



ÅRSREDOVISNING

för räkenskapsåret 2010



INNEHÅLLSFÖRTECKNING

- 3** VD HAR ORDET
- 4** MICROPOS MEDICAL AB (publ)
- 5** FÖRETAGETS PRODUKTER
- 6** MARKNAD
- 9** AFFÄRSMODELL
- 10** MARKNADSFÖRING/VETENSKAPLIGA PUBLIKATIONER
- 11** IMMATERIELLA RÄTTIGHETER
- 12** STYRELSE OCH VD
- 12** REVISORER
- 13** PERSONAL
- 14** FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE
- 18** RESULTATRÄKNING
- 19** BALANSRÄKNING
- 20** STÄLLDA SÄKERHETER
OCH ANSVARSFÖRBINDELSER
- 21** KASSAFLÖDESANALYS
- 22** NOTER MED REDOVISNINGSPRINCIPER
OCH BOKSLUTSKOMMENTARER
- 27** REVISIONSBERÄTTELSE

VD HAR ORDET

Året 2010 blev återigen ett framgångsrikt år för Micropos Medical där vi tog flera viktiga steg framåt. Efter att i slutet av 2009 fått igång produktion av alla ingående delar i RayPilot® systemet kunde nu den första kliniska användningen påbörjas på Karolinska Universitetssjukhuset i Stockholm. Parallellt med den kliniska användningen så påbörjades även ett forskningssamarbete med Århus Universitetssjukhus där vi integrerade RayPilot® systemet med utrustning från Varian som är världens största tillverkare av strålbehandlingsutrustning.

Huvudfokus har under året varit att säkerställa en bra och säker första klinisk användning av RayPilot® på prostatacancerpatienter. Vi har fått mycket värdefull feedback på produkten och vi har även gjort ett par designförändringar och justeringar av produkten utifrån de erfarenheter vi fått. I slutet av året kunde vi konstatera att både Bolaget och produkten är redo för flera klinikinstallationer och försäljningsaktiviteterna kan dra igång på allvar.

Förutom utvärderingsprocessen som pågick under året har vi även sett till att satsa mer än någonsin på marknadsföring i olika former. Vi har ställt ut på hela 13 nationella och internationella strålbehandlingskongresser både i Europa och USA. På flera av dessa så har vi deltagit tillsammans med våra distributörer som vi kunnat lära känna bättre och utbilda dem på systemet. Även i år hade vi förmånen att delta med RayPilot® systemet på strålbehandlingsföretaget Elektas amerikanska användarmöte i San Diego. Det har även presenterats fyra vetenskapliga publikationer från Karolinska-, Sahlgrenska- och Oslo Universitetssjukhus runt RayPilot® systemet som beskriver befintliga och framtida användningsområden inom både prostata- och bröstcancerbehandling.

I slutet av året kunde vi ge våra distributörer klartecken att intensifiera sina marknadsaktiviteter. Redan i december kom den första utländska kliniken på besök till Karolinska Universitetssjukhuset för att studera användningen och lära sig mer om RayPilot®. Detta har senare lett till den första tyska installationen på Universitetssjukhuset i Rostock.

Det är med glädje jag nu kan summera 2010 som ett mycket framgångsrikt år där vi dessutom kunde glädjas åt att läkarna som grundat Micropos fick ta emot Athenapriset för RayPilot® systemet. Jag konstaterar att det som vi tror på och som jag beskrev som våra mål i förra årets Årsredovisning är det som vi faktiskt har genomfört. Det har varit av största vikt att noggrant följa och dra erfarenhet av den första kliniska användningen så att den produkt som vi nu är redo att sprida på marknaden fungerar bra med ett lågt supportbehov. Vi ser nu fram emot att kunna fortsätta våra framgångar under 2011 och har som huvudsaklig målsättning att få igång försäljning av RayPilot® systemet. Jag vill dock påpeka att vi aldrig får glömma att vi arbetar med en produkt vars syfte är att förbättra strålbehandling av cancer och vi får aldrig tumma på att detta skall vi göra på ett säkert och effektivt sätt med patienten i fokus.

Tomas Gustafsson

Verkställande direktör



MICROPOS MEDICAL AB (publ)

Micropos Medical AB (publ) grundades 2003 av ett internationellt team av fyra erfarna onkologer och affärsinkubatorn Chalmers Innovation i Göteborg.

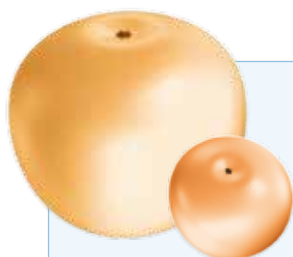
Micropos har som affärsidé att sälja och licensiera ut medicintekniska produkter som möjliggör precisionsbehandling av ett flertal cancertyper. Produkterna skall företrädesvis komma från egen immaterialrättsligt skyddad forsknings- och utvecklingsverksamhet. Den första produkten RayPilot® har börjat användas på universitetssjukhus i Europa och är godkänd för användning vid strålbehandling av prostatacancer.

Dagens strålbehandling av ett flertal cancersjukdomar innebär att patienten dagligen under en 7-10 veckors period skall komma till sjukhus för behandling. Vid varje enskilt tillfälle är det av högsta vikt att träffa tumören för att ha chans att kunna bota patienten. Ett problem är att organ och därmed tumören kan röra på sig inuti kroppen både under och mellan de olika behandlingstillfällena. Detta innebär att man idag rutinmässigt tar till en extra marginal för att säkert träffa concertumören. På Micropos brukar vi likna detta förfarande med att man vid strålning av prostatacancer som är den vanligaste cancerformen vill behandla en mandarin men pga av positioneringsosäkerhet är tvungen att stråla en apelsin. Den större volymen som strålas kan exempelvis för en prostatacancerpatient innebära livskvalitetsnedsättande biverkningar i form av impotens, urinvägsbesvär och blödningar från ändtarmen.

Den första produkten ut på marknaden är RayPilot® som är ett tillbehör till befintlig strålbehandlings-

utrustning. RayPilot® som i första generationen är anpassad för användning på prostatacancerpatienter, kan liknas vid ett GPS-system som vid varje strålningstillfälle exakt anger tumörens position i förhållande till strålfältet. Med en högre precision förväntas patientsäkerheten kunna förbättras genom att man fokuserar strålningen mer på den sjuka concertumören och drar ner stråldosen på den kringliggande friska vävnaden. Risken för biverkningar i form av impotens, urinvägsbesvär och blödningar från ändtarmen kan därmed komma att reduceras avsevärt samtidigt som förutsättningarna för en botande behandling kan ökas. RayPilot® skall ge en möjlighet att med hög precision kontinuerligt lokalisera tumören objektivt och med ett minskat behov av extra tillförd röntgenstrålning. Detta förfarande ger även potentialen att på ett säkert sätt öka stråldosen i tumören och därmed möjlighet att behandla patienten vid färre tillfällen (hypofraktionering) som kan innebära att antalet behandlingstillfällen mer än halveras samtidigt som en högre stråldos i tumören ökar sannolikheten för kuration.

RayPilot® systemet är CE-certifierat och godkänt för Europeisk användning på prostatacancerpatienter. Micropos arbetar med att tillföra ytterligare funktionalitet i systemet för ökad patientsäkerhet samt med att utöka användningsområdet för andra tumörgrupper. Vidare så arbetar Bolaget med att ansöka om godkännande av RayPilot® i andra geografiska områden exempelvis USA.



