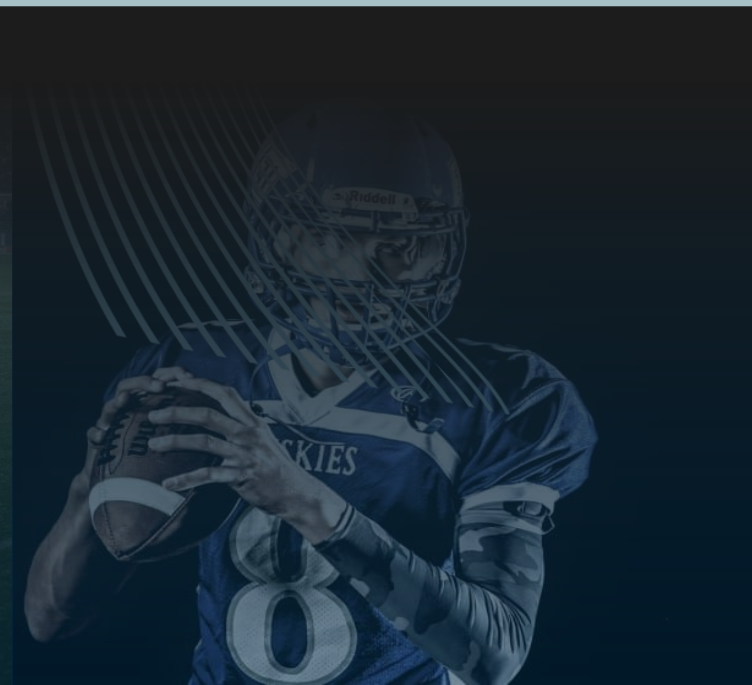
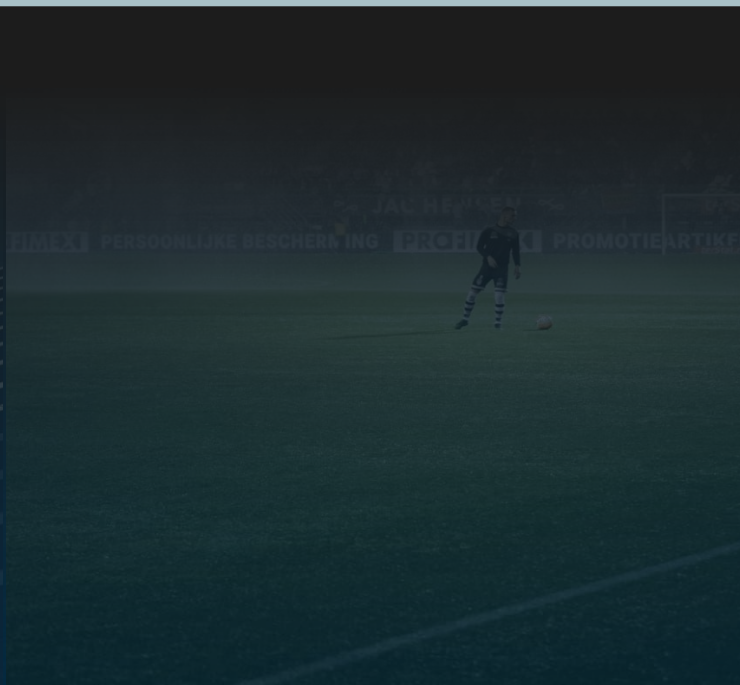
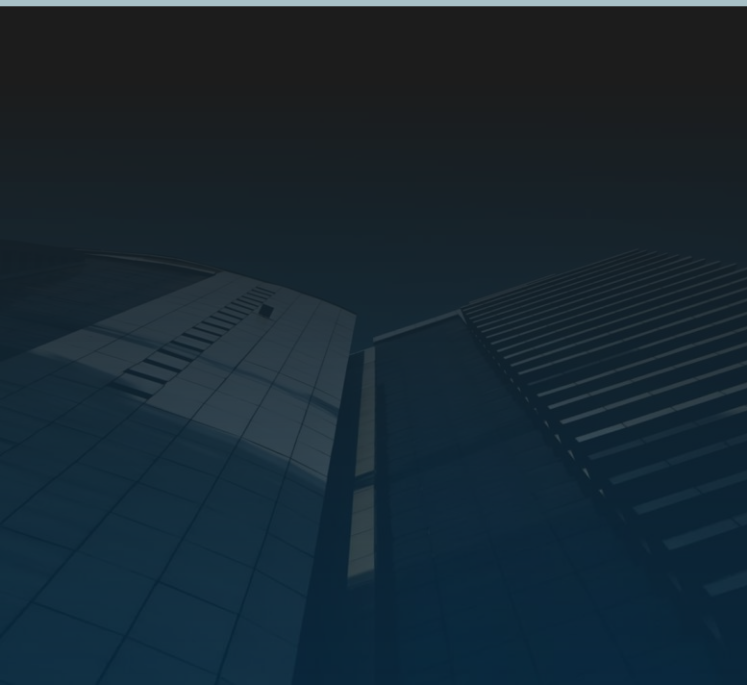




ÅRSREDOVISNING 2024



Innehållsförteckning

Om PolarCool	3
Året i korthet	4
Vd-ord	6
Vårt erbjudande	8
Om medicinsk kylning	10
Marknad	13
Marknadsstrategi	16
Produktutveckling och patent	19
Pågående studier	19
Förvaltningsberättelse	20
Obligatorisk information	20
Finansiella rapporter	21
Noter	27

Om PolarCool

PolarCool är ett medicinteknikbolag som utvecklar, marknadsför och säljer produkten PolarCap® som lindrar effekterna av hjärnskakning. De primära kunderna är idrottsklubbar och anläggningar. Bolagets prioriterade marknader är ishockey, rugby, fotboll och handboll. PolarCap® är CE-märkt som ett Medical Device IIa och har marknadsgodkännande för EU, Storbritannien och Schweiz, Sydafrika och Australien.