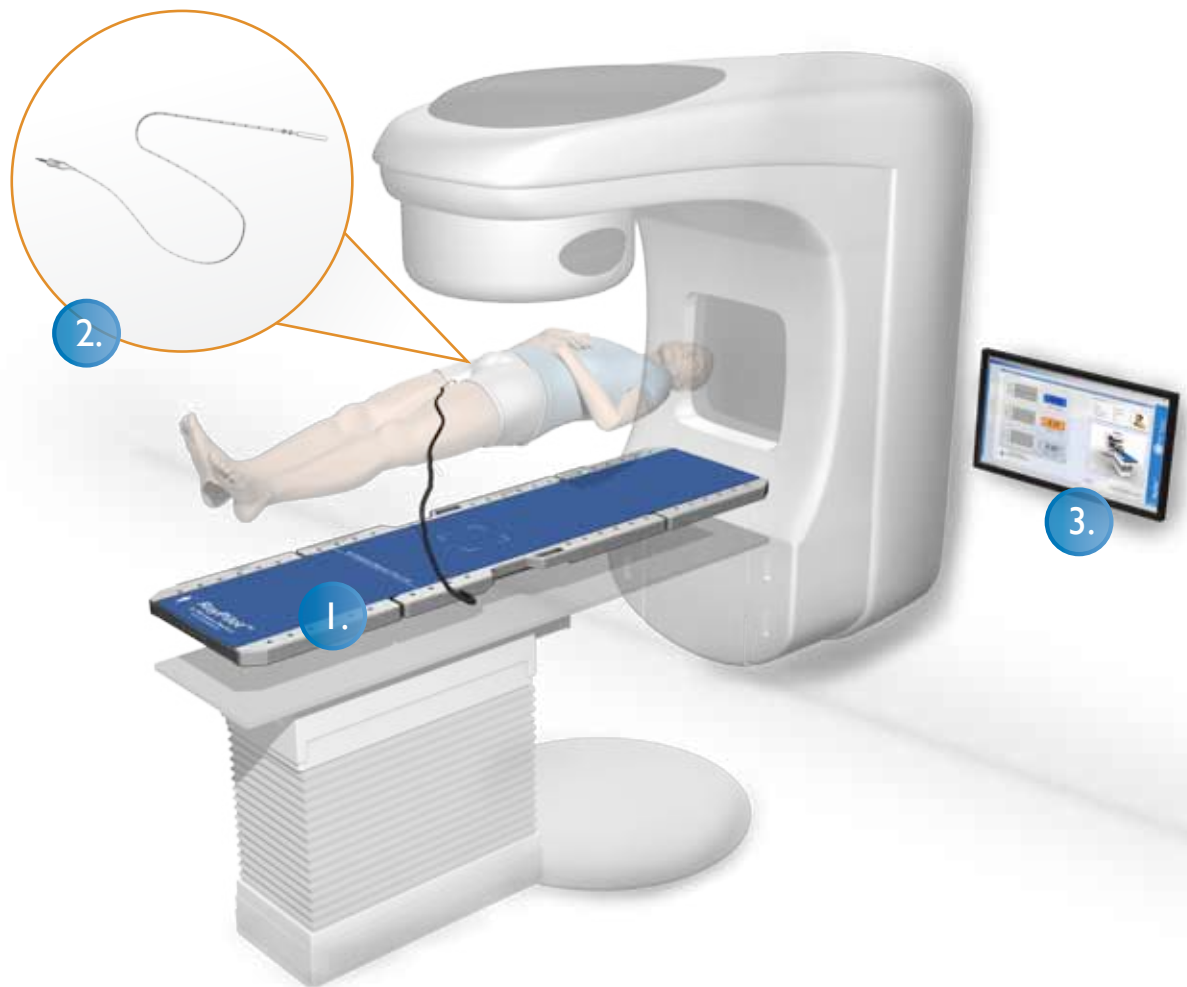
En av Micropos Medicals grundare, docent Bo Lennernäs, liknar problematiken vid dagens strålbehandling med att man vill behandla ett område stort som en mandarin men pga alla osäkerheter är man tvungen att behandla en apelsin eller en grapefrukt.

FÖRETAGETS PRODUKTER

RayPilot® är ett system som kompletterar befintlig strålbehandlingsutrustning genom att med hög precision bestämma cancertumörens position i kroppen och tumörens rörelse i realtid. Systemet kommer initialt tillämpas för positionsbestämning av prostatatumörer.

RayPilot® systemet består av 3 delar:

1. RayPilot® mottagarsystem som placeras på befintligt behandlingsbord
2. RayPilot® sändare som placeras i tumörens närhet och avlägsnas efter sista behandlingen
3. RayPilot® mjukvara som visar behandlingsbordets inställningar för att strålen skall träffa tumören



1. RayPilot® Mottagarsystem



2. RayPilot® Sändare



3. RayPilot® Mjukvara

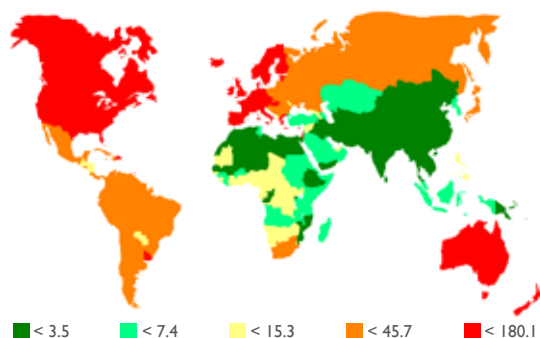
MARKNAD

ANTALET CANCERFALL VÄNTAS MER ÄN FÖRDUBBLAS

RayPilot® är ett tillbehör till befintlig strålbehandlingsutrustning och skall inledningsvis användas för att öka precisionen och behandlingsresultatet vid behandling av prostatacancer. I framtiden skall RayPilot® anpassas för att kunna användas vid andra typer av cancer.

År 2007 uppskattades antalet nya diagnostiserade fall av cancer i världen till totalt drygt 12 miljoner och antalet väntas öka till 27 miljoner år 2050, vilket motsvarar en genomsnittlig årlig tillväxttakt (CAGR) om knappt 2 procent.

Antalet upptäckta fall av prostatacancer har ökat kraftigt globalt under de senaste decennierna. Under mitten av 1970-talet upptäcktes cirka 200 000 prostatacancerfall att jämföra med cirka 900 000 uppskattade fall 2008^{1,2}. Prostatacancer är vanligast förekommande i västvärlden, där USA och Europa representerar cirka två tredjedelar av samtliga upptäckta fall. I Sverige är prostatacancer den vanligaste cancersjukdomen med ca 10 000 årliga fall. Antalet fall uppskattas öka med drygt 2,5 procent per år fram till 2030 då antalet förväntas uppgå till 18 000 årliga fall³. Att antalet fall av prostatacancer har ökat kraftigt beror bland annat på en kontinuerligt åldrande befolkning och bättre metoder för att upptäcka prostatacancer, såsom PSA-tester.



Beräknat antal fall av prostatacancer per 100 000 personer under risk att drabbas. GLOBOCAN 2002.

Prostatacancer botas normalt med strålbehandling eller kirurgi (operation), båda metoderna med likartade resultat där strålbehandling är den mest kostnadseffektiva behandlingsmetoden av de två. Mer än hälften av alla patienter som diagno-

stiserats med cancer behandlas med strålterapi någon gång under sjukdomsförloppet och cirka 20 procent av alla opererade prostatacancerpatienter behöver post-operativ strålbehandling⁴. Dock råder det brist på strålbehandlingskapacitet i stora delar av världen, vilket är ett växande problem i takt med att antalet cancerfall stiger för varje år. För klinikerna blir det därmed viktigare att öka kapaciteten genom att minska behandlingstiden.

VÄXANDE MARKNAD

De stora tillverkarna av linjäracceleratorer som används vid extern strålbehandling är Varian, Elekta, Siemens och TomoTherapy. Globalt finns det över 9 000 linjäracceleratorer⁵ installerade och det installeras ca 900 st nya årligen. Av dessa är Varian den största aktören med cirka 5 900 installerade maskiner⁶. En linjäraccelerator kostar mellan 20-30 MSEK. Den globala marknaden för extern strålbehandlingsutrustning förväntas växa snabbare än den årliga ökningen av antalet cancerfall. Grunden till detta är rådande kapacitetsbrist och behovet av nyinstallationer samt att teknikinnehållet och prestanda i nya system ökar.

STOR MARKNAD FÖR TILLBEHÖR TILL STRÅLBEHANDLING

Det finns även en omfattande marknad för tillbehör och kringutrustning för strålbehandling. Tillbehörsmarknaden består av ett stort antal mindre aktörer samt ett fåtal riktigt stora aktörer. Under de senaste åren har det skett flera uppköp och samgående mellan bolag i branschen. Även de stora acceleratortillverkarna har varit aktiva med förvärv av tillbehörsbolag.

Tillbehörstillverkarna spelar en viktig roll genom att utveckla sofistikerade hjälpmedel för att förbättra befintliga behandlingsmetoder samt förenkla och automatisera arbetet på strålbehandlingsklinikerna, vilka är i behov av att kunna ta emot fler patienter och öka patientgenomströmningen. Genom att klinikerna kan utnyttja befintliga installationer mer effektivt kan behandlingkostnaderna per patient minskas. Vidare är en förutsättning för ökad patientgenomströmning och sänkta kostnader att tiden vid varje behandlingstillfälle kan reduceras samt att den

¹ Global Cancer Facts & Figures 2007, American Cancer Society

² Globocan 2008, IARC, 2010

³ Framtida cancerprevalens och cancerincidens i Sverige 2006-2030, Epidemiologiskt Centrum vid Socialstyrelsen

⁴ SUNY Upstate Medical University

⁵ Antal linjäracceleratorer inom EU, Nord Amerika, Asien och Stilla havsländerna enligt Elekta 20110322

⁶ Global Radiation Therapy Market. Nov 2008 Edition, Konzept Analytics

dagliga 7-10 veckor långa behandlingsperioden kan förkortas.

För att samhället och klinikerna ska kunna ta emot det stigande antalet cancerfall samt reducera kostnaderna per patient behöver klinikerna hjälpmedel som effektiviserar arbetet, ökar botningsgraden, minskar biverkningarna och gör det möjligt att förkorta tiden för varje behandlingstillfälle samt att även inom vissa tumörer kunna mer än halvera antalet behandlingstillfällen på ett säkert sätt (hypofraktionering).

Att som tillverkare kunna erbjuda tillbehör för ökad patientgenomströmning och effektiv hantering av klinisk data är starka försäljningsargument mot klinikerna. En tydlig trend är därmed teknologier som möjliggör tidsbesparing där utvecklingen går mot nya behandlings- och mjukvarusystem som automatiserar och underlättar behandling, informationshantering och administration.

När en klinik beställer ett nytt strålbehandlings-system efterfrågas ofta en helhetslösning och det är vanligt att lösningen innehåller hård- och mjukvarudelar från olika tillverkare. För att anpassa systemen efter klinikernas specifika önskemål går trenden mot öppna gränssnitt som gör det möjligt att välja lösningar från ett bredare spektra av tillverkare. För att effektivisera arbetet på klinikerna ökar även behovet av att olika system kan integreras med varandra. En strålbehandlingsapparat används oftast till flera olika typer av behandlingar och till apparaten finns många olika typer av tillbehör som tas fram

och plockas bort för specifika behandlingar. Genom ökad integration kommer personalen besparas från onödiga arbetsmoment och arbetet kan löpa smidigare, vilket innebär att behandlingstiden för varje patient kommer att kunna förkortas.

POTENTIELL VÄRLDSMARKNAD FÖR RAYPILOT® MOTTAGARSYSTEM PÅ ÖVER EN MILJARD EUR

RayPilot® systemet är ett tillbehör som skall öka prestanda och precision vid strålbehandling. Systemet kan både komplettera de över 9 000 befintliga utrustningarna på sjukhusen i världen samt ingå som en del av de cirka 900 nyinstallationer som sker årligen. För att använda RayPilot® systemet behövs ett mottagarsystem och mjukvara installerat på kliniken samt en RayPilot® sändare per patient.

Bolaget bedömer att priset för RayPilot® mottagarsystem kommer uppgå till ca 185 000 EUR och den teoretiska världsmarknaden för komplettering av redan installerade linjäracceleratorer uppgår därmed till över 1 600 MEUR. Därutöver tillkommer försäljning vid nyinstallation där den årliga potentiella världsmarknaden uppgår till över 166 MEUR.

POTENTIELL VÄRLDSMARKNAD FÖR RAYPILOT® MOTTAGARSYSTEM

	Befintligt antal system	Potentiell försäljning på installerad bas	Årlig nyförsäljningspotential (900 st/år)
Världen	9 000	1 600 MEUR	166 MEUR
Europa	2 500	462 MEUR	
Norden	169	25 MEUR	
Sverige	60	9 MEUR	

Ovanstående teoretiska marknadspotential baseras på 1 mottagarsystem per linjäraccelerator samt pris per mottagarsystem om 185 000 EUR.

POTENTIELL VÄRLDSMARKNAD FÖR RAYPILOT® SÄNDARE PÅ ÖVER EN HALV MILJARD EUR PER ÅR

900 000 prostatacancerfall upptäcks årligen (2008) och Europa tillsammans med USA står för cirka två tredjedelar av samtliga fall. RayPilot® sändare är en förbrukningsvara och det krävs en sändare per patient. RayPilot® sändare planeras att säljas för cirka 670 EUR vilket ger en årlig potentiell världsmarknad på över 600 MEUR.

Antalet cancerfall ökar årligen i världen och ovanstående marknadspotential avser endast prostatacancer. RayPilot® systemet skall i framtiden användas vid behandling av ett flertal olika cancerformer.

POTENTIELL VÄRLDSMARKNAD FÖR RAYPILOT® SÄNDARE

	Årligt antal prostatacancerfall	Årlig försäljningspotential
Världen	900 000	603 MEUR
Europa	379 000	253 MEUR
Norden	21 000	14 MEUR
Sverige	10 000	6,7 MEUR

Ovanstående teoretiska marknadspotential baseras på 1 sändare per prostatacancerfall samt pris per sändare om 670 EUR



RayPilot® Sändare

AFFÄRSMODELL

Försäljning av RayPilot® kommer inledningsvis skötas av Micropos egen personal och fokuseras till kliniker i Norden. Systemet kommer installeras på ett begränsat antal kliniker som initialt ska fungera som en referensgrupp för att i ett tidigt skede förstå kunderna och erhålla värdefull återkoppling om systemet. Med denna kunskap skall systemet optimeras för att kunna säljas i större volym med minimalt installations-, service- och supportbehov.

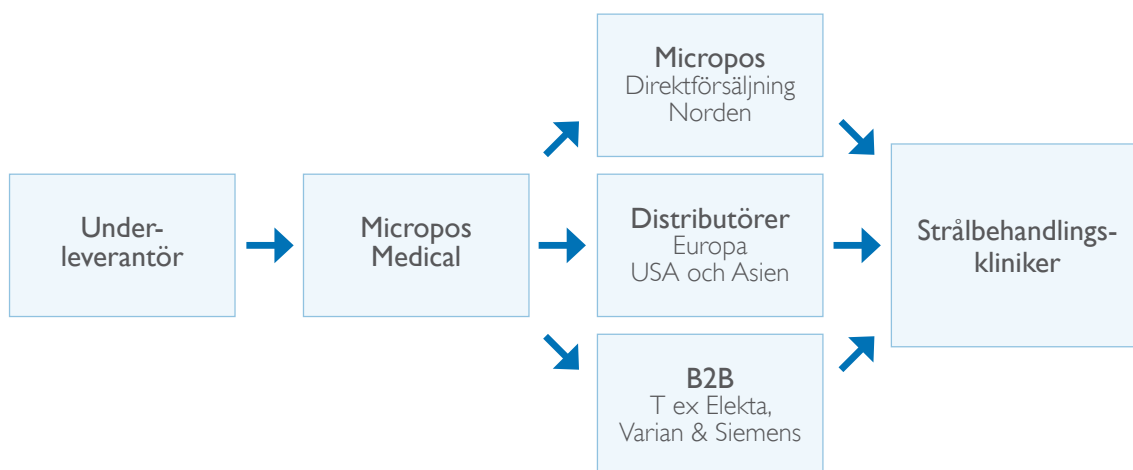
Parallellt med lanseringen i Norden kommer Bolaget att lägga resurser på att identifiera och bearbeta potentiella partners samt distributörer för den europeiska marknaden. Micropos har idag skrivit intentionsavtal med distributörer i Tyskland, Frankrike och Italien. När RayPilot® erhållit FDA-godkännande ska även den amerikanska marknaden bearbetas med distributörer.