Vision

PolarCools långsiktiga vision är att kylning av huvud- och nackskador, uppkomna vid olyckor inom idrotts-, trafik- och fritidsverksamhet, ska bli en standardbehandling för att begränsa hjärnskador.

Hjärnskakningar inom idrotten har fått alltmer uppmärksamhet inom idrottsvärlden där utvecklingen går mot allt starkare och snabbare idrottare. Följden blir att själva idrottandet också går snabbare vilket ställer större krav på idrottarna i form av reaktionsförmåga samt att kollisionerna och smällarna blir kraftigare.

I media uppmärksammas alltför ofta idrottare som tvingas göra längre uppehåll, eller i värsta fall avsluta karriären i förtid i samband med hjärnskakningar. Utöver mänskligt lidande, innebär problemen med hjärnskakningar en stor kostnad för klubbarna och idrottarna, men även för försäkringsbolagen som tvingas ersätta idrottarens inkomstbortfall.



Erbjudande och affärsmodell

PolarCool erbjuder en effektiv lösning, PolarCap®, som lindrar effekterna av en idrottsrelaterad hjärnskakning. Med PolarCap® behandlas skadan redan i det akuta skedet genom selektiv kylning av huvud och hals, vilket ger en förbättrad prognos för patientens återhämtning.

PolarCools affärsmodell bygger på att PolarCap® hyrs ut i två- till treårsperioder till klubbarna. Hyran betalas årsvis i förskott. Därutöver tillkommer övriga förbrukningsvaror (HeadCap, kylvätska och neoprenhölje), vilket innebär en rörlig intäkt och ökad lönsamhet för varje uthyrt kylsystem. I takt med att den ökade installerade basen växer också de rörliga intäkterna.

Året i korthet

Marknad och försäljning

Under 2024 har PolarCool fortsatt att etablera PolarCap® på den europeiska marknaden. Rugbyaffären har stärkts och får stor uppmärksamhet, och inom tysk ishockey har Bolaget förbättrat sin position ytterligare genom strategiska samarbeten och nya avtal. Samtidigt har bolaget genomfört viktiga affärer inom flera andra områden såsom motorsport, boxning, amerikansk fotboll samt österrikisk hockey. Affärerna markerar förutom stärkt marknadsposition på våra fokusmarknader också möjligheter till bredare expansion inom flera sporter och ligor framöver.

PolarCool tecknar första avtalet inom motorsport med Fédération Internationale de Motocyclism (FIM)

Bolaget har tecknat ett avtal med Fédération Internationale de Motocyclism (FIM) som innebär att PolarCap® kommer användas under kommande Motocross Grand Prix (MXGP)-säsongen. Avtalet markerar ett viktigt insteg för Bolaget på motorsportmarknaden.

Belgiska toppklubben Club Brugge KV adderar hjärnskakningsbehandling med PolarCap®

Belgiens ledande professionella fotbollslag, Club Brugge KV, har tecknat ett avtal med PolarCool om att använda PolarCap®. Avtalet markerar ett viktigt insteg för PolarCool på den belgiska fotbollsmarknaden.

TV-kanalen BBC sätter fokus på PolarCool och samarbetet med United Rugby Championship

PolarCools samarbete med United Rugby Championship (URC) har uppmärksamats av brittiska BBC. Ett exklusivt inslag nådde en livepublik på 8 miljoner tittare över BBC News, BBC Sport och BBC 5live radio, tillsammans med en online-artikel på BBC.com.

PolarCool tecknar första ishockeyavtalet i Österrike med EC Klagenfurter AC

Bolaget fortsätter att bredda närvaron inom europeisk ishockey och tecknar det första avtalet i Österrikes högsta liga – Win2Day Ice Hockey League. Eishockey Club Klagenfurter AC inkluderar nu PolarCap® i sina rutiner för att hantera hjärnskakningar.

PolarCool gör insteg i brittiska ishockeyligan EIHL genom avtal med Cardiff Devils

PolarCool fortsätter att bredda marknadsnärvaron inom europeisk ishockey och tecknar det första avtalet med Cardiff Devils som spelar i British Elite Ice Hockey League – EIHL.

PolarCool säkrar sitt första avtal inom den europeiska ligan för amerikansk fotboll med Raiders Tirol

PolarCool tar sitt första avtal inom amerikansk fotboll i Europa med det österrikiska laget Raiders Tirol för användning av PolarCap®. Avtalet markerar ett strategiskt viktigt första insteg på den betydande marknaden för amerikansk fotboll.