Micropos har även som målsättning att verka på business to businessmarknaden, då det är mycket vanligt förekommande med affärer mellan de olika tillverkarna av strålbehandlingsutrustning samt att de har avtal med varandra. Kliniken vill vid stora ny-

investeringar helst endast ha en aktör som levererar ett helhetspaket och där denna aktör kombinerar utrustning från de olika tillverkarna för att passa kliniken.

RayPilot® mottagarsystem kommer framgent att säljas till kliniker med redan installerad strålbehandlingsutrustning samt som tillbehör vid nyförsäljning av strålbehandlingsapparatur till klinikerna. Systemets sändare är en förbrukningsvara som förväntas säljas i stor volym och med god marginal. Micropos kommer även erbjuda nya funktioner i mjukvaran samt mjukvarukopplingar till olika system och tillverkare.

Micropos använder underleverantörer för de olika ingående delarna av RayPilot®. Implantatet tillverkas helt externt och levereras slutttestat och dokumenterat. Mottagarsystemet tillverkas till största delen av underleverantörer medan montage, slutttest och kalibrering genomförs av Micropos egen personal. Mjukvaran har utvecklats helt av Micropos egen personal.



Värdekedjan för Micropos Medical AB

MARKNADSFÖRING /VETENSKAPLIGA PUBLIKATIONER

Micropos har genom åren satsat mycket på marknadsföring i form av närvaro på onkologikongresser i Europa och USA. Hittills har bolaget deltagit med RayPilot® inte mindre än 37 gånger vilket har gett mycket uppmärksamhet och en god internationell kännedom om systemet.

Ytterligare en viktig marknadsföringskanal för ett medicintekniskt företag är vetenskapliga publikationer. Fram till 2010 har 9 vetenskapliga posters runt RayPilot® produkten publicerats på onkologikongresser i Europa och USA. Dessutom har en artikel publicerats i den ansedda största europeiska

tidskriften inom onkologi samt en föreläsning om systemet på det europeiska strålbehandlingsmötet ESTRO¹ i Lissabon. Vidare så har flera andra föreläsare runt om i världen presenterat RayPilot® systemet på internationella onkologimöten. I slutet av 2010 presenterades på Läkarstämman de första erfarenheterna från användningen av RayPilot® systemet på prostatacancerpatienter på Karolinska Universitetssjukhuset i Stockholm.

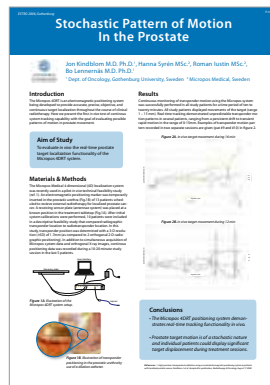
Bolaget skall även fortsättningsvis arbeta aktivt med att stödja forskare som vill utvärdera och publicera vetenskaplig data runt RayPilot® systemet.



Poster, ESTRO¹ 2007, Barcelona



Poster, ESTRO 2008, Göteborg



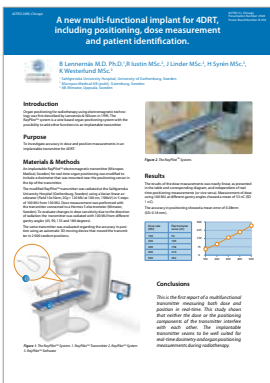
Poster, ESTRO 2008, Göteborg



Poster, ESTRO 2009, Maastricht



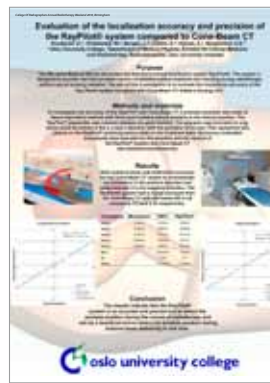
Poster, ESTRO 2010, Barcelona



Poster, ASTRO² 2009, Chicago



Poster, Radiotherapy Weekend 2010, Birmingham



Poster, Radiotherapy Weekend 2010, Birmingham



Artikel, Radiotherapy and Oncology, 2009



Poster, Läkarstämman 2010, Göteborg

¹ ESTRO = European Society for Therapeutic Radiology and Oncology
² ASTRO = American Society for Therapeutic Radiology and Oncology

IMMATERIELLA RÄTTIGHETER

PATENT

Micropos Medical AB har ända sedan starten byggt upp en IPR-portfölj för att skydda företagets forskning, utveckling och framtida produkter. Patentansökningar på sex stycken olika uppfinningar, vilka således utgör sex stycken patentfamiljer, har lämnats in. Det har i dagsläget genererat tre svenska patent, (SE529553, SE529191 och SE531789), och en svensk ansökan är under behandling (ans. nr 0900340-1).

Utöver dessa innehåller patentfamiljerna patentansökningar i olika geografiska områden. Fem stycken regionala ansökningar vid europeiska patentverket - EPO är under behandling (ans nr: EP06716909.4, EP05740501.1, EP06799735.3, EP0612966.7 och EP07852109.3), samt fem stycken nationella ansökningar i USA, (ans. nr US11/793049, US11/578704, US12/083515, US12/095303 och US11/851356). Alla ansökningar i USA och EPO väntar på sitt första föreläggande, vilket kan ta tid på grund av den stora mängd obehandlade ansökningar som finns hos patentverken.

Innehållet i patentansökningarna avspeglar den kontinuerliga utveckling som Micropos Medical AB har genomgått sedan den första ansökan lämnades in 2004. Inriktningen i patentansökningarna har över tiden förskjutits för att täcka in de produkter som i dag ingår i företagets produktportfölj.

DESIGN

En av de kommersiella produkterna som tagits fram är RayPilot® sändaren som används tillsammans med RayPilot® mottagarsystem. Den implanterbara sändaren, vilken har patentsökts, har även skyddats genom designskydd. Designskydd för RayPilot® sändare är beviljat inom europeiska gemenskapen (Reg. nr 001104459-0001-0002), samt en designansökan är under behandling i USA (ans. nr US29/343401).

VARUMÄRKEN

Micropos Medical AB har ansökt om rätten till varumärket RAYPILOT, vilket beviljats inom den europeiska gemenskapen (Reg. nr 006990171) och är under behandling i USA (ans. nr US79/066262). Även varumärket PLUG & TREAT är under behandling i USA (ans. nr US77/568841).

Omfånget i Micropos Medical ABs immaterialrätter bedöms att väl täcka RayPilot® positioneringssystem och sändare, samtidigt som ej implementerade varianter av deras grundläggande teknik har skyddats för att förhindra att konkurrenter utnyttjar resultatet av deras utveckling. Dessutom finns redan i dag skydd för vissa potentiella framtida produkter och tillämpningar som bygger på patent/patentansökningar inom företagets patentportfölj.



STYRELSE OCH VD



Bert Ringholm



Bo Lennernäs



Christer Ljungberg



Bengt Rosengren



Per Ekström



Tomas Gustafsson

BERT RINGBLUM Född 1938, styrelseordförande
Civilekonom HHG, Fram till 1997 VD och koncernchef i Meda AB, som börsintroducerades 1995, i styrelsen 1980-1998. Ordf. i dotterbolagen i Norge Danmark och Finland från 1980-1997 samt det 1997 förvärvade dotterbolaget Medinet Oy 1997-1999.