PolarCool tecknar avtal med tyska handbollsförbundet (DHB)

Bolaget ingår ett avtal med det tyska handbollsförbundet (DHB) för användning av PolarCap® under OS i Paris 2024 och under de kommande två säsongerna. Avtalet med det tyska handbollsförbundet är PolarCools andra avtal för de olympiska spelen, efter att tidigare ingått avtal med det tyska boxningsförbundet.

PolarCool tecknar avtal med storklubben Red Bull München

Bolaget fortsätter framgångsrikt växa inom tysk ishockey. Bolaget har tecknat ett 2-årigt avtal med den tyska proffsklubben EC Red Bull München. Bolaget förstärker därmed sin position ytterligare inom den tyska högstaligan där 9 av 14 ishockeyklubbar nu har avtal för PolarCap®.

Medicinska framsteg

PolarCap® erhåller marknadsgodkännande i Australien

Bolaget har erhållit marknadsgodkännande från Australian Register of Therapeutic Goods (TGA) för PolarCap®. Godkännandet innebär att PolarCap® kan säljas och distribueras i Australien.

PolarCool tecknar distributörsavtal i Australien

Medicinteknikföretaget PolarCool har tecknat ett distributörsavtal med sportteknikföretaget **eo** för distribution på den australiensiska marknaden. Avtalet har möjliggjorts genom Bolagets nyligen erhållna marknadsgodkännande för PolarCap® i Australien.

PolarCool säkrar marknadsgodkännande och introducerar PolarCap® i Sydafrika genom agentavtal

PolarCool har erhållit marknadsgodkännande i Sydafrika och för att möjliggöra en effektiv bearbetning av den sydafrikanska marknaden har PolarCool ingått ett agentavtal för introduktion och försäljning av PolarCap®.

PolarCool tar viktiga steg mot lansering i USA

Medicinteknikbolaget PolarCool meddelar i att Bolaget lämnat in en formell De Novo-ansökan till amerikanska Läkemedelsverket "Food and Drug Administration" (FDA) och förbereder nu för en lansering i USA. Bolaget har redan en anställd stationerad i USA med uppdraget att förbereda lanseringen.

Finansiella händelser

PolarCool offentliggör slutligt utfall i Bolagets övertecknade företrädesemission och beslutar om riktad emission

Bolaget offentliggör slutgiltigt utfall i företrädesemissionen av aktier och teckningsoptioner. Med stöd av bemyndigande från ordinarie bolagsstämma den 24 maj 2024, och mot bakgrund av att Företrädesemissionen blivit övertecknad, har styrelsen beslutat om en riktad emission för övertilldelning. Genom Företrädesemissionen och Övertilldelningsoptionen tillförs PolarCool ca 21,54 MSEK före sedvanliga emissionskostnader.

PolarCool beslutar om riktad nyemission till garanter efter genomförd företrädesemission

Styrelsen i PolarCool AB beslutar, i enlighet med garantiavtalen som ingick i samband med företrädesemissionen av units i Bolaget som avslutades den 19 juni 2024, om en riktad nyemission av högst 8 238 422 units som garantiersättning till de garanter som valt aktieersättning för ingångna botten- och toppgarantiåtaganden. Teckningskursen i ersättningsemissionen motsvarar teckningskursen i Företrädesemissionen och uppgår till 0,30 SEK per unit. Betalning erläggs genom kvittning av fordran avseende garantiersättning.

Styrelsen respektive aktieägare i PolarCool föreslår sammanläggning av aktier, utökning av styrelsen samt införandet av nytt incitamentsprogram

Styrelsen för PolarCool AB har beslutat att föreslå en extra bolagsstämma för att besluta om en sammanläggning av Bolagets aktier. Vidare föreslås en utökning av styrelsen med två nya styrelseledamöter samt införandet av ett nytt incitamentsprogram för både anställda/nyckelpersoner samt styrelseledamöter.

VD Erik Andersson kommenterar

Det är med stor entusiasm jag lägger 2024 till handlingarna. Det har varit ett positivt år för PolarCool ur flera perspektiv. Vi har etablerat en solid grund för att nå vårt kortsiktiga mål att bli ett lönsamt företag. Försäljningen och intresset i Europa ökar stadigt inom såväl rugby som ishockey, samtidigt som vi öppnat dörren till nya geografiska marknader i Australien och Nya Zeeland. Genom en framgångsrik emission med en efterföljande teckningsoptionsinlösen har vi nu de finansiella resurserna för att skala upp verksamheten.



Under 2024 fortsatte vi att öka vår närvaro på den europeiska marknaden. Våra kunder, klubbarna, fortsätter att bekräfta behandlingens gynnsamma effekter. Det ger ringar på vattnet och ett växande intresse från fler stora ligor och professionella idrottsklubbar, vilket gynnar vårt säljarbete.

Marknadsgodkännande i fler länder

Vi har idag robust klinisk evidens genom vår 5-åriga studie och vår produkt som är marknadsgodkänd enligt det nya MDR-regelverket i Europa. Dessutom har vi under året erhållit marknadsgodkännande i både Australien och Sydafrika samt tagit viktiga steg framåt i processen för godkännande på den strategiskt viktiga marknaden i USA. Det öppnar globala möjligheter för PolarCool och vår produkt, PolarCap®, och skapar en stor potential för långsiktig tillväxt.