Innehav: 50 000 aktier och 32 000 teckningsoptioner

BO LENNERNÄS Född 1963

Docent, lektor och överläkare vid Sahlgrenska Universitetssjukhuset och Göteborgs Universitet. Han är en av landets ledande cancerläkare på prostatacancer och strålbehandling. Innan läkarstudierna arbetade han som dator- och elektronikutvecklare på Scanditronix (tillverkare av strålbehandlingsutrustning till kliniker och CERN). Redan i sin avhandling på 90-talet beskrev han grunderna för elektromagnetisk positionering dvs den teknik som Micropos använder. Han har även andra medicinska innovationer på marknaden som Rapinyl/ Abstral och IMCON. Hans vetenskapliga produktion sträcker sig från läkemedelsutveckling till användande av humanoider i sjukvården. Han innehar mer än 10-tal patent inom ffa medicinteknik.

Innehav: 1 811 960 aktier privat och genom bolag

CHRISTER LJUNGBERG Född 1963

Civilingenjör, Marknadsekonom IHM, VD för samt ledamot i Trivestor AB samt Brandproject AB, styrelseordförande i: Mediaprovider AB (Noterat MEPR), styrelseledamot i Idevio AB och Brandproject AB. Tidigare styrelseledamot i och VD för positioneringsföretaget Followit AB (Listat FOLL), ordförande i medicinteknikbolaget Tendera AB.

BENGT ROSENGREN Född 1927

MD, PhD, Prof.em., Prof. vid Univ. i Bergen, Norge och verksamhetschef vid onk.avd., Univ.sjukhuset Bergen. Efter pensionen T.f. chefsöverläkare på onkologiska kliniken i Borås, tidigare även överläkare på Radioterapeutiska kliniken i Linköping. Övriga uppdrag: Styrelseledamot Riksförbundet VISIR, Ordf. Svenska Frisksportförbundets Göteborgsdistrikt. Bengt har även haft ett flertal akademiska uppdrag i kommittéer och som fakultetsopponent samt är en av pionjärerna inom användning av både implanterade guldmarkörer för precisionshöjning samt användande av bildstyrd radioterapi (föregångare till IGRT). Publicerat 150 arbeten inom onkologi och radioterapi, särskilt sedan 1963 angående lokalisering av strålbehandling.

Innehav: 864 720 aktier

PER EKSTRÖM Född 1947

Han har varit verksam med utveckling och marknadsföring av programvarulösningar inom radioterapi i över 35 år. Han var en av grundarna av Helax AB 1986 och ledde där utvecklingen av det dosplaneringssystem som blev världsledande under 1990-talet. Per har därefter varit ledare för utvecklingsteam med internationell sammansättning i olika företag, senast inom Nucletron, och har ett stort internationellt nätverk. Han har en MSc inom (primärt) fysik och matematik från Uppsala Universitet och har styrelseerfarenheter från bl a Helax och ONCOlog Medical i Uppsala.

TOMAS GUSTAFSSON Född 1971

VD sedan 2003. Tomas har verkat som VD i bolaget sedan start 2003, innan detta grundare till riskkapitalfinansierat bolag inom mobila tjänster. Utbildning från Chalmers Maskinteknik och Chalmers School of Entrepreneurship.

Innehav: 588 880 aktier och 60 000 teckningsoptioner

REVISORER



BENGT PETERSSON

Auktoriserad Revisor, KPMG



CAMILLA RAHM

Auktoriserad Revisor, KPMG

PERSONAL

Micropos Medical har sedan start arbetat med en virtuell organisation, dvs ett fåtal fast anställd personal som kompletteras med den typ av specialistkompetens som är mest relevant för den situation och behov som bolaget har vid varje given tid i utvecklingen. Genom Micropos betydande nätverk av samarbeten kan Bolaget behålla en kostnadseffektiv och flexibel organisation och alltid ha tillgång till kompetenta rådgivare och personal. Flera av de konsulter som bolaget använder sig av är delägare. Micropos har även ett nära samarbete med Chalmers Tekniska Högskola

och deltar i samarbetsprojekt med flera andra medicintekniska bolag om framtida antensystem i kroppen samt med examensarbetare inom olika områden. Bolagets ambition är att växa och har långsiktigt för avsikt att anställa personal efterhand som det behövs.

Företaget hade vid slutet av 2010 fem fast anställda samt kontinuerligt samarbete med ett tiotal konsulter.



Hanna Syrén, Bo Lennernäs, Tomas Gustafsson, Roman Iustin och Andreas Bergqvist i Micropos monter på strålbehandlingsmässan ESTRO i Maastricht 2009

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Micropos Medical AB (publ), organisationsnummer 556648-2310 med säte i Göteborg avger härmed sin Årsredovisning för räkenskapsåret 2010.

VERKSAMHET

Micropos Medical AB (publ) har som affärsidé att utveckla, sälja och licensiera ut medicintekniska produkter som möjliggör precisionsbehandling av ett flertal cancertyper. Produkterna skall företrädesvis komma från egen immaterialrättsligt skyddad forsknings- och utvecklingsverksamhet.

Den första produkten ut på marknaden är RayPilot® som skall användas vid strålbehandling av prostatacancer. RayPilot® kan liknas vid ett GPS-system som vid varje strålningstillfälle exakt anger tumörens position i förhållande till strålfältet utan användning av skadlig röntgenstrålning. Produkten har potentialen att öka precisionen och korta behandlingstiden vilket potentiellt möjliggör förbättrade behandlingsresultat med färre biverkningar och bättre chans till bot. RayPilot® systemet består av en förbrukningsvara i

form av sändare som placeras i prostataområdet, en mottagarenhet som placeras på befintligt behandlingsbord samt en mjukvara som personalen interagerar med. I framtida applikationer skall användningsområdet för RayPilot® systemet breddas till att kunna användas vid precisionsbehandling av andra tumörgrupper samt innehålla funktioner för uppföljning och kvalitetssäkring av behandlingen. Bolaget grundades 2003 på Chalmers Innovation i Göteborg utifrån en idé från ett internationellt team av fyra erfarna onkologer och har idag den första produkten RayPilot® godkänd för Europeisk användning. Bolaget har idag flera referensanvändare av systemet i Europa och fokuserar idag på att marknadsföra produkten mot referenskunder och på forskningssamarbeten, både i egen regi och genom distributör.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER VERKSAMHETSÅRET

Micropos Medical har under perioden 2010 fokuserat på klinisk utvärdering av RayPilot® systemet. En stor vikt lades vid att arbeta tillsammans med en utvald klinik för att kunna utvärdera systemet och få den erfarenhet och feedback som behövs från klinisk användning innan systemet släpps ut till fler användare på marknaden. Under året gjordes utifrån dessa erfarenheter designförändringar i ett par omgångar och Bolaget kunde under slutet av året konstatera att RayPilot® systemet fungerar i klinisk prostatacancerbehandling och därmed kan försäljningsaktiviteter påbörjas på allvar då systemet anses redo att installeras på fler kliniker i Europa.

Under året presenterades fyra vetenskapliga publikationer. En av dem beskriver den positiva användningen på Radiumhemmet vid Karolinska Universitetssjukhuset och publicerades på Läkarstämman i december. De andra publikationerna från Oslo Universitetssjukhus visar att Micropos RayPilot® har högre precision än ConeBeam CT (3-dimensionell bildtagning som är en av dagens bästa tillgängliga teknik för positionering vid strålbehandling), samt systemets lämplighet för framtida användning vid andningskontrollerad strålbehandling av bröstcancer.

Ytterligare forskningssamarbete påbörjades med Århus Universitetssjukhus, Sydney Medical School och Stanford University i USA, där RayPilot® systemet integrerats med strålbehandlingsutrustning från världens största strålbehandlingsföretag, Varian. Syftet är att styra strålen för att följa tumörens rörelse i realtid. De första preliminära resultaten redovisades på Europas största årliga strålbehandlingskongress, ESTRO i Barcelona, av forskare från Stanford University. Resultaten visar att RayPilot® är världens snabbaste system som någon hittills publicerat data på.