Ett viktigt steg närmare lansering i USA

Förberedelserna för en lansering i USA är ett prioriterat arbete. Under det tredje kvartalet 2024 lämnade vi in en De Novo-ansökan för PolarCap® till FDA och vår förhoppning är att påbörja en fullskalig satsning på den amerikanska marknaden under 2025–2026. Den amerikanska idrottsmarknaden har en mycket stor potential, särskilt inom de stora sporterna som amerikansk fotboll och ishockey. Och vi ser redan ett intresse från både universitet och medicinska företrädare.

Klinisk evidens bygger trovärdighet

Vi genomför flera olika studier och samarbeten för att ytterligare förstärka den kliniska evidensen för PolarCap® inriktat på olika användningsområden inom sporten. Studierna kommer att vara avgörande i vår expansion för att bygga intresse och trovärdighet inom de olika idrotter som har problem med hjärnskakningar.

I samband med säsongstarten i höst inleds datainsamlingen i vårt forskningsprojekt som vi genomför tillsammans med United Rugby Championship (URC) och World Rugby. Studien är en viktig del i vår strategi att studera de kliniska effekterna av PolarCap® inom rugby för att stärka intresset inom rugbyvärlden och skapa ett ännu starkare tryck för att medicinsk kylning ska bli standard vid matcher och träning.

Vi ser också fram emot att få resultatet från den avslutade biomarkörsstudien inom boxning, som genomförts tillsammans med Lunds universitet som förväntas under första halvan av 2025. Dessutom pågår en hälsoekonomisk studie vid Umeå universitet som visar på de ekonomiska fördelarna med PolarCap® även för breddidrotten. Den förväntas vara klar under 2025.

Ökad försäljning och nettoomsättning

Nettoomsättningen för helåret 2024 uppgår till 2,1 MSEK, en ökning på drygt 51%. Ökningen är en följd av att vi under flera kvartal fortsatt att addera nya europeiska storlag inom flera av våra prioriterade professionella ligor.

Stärkt finansiell ställning tryggar fortsatt tillväxt

Under året har PolarCool säkerställt sin finansiella ställning genom den övertecknade företrädesemissionen och den efterföljande övertilldelningsoptionen somt tillförde cirka 21,5 MSEK före emissionskostnader. Emissionen möjliggör en rad nödvändiga insatser med syfte att uppnå Bolagets kortsiktiga målsättning att uppnå positivt kassaflöde.

Intensifierade försäljningsinsatser framåt

Med finansieringen på plats skalar vi upp verksamheten. Framför allt så intensifierar vi våra försäljningsinsatser ytterligare. En första viktig milstolpe är rekryteringen av Tom Mockford som blir vår nya säljchef med ansvar för Europa. Hans omfattande erfarenhet inom sportmedicin och tidigare framgångar med att utveckla tillväxtbolag gör honom till ett ytterst viktigt tillskott till vårt team. Toms uppdrag är att ytterligare växla upp vårt försäljningsarbete på våra redan etablerade marknader för att säkerställa att vi fortsätter att växa. Tom startade sitt arbete i början av 2025.

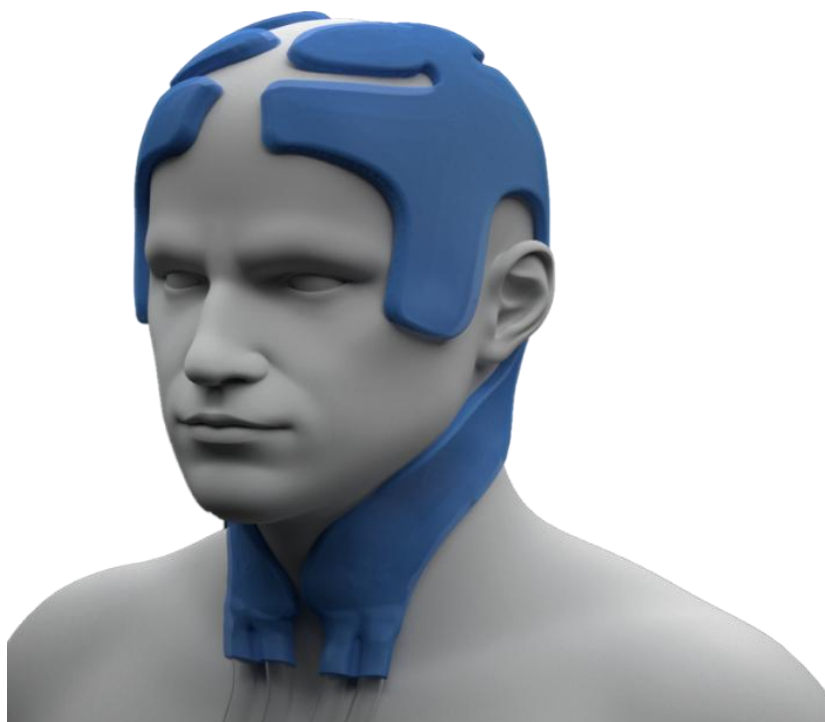
Under våren inleder vi även en satsning på digital marknadsföring för att ytterligare öka kännedomen om PolarCap® och sprida de positiva erfarenheter våra kunder har delat med oss.