Under 2010 har marknadsaktiviteterna intensifierats och Micropos har deltagit på 13 nationella och internationella strålbehandlingskongresser i Europa¹ och USA, både med egen utställningsmonter och tillsammans med distributörer. Även i år inbjöds Micropos som enda svenska bolag att ställa ut RayPilot® systemet på strålbehandlingsbolaget Elekas användarmöte i San Diego. Micropos har idag intentionsavtal med distributörer för fyra europeiska länder: Frankrike, Tyskland, Schweiz och Italien.

I slutet av 2010 tilldelades läkarna i Micropos grundarteam Athenapriset för RayPilot® tekniken. Athena-

priset premierar forskare som samarbetar med industrin för att nå nya produkter som kan komma patienterna till godo. Athenapriset instiftades 2008 av Delegationen för samverkan inom den kliniska forskningen och tidningen Dagens Medicin. Bakom priset står även Sveriges Kommuner och Landsting, Vinnova, LIF, Sweden BIO och Swedish Medtech.

Under året godkändes två varumärken, RayPilot® i USA samt Plug & Treat® i Europa.

Klinikledning och läkare från Rostock Universitetssjukhus i Tyskland besökte Karolinska Universitetssjukhuset och studerade RayPilot® användning på plats.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER VERKSAMHETS-ÅRETS UTGÅNG

RayPilot® installeras på Sahlgrenska Universitetssjukhuset i Göteborg och en klinisk studie påbörjas på prostatacancerpatienter.

RayPilot® installeras på Universitetssjukhuset i Rostock, Tyskland (Universitetsklinikum Rostock AÖR) och behandlingar påbörjas på prostatacancerpatienter. Klinikens målsättning är att inledningsvis minska antalet röntgenbilder som man tar på patienten vilket innebär att man ger mindre skadlig stråldos på patienten, underlättar för personalen och potentiellt ökar patientflödet.

Den första användningen av RayPilot® har inriktats på utvalda universitetskliniker som kan styrka systemets funktion och fördelar samt publicera viktiga vetenskapliga artiklar och verka som referenser vilket är värdefulla delar i marknadsföringen av RayPilot® systemet.

Ett patent med titeln "A Radiation Monitoring Device Provided With Means To Measure An Administrated Dose In A Target Area" godkänns av det Europeiska patentverket.

KVALITET

En av de viktigaste delarna att arbeta aktivt med som medicintekniskt företag handlar om produkt-, användar- och framförallt patientsäkerhet. Micropos arbetar enligt ett kvalitetssystem som uppfyller de hårda myndighetskrav som ställs på ett medicintekniskt bolag enligt det Europeiska medicintekniska direktivet.

Micropos har under de första månaderna deltagit på två kongresser inom strålbehandling och har för första gången kunnat berätta om RayPilot® användning utifrån ett flertal klinikers erfarenhet.

Två vetenskapliga publikationer har presenterats på en Nordisk kongress i form av:

- En presentation från Århus Universitetssjukhus, Stanford University och Sydney Medical School där RayPilot® systemet integrerats med en linjäraccelerator från Varian i syfte att styra behandlingsstrålen efter strålmålets rörelse i realtid. Resultaten visar att RayPilot® är världens snabbaste system som någon hittills publicerat data på.
- En poster som beskriver de första erfarenheterna från användningen på Karolinska Universitetssjukhuset.

Inledningsvis uppfyller bolaget och produkterna det Europeiska regelverket och uppföljande revisioner utförs årligen. Under året har bolaget fortsatt arbetet med att anpassa dokumentation och utvecklingsprocesser enligt det amerikanska regelverket i syfte att ansöka om FDA godkännande.

AKTIEN OCH AKTIEKAPITAL

Aktiekapitalet i Micropos Medical AB (publ) uppgick per den 31 december 2010 till 752 488 SEK fördelat på 15 049 760 aktier. Samtliga aktier är av samma slag och har ett kvotvärde av 5 öre. Aktien handlas på AktieTorget under benämningen MPOS.

ÄGARFÖRHÅLLANDE OCH ÄGARSTRUKTUR

Ägarantalet i Bolaget uppgick per den 31 december 2010 till ca 790 st. De tio största aktieägarna ägde aktier motsvarande 55,9 av kapitalet och rösterna.

STÖRRE AKTIEÄGARE AKTIEÄGARE PER 2010-12-31

	Antal aktier/röster	Andel röster
Bo Lennernäs med bolag	1 811 960	12 %
Stiftelsen Chalmers Innovation	1 500 900	10,0 %
Innovationsbron	1 094 280	7,3 %
Sten Nilsson	888 880	5,9 %
Bengt Rosengren	864 720	5,7 %
Seymour Levitt	846 720	5,5 %
Tomas Gustafsson	588 880	3,9 %
Westcap Förvaltning AB	430 800	2,9 %
Förvaltnings AB Brunnen	391 500	2,6 %
Avanza Pension	354 313	2,4 %
Övriga aktieägare (ca 800 stycken)	6 284 807	41,8 %
	15 049 760	100,0 %

OPTIONSPROGRAM

Vid en extra bolagsstämma den 5 november 2009 beslöts att emittera 468 000 teckningsoptioner med rätt för ledande befattningshavare i bolaget och för bolaget närstående konsulter att teckna sig. Alla som

erbjöds optioner valde att teckna den mängd som tilldelades. Optionerna har en löptid på fem år och lösenpriset är 20,25 kronor.

NYCKELTAL

Flerårsöversikt (TSEK)	2010	2009	2008	2007	2006
Avkastning på eget kapital (1)	-21,0 %	-21,1 %	-23,4 %	-28,3 %	-24,7 %
Avkastning på totalt kapital (2)	-18,0 %	-17,3 %	-17,0 %	-21,6 %	-18,8 %
Soliditet (3)	87,1 %	87,8 %	76,6 %	81,2 %	77,7 %
Likvida medel, tkr	7 709	16 334	3 868	2 475	3 694
Kassalikviditet (4)	440,1 %	810,4 %	301,3 %	370,6 %	575,8 %
Balansomslutning tkr	24 942	30 543	15 152	9 633	8 302
Resultat per aktie	-0,34	-0,30	-0,56	-0,55	-0,40

(1) (Resultat efter skatt) / Genomsnittligt justerat eget kapital

(2) (Rörelseresultat + ränteintäkter) / Genomsnittlig balansomslutning

(3) Justerat eget kapital / Balansomslutning

(4) (Omsättningstillgångar – lager) / Kortfristiga skulder

FRAMTIDSUTSIKTER

Micropos kommer under 2011 fokusera verksamheten till att få fler ledande strålbehandlingskliniker att använda RayPilot® systemet i sin dagliga verksamhet. Inledningsvis kommer tyngden ligga på kliniker som kan verka som referenskliniker både för Micropos och för respektive distributör i sitt geografiska område. Med fler användare så ökar även intresset för produkten och bolaget har redan märkt en stor skillnad från potentiella användare då man kan berätta och referera till den kliniska användning som pågår på tre europeiska universitetssjukhus samt forskningssamarbete med ytterligare universitetssjukhus.

Marknadsaktiviteterna kommer att intensifieras ytterligare genom att förutom medverka på de största europeiska, amerikanska samt nordiska onkologiska kongresserna dessutom delta på lokala europeiska möten och mässor tillsammans med lokala distributörer.

Målsättningen är även att sluta ytterligare distributionsavtal för att täcka fler länder i Europa inledningsvis. Bolagets strategi är att fortsätta arbeta med utökad funktionalitet i produkten och samtidigt utöka användningsområdena till att omfatta fler tumörtyper utöver prostatacancer.

Vidare så skall Bolaget fortsatt skydda produkten och framtida produkter med patent, varumärken och designpatent.

Den positiva respons som produkten har fått tillsammans med flera etablerade referenskliniker gör att styrelsens bedömning är att flera system kommer att installeras på Europamarknaden under året och att försäljning kommer att påbörjas.

STYRELSENS FÖRSLAG TILL RESULTATDISPOSITION

Till årsstämmans förfogande står följande medel:

Överkursfond

20 782 237

Årets resultat

-5 090 762

15 691 475

Styrelsen föreslår att de disponibla medlen föres i ny räkning. Beträffande bolagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat och balansräkningar med tillhörande notanteckningar.

RESULTATRÄKNING

<i>Belopp i kr</i>	<i>Not</i>	<i>2010-01-01 - 2010-12-31</i>	<i>2009-01-01 - 2009-12-31</i>
Nettoomsättning		-	14 871
Aktiverat arbete för egen räkning	4	1 050 553	1 172 687
		<u>1 050 533</u>	<u>1 187 558</u>
<i>Rörelsens kostnader</i>			
Övriga externa kostnader	2	-2 564 411	-2 592 958
Personalkostnader	1	-3 545 990	-2 525 731
Avskrivningar av materiala anläggningstillgångar	3	-1 694	-8 184
		<u>-5 061 542</u>	<u>-3 939 315</u>
Rörelseresultat			
		-5 061 542	-3 939 315
<i>Resultat från finansiella poster</i>			
Ränteintäkter		72 795	13 569
Räntekostnader		-102 015	-148 841
		<u>-29 220</u>	<u>-135 272</u>
Årets resultat		-5 090 762	-4 074 587

BALANSRÄKNING

Belopp i kr	Not	2010-12-31	2009-12-31
TILLGÅNGAR			
Tecknat men ej inbetalt kapital	7	-	287 500
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för forsknings- och utvecklingsarbeten och liknande arbeten	4	15 497 757	12 278 191
Patent	5	1 541 879	1 316 409
		<u>17 039 636</u>	<u>13 594 600</u>
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier	6	-	1 694
		<u>-</u>	<u>1 694</u>
Summa anläggningstillgångar		17 039 636	13 596 294
Omsättningstillgångar			
<i>Kostfristiga fordringar</i>			
Skattefodran		22 525	20 424
Övriga fordringar		131 092	269 397
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		39 831	35 200
		<u>193 448</u>	<u>325 021</u>
<i>Kassa och bank</i>		<u>7 708 809</u>	<u>16 334 158</u>
Summa omsättningstillgångar		<u>7 902 257</u>	<u>16 659 179</u>
SUMMA TILLGÅNGAR		24 941 893	30 542 973

BALANSRÄKNING

Belopp i kr	Not	2010-12-31	2009-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
<i>Eget kapital</i>	7		
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital (15 049 760 aktier)		752 488	679 988
Reservfond		5 277 519	5 277 519
Pågående nyemission		-	9 787 500
		<u>6 030 007</u>	<u>15 745 007</u>
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		20 782 237	15 141 824
Årets resultat		-5 090 762	-4 074 587
		<u>15 691 475</u>	<u>11 067 237</u>
		21 721 482	26 812 244
<i>Långfristiga skulder</i>			
Lån	8	<u>1 425 000</u>	<u>1 675 000</u>
		1 425 000	1 675 000
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Leverantörsskulder		384 736	1 169 164
Kortfristig del av lån		125 000	250 000
Övriga skulder		93 967	41 473
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	9	<u>1 191 708</u>	<u>595 092</u>
		1 795 411	2 055 729
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		24 941 893	30 542 973

STÄLLDA SÄKERHETER OCH ANSVARSFÖRBINDELSER

Belopp i kr	Not	2010-12-31	2009-12-31
Ställda säkerheter			
Företagsinteckningar	8	1 000 000	1 000 000
Ansvarsförbindelser			
		Inga	Inga

KASSAFLÖDESANALYS

<i>Belopp i tkr</i>	<i>2010</i>	<i>2009</i>
LÖPANDE VERKSAMHET		
Rörelseresultat	-5 062	-3 938
<i>Justering för poster som inte ingår i kassaflödet</i>		
Avskrivningar	2	8
Resultat från finansiella poster	-29	-135
FÖRÄNDRING RÖRELSEKAPITAL		
Förändring av fordringar	418	-51
Förändring av kortfristiga skulder	-260	681
<i>Kassaflöde löpande verksamhet</i>	-4 931	-3 435
FINANSIERINGSVERKSAMHET		
Nyemission	-	18 996
Förändring av långfristiga skulder	-250	-500
<i>Kassaflöde finansieringsverksamhet</i>	-250	18 496
INVESTERINGSVERKSAMHET		
Immateriella anläggningstillgångar	-3 445	-2 595
<i>Kassaflöde investeringsverksamhet</i>	-3 445	-2 595
<i>Kassaflöde</i>	-8 626	12 466
Ingående kassa	16 334	3 868
UTGÅENDE KASSA	7 708	16 334

NOTER MED REDOVISNINGSPRINCIPER OCH BOKSLUTSKOMMENTARER

Belopp i kr om inget annat anges

ALLMÄNNA REDOVISNINGSPRINCIPER

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd förutom BFNAR 2008:1 Årsredovisning i mindre aktiebolag (K2-reglerna). I det fall det saknas ett allmänt råd från Bokföringsnämnden har i förekommande fall vägledning hämtats från redovisningsrådets rekommendationer.

VÄRDERINGSPRINCIPER MM

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

FORDRINGAR

Fordringar är redovisade till anskaffningsvärde minskat med eventuell nedskrivning.

IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

Kostnader för forskning och utveckling
Utgifter för forskning och utveckling redovisas enligt BFNs rekommendation R1. Redovisning av forsknings- och utvecklingskostnader.

Rekommendationen innebär bland annat att en immateriell tillgång redovisas endast när tillgången är identifierbar, kontroll innehas över tillgången och att den förväntas ge framtida ekonomiska fördelar. Bolagets forskningsutgifter kostnadsförs i den period de uppkommer. I bolaget redovisas utgifter för utveckling som immateriell tillgång, utöver de allmänna kraven angivna ovan, endast under förutsättning att det är tekniskt och finansiellt möjligt att färdigställa tillgången, avsikten är och förutsättning finns att tillgången kan användas i verksamheten eller säljas samt kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Avskrivningar har ännu ej påbörjats då utvecklingsarbetet ej slutförts.

Statliga bidrag

Statliga bidrag relaterade till tillgångar redovisas i balansräkningen genom att bidraget reducerar tillgångens redovisade värde.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter för en immateriell tillgång läggs till anskaffningsvärdet endast om de ökar de

framtida ekonomiska fördelarna som överstiger den ursprungliga bedömningen och utgifterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra utgifter kostnadsförs när de uppkommer.

MATERIELLA TILLGÅNGAR

Materiella anläggningstillgångar redovisas som tillgång i balansräkningen när de på basis av tillgänglig information är sannolikt att den framtida ekonomiska nyttan som är förknippad med innehavet tillfaller företaget och att anskaffningsvärdet för tillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter läggs till anskaffningsvärdet till den del tillgångens prestanda förbättras i förhållande till den nivå som gällde då den ursprungligen anskaffades. Alla andra tillkommande utgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer.

Företaget tillämpar Bokföringsnämndens allmänna råd om redovisning av inkomstskatter BFNAR 2001:1. Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt.

SKATT

Skatter redovisas i resultaträkningen utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i eget kapital. Aktuell skatt är skatt som skall betalas eller erhållas avseende aktuellt år. Hit hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder. Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Beloppen beräknas baserade på hur de temporära skillnaderna förväntas bli utjämnade och med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller aviserade per balansdagen.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa

kommer att medföra lägre skatteutbetalningar i framtiden. Totalt underskottsavdrag för tax 2012 uppgår till 15,7 MSEK.

UTLÄNDSK VALUTA

Fordringar och skulder i utländsk valuta har omräknats till balansdagens kurs.

AVSKRIVNINGSPRINCIPER FÖR ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Avskrivningar enligt plan baseras på ursprungliga anskaffningsvärden och beräknad nyttjandeperiod.