Sammanfattningsvis känner jag en stark optimism inför framtiden. Intresset för vår produkt är stort, vi har säkrat de resurser som krävs för att växa, och vårt ett säljteam är nu i toppklass. Med en stark

finansiering och en tydlig strategi ser jag nu fram emot att ta PolarCool till nya höjder under 2025 och de kommande åren.

Framför allt ser jag fram emot att göra verklig skillnad – genom att minska den förödande långtidsfrånvaron bland dagens och morgondagens idrottare.

Erik Andersson, vd PolarCool



Vårt erbjudande

PolarCap®

PolarCap® består av en portabel CE-märkt kylvätska (SmallCool) tillsammans med förbrukningsvaror i form av en patenterad HeadCap, ett isolerande hölje i neopren samt kylvätska. HeadCapen består av två kylplattor i silikon som kopplas till kylvätskan.

PolarCap® kylvätska sedan huvudet och nackens blodkärl där processen kontrolleras av kylvätskan. Syftet är att snabbt men kontrollerat sänka hjärntemperaturen hos idrottare som ofta har förhöjd kropp- och därmed hjärntemperatur vid skadetillfället. Forskning har visat att en aktiv ishockeyspelare kan ha en temperatur på cirka 39°C¹. PolarCap® kan effektivt sänka temperaturen till ca 36°C på cirka 45–60 minuter. Produkten har dokumenterade egenskaper, där den kontrollerade kylningen är särskilt väsentlig². En alltför kraftig kylning kan framkalla frossbrytningar (Eng. shivering) vilken har motsatt negativ effekt. Vidare är behandlingen enkel att använda av icke-utbildad personal och den portabla kylvätskan har fördelen att den därmed kan göras tillgänglig i direkt anslutning till skadan. Det möjliggör kort tid till behandlingsstart, något som i studier gällande andra typer av hjärnskador visat sig vara en avgörande faktor gällande behandlingens effekt.

Marknadsgodkännande

PolarCap® är CE-märkt för både sjukhus och hemsjukvård. Det innebär att Bolaget erbjuder en högkvalitativ produkt som också är godkänd för användning utanför sjukhus, exempelvis inom idrotten – något som PolarCool är ensamma om på marknaden.

CE-märkningen öppnar upp för en bredare lansering inom idrottsegmentet i hela EU. Utöver detta har Bolaget också erhållit

¹ Batchelder, B. C., Krause, B. A., Seegmiller, J. G., & Starkey, C. A. (2010). Gastrointestinal temperature increases and hypohydration exists after collegiate men's ice hockey participation. *J Strength and Conditioning Research*, 24(1), 68-73.

²Selective head-neck cooling after concussion shortens return-to-play in ice hockey players | Concussion (futuremedicine.com)

certifiering för sitt eget kvalitetssystem enligt EU:s nya direktiv, Medical Device Regulation (MDR). Det innebär att Bolaget självständigt kan agera legal tillverkare för PolarCap®. Certifieringen är ett viktigt steg framåt och ger ett tydligt försprång gentemot potentiella konkurrenter.

Marknadsgodkännande från FDA är ett krav för att kunna sälja medicintekniska produkter på USA-marknaden. Baserat på resultaten från den publicerade 5-åriga kliniska studien med PolarCap® valde PolarCool under hösten 2022 att arbeta mot marknadsgodkännande för den amerikanska marknaden. Under tredje kvartalet 2024 lämnade PolarCool in en De Novo-ansökan om godkännande från FDA på den amerikanska marknaden under 2025. Viktiga kundgrupper för PolarCool i USA är bland annat idrottslag och utövare inom college- och universitetssegmenten.

Affärsmodell och intäktsgenerering

PolarCools affärsmodell bygger på att hyra ut den portabla CE-märkta kylanheten i två- till treårsperioder. Därutöver tillkommer övriga delar (HeadCap, kylvätska och neoprenhölje) som förbrukningsvaror, vilket innebär en ökad rörlig intäkt och lönsamhet för varje uthyrt kylsystem och som ökar i takt med en större installerad bas. Ett kylbehandlingssystem har ett ungefärligt uthyrningsvärde på 0,3 MSEK över en 5-årsperiod.

Bolaget kommer under 2025 fortsätta med utvecklingen av en ny, mer kostnadseffektiv HeadCap med målsättningen att den ska vara redo för lansering under 2026. Det förbättrar PolarCools affärsmodell ytterligare genom lägre produktionskostnad och nya användningsområden.

PolarCool äger idag 115 kylbehandlingssystem där drygt 75 redan är aktiverade hos betalande kunder. Resterande system i lager utgör en omedelbar leveranskapacitet för Bolaget.



Om medicinsk kylning

Vetenskaplig bakgrund

En hjärnskakning är ett kraftigt slag mot huvudet som medför att hjärnan slår mot kraniet. Slaget kan medföra dubbel skada eftersom hjärnan sätts i rörelse och kan slå i kraniet på två ställen. Hjärnskakningen orsakar sträckning i hjärnans nervceller och blodkärlen kan brista. Hjärnans funktioner kopplas tillfälligt bort, på engelska uttryckt som "temporary loss of brain function". Dessutom påverkar hjärnskakningen hjärnans biokemiska processer och dödar nervceller, så kallad celldestruktion. Hjärnskakning är den vanligaste formen av mild traumatisk hjärnskada (mTBI) och varje år inträffar flera miljoner sportrelaterade hjärnskakningar över hela världen.

Idrottsrelaterad hjärnskakning är vanligt förekommande inom kontaktsporter som ishockey, fotboll, rugby och handboll. Förekomsten av hjärnskakningar har ökat, vilket lett till ett akut behov av effektiva behandlingar. Majoriteten av hjärnskakningarna inom idrott leder till relativt kortlivade symtom och de flesta idrottare återgår till spel inom ett par veckor³. Emellertid har cirka 15–20 % av hjärnskakningsdrabbade idrottare en långvarig återhämtning, upp till 30 % i ishockey⁴. En del av idrottarna drabbas även av ihållande symtom, och vissa idrottare återhämtar aldrig sig helt⁵. Dessutom har upprepade idrottsrelaterade hjärnskakningar associerats med depression, en tidig debut av Alzheimers sjukdom och potentiellt kronisk traumatisk encefalopati⁶.

Det som gör idrottsrelaterade hjärnskakningar unika, är det faktum att idrottare har förhöjd kropps- och därmed hjärntemperatur⁷ vid tillfället för skadan. Något som beror på att kroppens och hjärnans temperatur är starkt korrelerade. Studier har även visat på att

³ (McCrea et al., 2013; P. McCrory et al., 2017)

⁴ (Benson, Meeuwisse, Rizos, Kang, & Burke, 2011; Hiploylee et al., 2017; Tuominen, Stuart, Aubry, Kannus, & Parkkari, 2015)

⁵ (Guskiewicz et al., 2005; Hiploylee et al., 2017)

⁶ (Guskiewicz et al., 2005; Iverson et al., 2012; Zuckerman et al., 2015)

⁷ (Chelder, Krause, Seegmiller, & Starkey, 2010)

hjärnans temperatur dessutom är lite högre än övriga kroppens. Förhöjd hjärntemperatur, så kallad hypertermi, leder till ett ökat blodflöde, ökat energibehov samt ökat syrebehov⁸. Vid en förhöjd fysisk aktivitet ökar också den cerebrala metabolismen och användandet av syre, vilket leder till att den cerebrala värmeproduktionen ökar⁹. För varje grads sänkning av hjärnans temperatur minskar hjärnans ämnesomsättning, metabolismen, med cirka 6–10 %. Det är också väl studerat att en hjärnskakning leder till en metabol kris, där det i hjärnan uppstår ett ökat energibehov samt ett minskat blodflöde. Dessa fysiologiska skeenden har kopplats till post-commotionella besvär såsom ökad känslighet för nytt hjärntrauma och kognitiva störningar.

När en idrottare drabbas av en hjärnskakning, definierad som en mild TBI (mTBI), kan förhöjd hjärntemperatur leda till en mer omfattande hjärnskada¹⁰. Ishockeyspelare har exempelvis visat förhöjd kroppstemperatur under spel¹¹ och kroppstemperaturer som närmar sig 40°C har observerats i kontaktsporter¹². Djurstudier har visat att en relativt liten ökning i kroppstemperatur (39°C) i kombination med hjärnskakning, innebär en signifikant förvärrad biologisk skada jämfört med om skadan uppkom vid normal kroppstemperatur (37°C)¹³. En uppföljningsstudie har också visat att förhöjd kroppstemperatur vid skadetillfället resulterade i signifikanta negativa kognitiva långtidseffekter jämfört med om skadan uppkom vid normal temperatur. Anmärkningsvärt var att man i samma studie kunde konstatera att snabb nedkylning inom 15 minuter efter att skadan inträffade minskade den fysiologiska skadan samt medförde inga signifikanta kognitiva symtom trots hypertermi vid skadetillfället.

⁸ (Carlsson, Hägerdal, & Siesjö; 1976)

⁹ Williamson et al 1999][Kochanek PM, Jackson TC 2015][Madsen PL et al 1993]

¹⁰ (Batchelder et al., 2010; Kiyatkin, 2010; Sakurai, Atkins, Alonso, Bramlett, & Dietrich, 2012)

Medicinsk validering

Lunds universitet påbörjade år 2016 en studie i samarbete med Svenska Hockeyligan (SHL) och HockeyAllsvenskan (HA), med syftet att utvärdera kontrollerad selektiv kylning av huvud och hals som akut behandlingsmetod vid hjärnskakning. Studiens syfte var att undersöka om kylbehandling i det akuta skedet efter skada kunde förbättra återhämtningen och därmed förkorta tiden det tar för en spelare att genomgå den obligatoriska rehabiliteringsprocessen.