Nedskrivning sker vid bestående värdenedgång.

Följande avskrivningstider tillämpas:

Immateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för FoU och liknande	5 år
Patent	5 år

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier	5 år
-------------	------

REDOVISNING AV INTÄKTER

Intäktssredovisning sker i enlighet med BFNAR 2003:3 Intäkter.

Som inkomst redovisar bolaget det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas. Bolaget redovisar därför inkomst till nominellt värde (fakturabelopp) om bolaget får ersättningen i likvida

medel direkt vid leverans. Avdrag görs för lämnade rabatter. Inkomsten från bolagets försäljning av varor redovisas som intäkt när följande villkor är uppfyllda; de väsentliga risker och förmåner som är förknippade med varornas ägande har överförts till köparen, bolaget behåller inte något engagemang i den löpande förvaltningen och utövar inte heller någon reell kontroll över de varor som sålts, inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt, det är sannolikt att de ekonomiska fördelar som bolaget ska få av transaktionen kommer att tillfalla bolaget, och de utgifter som uppkommit eller som förväntas uppkomma till följd av transaktionen kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Ränta redovisas som intäkt när det är sannolikt att bolaget kommer att få de ekonomiska fördelar som är förknippade med transaktionen samt att inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Räntetäckningen redovisas med tillämpning av den räntesats som ger en jämn avkastning för tillgången i fråga.

Färdigställandegraden fastställs, när ett tjänsteuppdrag består av ett obestämt antal aktiviteter under en överenskommen tidsperiod, genom att fördela inkomsten linjärt över perioden.

	2010-01-01 - 2010-12-31	2009-01-01 - 2009-12-31
Not 1 Anställda och personalkostnader		
Medelantalet anställda	4	4
Varav män	75 %	75 %
Löner, andra ersättningar och sociala kostnader		
Styrelse och VD	736 200	604 000
Övriga anställda	1 834 884	1 222 054
Summa	2 571 084	1 826 054
Sociala kostnader	767 700	634 389
(varav pensionskostnader)	(64 914)	(66 660)

Av bolagets pensionskostnader avser 15 600 kronor (f å 15 600) bolagets VD, inga pensionskostnader avser styrelsen.

Löner och ersättningar avser endast personal i Sverige.

Lön har utgått till VD med 607 200 (f å 524 000). Till styrelsens ordförande Bert Ringblom har utgått styrelsearvode med 86 000 (80 000), till ledamoten Christer Ljungberg har utgått styrelsearvode med 43 000 (0). Övriga styrelsen har ej erhållit styrelsearvoden. Ledamoten Bo Lennernäs har erhållit lön i egenskap av anställd med 130 000 (0).

Vid uppsägning av VD från bolagets sida skall 12 månadslöner utgå.

Av ovanstående belopp har aktivering skett till Balanserade utgifter för FOU med 1 050 553 (f å 1 172 687) kronor. Se not 4.

	2010-01-01 - 2010-12-31	2009-01-01 - 2009-12-31
--	----------------------------	----------------------------

Not 2 Arvode och kostnadsersättning till revisor		
KPMG		
Revisionsuppdrag	85 000	57 000

	2010-01-01 - 2010-12-31	2009-01-01 - 2009-12-31
--	----------------------------	----------------------------

Not 3 Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar		
Inventarier, verktyg och installationer	-1 694	-8 194
	<u>-1 694</u>	<u>-8 194</u>

	2010-12-31	2009-12-31
--	------------	------------

<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	12 278 191	9 873 268
Årets aktiveringar	3 219 566	2 404 923
Redovisat värde vid årets slut	<u>15 497 757</u>	<u>12 278 191</u>

I ovanstående belopp har aktivering skett med 1 050 553 kronor (få å 1 172 687) avseende löner och sociala avgifter. Utvecklingsarbetet, som avser färdigställande av första generationens sändare och mottagare, bedöms till huvudsak att vara klart under 2011. Projektet var inte färdigutvecklat under året varför det inte har skett någon avskrivning.

	2010-12-31	2009-12-31
--	------------	------------

<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	1 316 409	1 126 336
Nyanskaffningar	225 470	190 073
Redovisat värde vid årets slut	<u>1 541 879</u>	<u>1 316 409</u>

Projektet var inte färdigutvecklat under året varför det inte har skett någon avskrivning.

	2010-12-31	2009-12-31
--	------------	------------

<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Vid årets början	74 646	74 646
	<u>74 646</u>	<u>74 646</u>
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan</i>		
Vid årets början	-72 952	-64 768
Årets avskrivning enligt plan	-1 694	-8 184
	<u>-74 646</u>	<u>-72 952</u>
Redovisat värde vid årets slut	-	1 694

Not 7 Eget kapital	<i>Aktiekapital</i>	<i>Reservfond</i>	<i>Pågående nyemission</i>	<i>Överkursfond fritt eget kapital</i>	<i>Övrigt fritt eget kapital</i>
Vid årets början	679 988	5 277 519	9 787 500	15 141 824	-4 074 587
Nyemission	72 500		-9 787 500	9 715 000	-
Resultatdisposition				-4 074 587	4 074 587
Årets resultat					-5 090 762
Vid årets slut	752 488	5 277 519	-	20 782 237	-5 090 762

Bolaget har 2009 genomfört ett optionsprogram om totalt 468 000 teckningsoptioner. Vid totalt nyttjande kan detta öka aktiekapitalet med 23 400. Optionerna kan nyttjas fram till 2014-02-28. För en aktie skall betalas 20,25 kronor.

Not 8 Lån, långfristiga	<i>2010-12-31</i>	<i>2009-12-31</i>
--------------------------------	-------------------	-------------------

Skulder som förfaller senare än fem år från balansdagen	-	-
---	---	---

Ställda säkerheter för lån

Företagsinteckningar	1 000 000	1 000 000
----------------------	-----------	-----------

Not 9 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	<i>2010-12-31</i>	<i>2009-12-31</i>
---	-------------------	-------------------

Personalrelaterade kostnader	1 025 258	516 764
Övriga upplupna kostnader	166 450	78 328
	1 191 708	595 092

Göteborg den 21 april 2011

Bert Ringblom
Ordförande

Bo Lennernäs

Tomas Gustafsson
Verkställande direktör

Christer Ljungberg

Per Ekström

Bengt Rosengren

Vår revisionsberättelse har avgivits 21 april 2011

Bengt Petersson
Auktoriserad revisor

Camilla Rahm
Auktoriserad revisor

REVISIONSBERÄTTELSE

Till årsstämman i Micropos Medical AB

Org nr 556648-2310

Vi har granskat årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning i Micropos Medical AB för år 2010. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för räkenskapshandlingarna och förvaltningen och för att årsredovisningslagen tillämpas vid upprättandet av årsredovisningen. Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen och förvaltningen på grundval av vår revision.

Revisionen har utförts i enlighet med god revisionssed i Sverige. Det innebär att vi planerat och genomfört revisionen för att med hög men inte absolut säkerhet försäkra oss om att årsredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter. En revision innefattar att granska ett urval av underlagen för belopp och annan information i räkenskapshandlingarna. I en revision ingår också att pröva redovisningsprinciperna och styrelsens och verkställande direktörens tillämpning av dem samt att bedöma de betydelsefulla uppskattningar som styrelsen och verkställande direktören gjort när de upprättat årsredovisningen samt att utvärdera den samlade informationen i årsredovisningen. Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen. Vi anser att vår revision ger oss rimlig grund för våra uttalanden nedan.

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en rättvisande bild av bolagets resultat och ställning i enlighet med god redovisningssed i Sverige. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen, disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Göteborg den 21 april 2011

Bengt Petersson *Auktoriserad revisor*

Camilla Rahm *Auktoriserad revisor*



MICROPOS MEDICAL AB (publ)

Stena Center 1 • SE-412 92 Göteborg • Sverige
Telephone: +46-31-772 80 99 • Fax: +46-31-772 80 91
info@micropos.se • www.micropos.se