Det 5-åriga studien med titeln: "Shorter recovery time in concussed elite ice hockey players by early head- and neck cooling - a clinical trial", blev under hösten 2022 publicerat i den mycket ansedda tidskriften Journal of Neurotrauma. Resultaten från studien visar att spelare som behandlades med PolarCap® återvände till spel signifikant tidigare, samt visade en akut symtomlindring. Resultaten inkluderar totalt 132 fall av bekräftade hjärnskakningar, varav 61 behandlades med PolarCap®. Sammanfattningsvis kunde följande konstateras:

- Mediantiden för Return to Play bland behandlade spelare var 9 dagar och bland icke-behandlade spelare, 13 dagar, $p < 0,001$.
- Andelen spelare som inte återkommit till spel var genomgående högre bland icke-behandlade spelare vid alla uppmätta tider (7, 14, 28, 56, 100 dagar), $p < 0,05$. Exempelvis efter 4 veckor var 25 % av icke behandlade spelare fortfarande frånvarande medan motsvarande siffra bland behandlade spelare var 3 %.
- I kontrollgruppen hade 7 spelare frånvaro längre än 100 dagar, varav 5 inte hade återkommit efter 300 dagar. I gruppen som kyldes hade ingen individ längre frånvaro än 31 dagar.

¹¹ (Batchelder, Krause, Seegmiller, & Starkey, 2010)

¹² (Coris et al., 2009).

¹³ (Sakurai, Atkins, Alonso, Bramlett, & Dietrich, 2012)

- Akut symptomlindring efter behandling, mätt med SCAT5 Symptom Severity Score (SSS), kunde också konstateras, SSSföre = 18 och SSSefter = 13.6 p < 0,001.
- Alla spelare i interventionsgruppen rapporterade att de skulle samtycka till framtida kylbehandling, om det anses nödvändigt.

Noterbart är att andelen spelare med långtidsfrånvaron bland icke behandlade spelare överensstämmer med tidigare forskning.¹⁴

Ekonomiska fördelar för alla intressenter

Det kliniska resultatet från studien inom ishockey är central för PolarCools verksamhet i och med att effekten därmed bekräftats vetenskapligt. Förutom de numera fastställda hälsomässiga fördelarna, är studieresultatet viktigt med hänsyn till att förkortad frånvaro efter hjärnskakning skapar ekonomiska besparingar för utövare, idrottslag, samt försäkringsbolag. Resultatet visar att ett lag i SHL årligen minskar antalet frånvarodagar för spelare som drabbats av hjärnskakning med i genomsnitt 59 dagar, givet att de tillhandahållit PolarCap® under den femårsperiod som produkten utvärderats. Kostnadsbesparingen för en SHL-klubb, till följd av den kraftigt reducerade skadefrånvaron, prognostiseras till cirka 0,3 MSEK årligen. Prognosen utgår ifrån det publicerade resultatet från den 5-åriga studien som kompletterats med tillgänglig statistik vad gäller hjärnskakningsfrekvens och lönenivåer i SHL.

¹⁴ (Benson, Meeuwisse, Rizos, Kang, & Burke, 2011; Hiploylee et al., 2017; Tuominen, Stuart, Aubry, Kannus, & Parkkari, 2015)



Marknad

Stor marknadspotential

Marknaden för PolarCap® och liknande produkter är fortfarande i ett tidigt skede, men bedöms ha stor tillväxtpotential. En relevant jämförelse kan göras med utvecklingen av marknaden för hjärtstartare, som på liknande sätt placerats i offentliga miljöer för att möjliggöra snabb och effektiv akutbehandling.

PolarCool fokuserar på miljöer där hjärnskakningsfrekvensen är hög, som i exempelvis olika typer av idrottsarenor. I USA sker det cirka 3,8 miljoner hjärnskakningar per år¹⁵. Därutöver finns ett stort mörkertal av upprepade mindre behandlingsbara smällar.

Tack vare att produkten är mycket användarvänlig så kan hantering dessutom utföras av icke-sjukvårdsutbildade personer. Det innebär att även mindre klubbar på lägre nivåer, som inte alltid har medicinsk personal på plats, också är potentiella kunder. Noterbart är att PolarCap®, i motsats till hjärtstartare, även genererar försäljning av förbrukningsvaror såsom HeadCap.

Målgrupper

Den potentiella marknaden för PolarCap® utgörs av idrottsklubbar och organisationer, universitet och enskilda idrottare och kliniker. Bolaget har tidigare genomfört en omfattande kartläggning av potentiella målgrupper. Den geografiska utsikten och idrottsgrenar framgår nedan (se Bild A och B).

¹⁵ Management of Concussion and Mild Traumatic Brain Injury: A Synthesis of Practice Guidelines – [ScienceDirect CDC Online Newsroom - Press Release - CDC Announces Updated Information to help Physicians Recognize and Manage Concussions Early](#)

Långsiktig marknadsexpansion

Bolaget har i den inledande etableringsfasen för PolarCap® primärt fokuserat på toppligor och klubbar i Europa inom rugby, ishockey, fotboll och handboll där frekvensen av hjärnskakningar är hög.

Baserat på de framgångar som erhållits inom de prioriterade segmenten behåller Bolaget samma fokus framöver. Bolaget bedömer att den fortsatta potentialen är stor i utvalda segment.

I takt med att allt fler lag börjat använda PolarCap® och uppmärksamheten från den 5-åriga publikationen ökar ser Bolaget goda möjligheter för en accelererande försäljning i närtid. Parallellt med att produkten etableras i de högre divisionerna är ambitionen att arbeta för ligalösningar och en bredare kundbas i de lägre divisionerna. PolarCool ser också möjligheter att på sikt bredda marknaden till fler kontakt-, kamp- och kollisionssporter där hjärnskakningar och upprepade huvudkollisioner är vanligt förekommande, till exempel amerikansk fotboll. Även sporter som motorsport, kampsporter som boxning, "Mixed martial arts" (MMA) är idrotter där Bolaget ser stor potential.

Etablera en stark position i Europa

Geografiskt är PolarCools ambition att först etablera en stark installerad bas i Europa. Här ligger det primära försäljningsfokuset fortsatt på de högsta ligorna i Europa inom rugby, ishockey, fotboll och handboll där hjärnskakningsfrekvensen är hög, se sammanställning i Bild B på följande sida.

Under 2024 har diskussionen inom rugby om problemen med hjärnskakning haft stort fokus, vilket skapat ett växande intresse för



Bild A: Visar Bolagets två primära expansionsområden under 2025; etablering av PolarCap® på den europeiska fotbollsmarknaden samt förberedelser för lansering i USA.

PolarCap®. Inom den europeiska rugby finns 238 klubbar i toppsegmentet. Försäljningspotentialen är dock betydligt större; enbart på den brittiska och franska rugbymarknaden finns över 5 000 registrerade klubbar (Se bild B).

Parallellt med en europeisk expansion förbereder sig Bolaget under 2025 att bli både produktions- och marknadsmässigt redo för att accelerera försäljningen i Australien och Sydafrika samt vid ett marknadsgodkännande framgent även etablera PolarCap® i USA.

PIPELINE

Opportunity = total professional teams operating in Europe

238 teams

RUGBY

-  **United Rugby Championship**
 - League-wide implementation
 - 16 teams, 5 countries
 - Research project

-  **Rugby Federations**
 - Australia Rugby
 - South Africa Rugby Union
 - Scottish Rugby
 - Irish Rugby Union
 - Welsh Rugby Union
 - Italian Rugby Federatoion

-  **NRL, AFL, Super Rugby**
 - Stadium wide
 - Individual Teams

-  **Top 14**
 - League discussions
 - Individual teams

-  **Pro D2**
 - Individual teams

-  **Premiership Rugby**
 - League
 - Individual teams

-  **Rugby Football Union, RFU**
 - National teams
 - Women's League – AP15s
 - Individual teams

421 teams

ICE HOCKEY

-  **SHL Swedish Hockey League**
 - League-Wide

-  **HockeyAllsvenskan**
 - Individual Teams

-  **SDHL**
 - Individual Teams

-  **HockeyEttan**
 - Individual Teams

-  **LIIGA**
 - League-wide agreement
 - Individual Teams

-  **Mestis**
 - Individual Teams

-  **Metal Ligaen**
 - League wide agreement
 - Individual Teams

-  **Fjordkraft Ligan**
 - Individual Teams

-  **Elite ice hockey league**
 - Individual Teams

-  **DEL 1 and DEL 2**
 - Individual Teams

-  **Win2day Ice Hockey league**
 - Individual Teams

-  **National League**
 - Individual Teams

1 634 teams

FOOTBALL

-  **Football Association, FA**
 - England Men's Team
 - England Women Team
 - Women's Super League

-  **Premier League**
 - League
 - Individual teams

-  **Football Leagues**
 - Individual Teams

817 teams

HANDBALL

-  **Swedish Handball League**
 - Individual Teams

MOTORSPORT

-  **Federation International Motocyclisme**
 - Motocross
 - British Superbike
 - WSX



www.polarcap.com | info@polarcool.se

Bild B. Urval av de större ligorna och federationerna i Bolagets pipeline samt antalet potentiella kunder inom Bolagets idag prioriterade segment i Europa.



Marknadsstrategi

Marknadsbearbetning

Det finns flera sätt att nå slutkunden. Primärt marknadsförs PolarCap® direkt till aktuella klubbar, organisationer och teamen bakom idrottarna. Därtill finns möjligheten att bearbeta ligor, centrala organisationer och idrottsförbund på respektive marknad.

En viktig komponent i marknadsföringsstrategin är att bearbeta de medicinska teamen i klubbarna och övergripande nationella och internationella organisationer samt olika medicinska kommittéer. Det görs i syfte att erhålla medicinsk acceptans, vilket är en viktig förutsättning för att genomföra en affär.

Marknadsorganisationen – en viktig komponent i expansionen

Bolaget har sedan under början av 2025 förstärkt säljorganisationen med en övergripande säljansvarig för den europeiska marknaden. Den europeiska försäljningschefen kommer framgent ha en nyckelroll i den internationella expansionen som bolaget står inför. Den viktiga skandinaviska marknaden bearbetas direkt av en account executive baserad i Lund. Bolaget har även en person baserad i USA vars uppgift primärt består av att förbereda den kommande lanseringen på den nordamerikanska marknaden men personen är också ansvarig för Bolagets planerade digitala marknadsföringsaktiviteter.

Bolagets strategi förstärks av ett agentupplägg där olika säljagenter ges möjlighet att sälja på bestämda marknader som koordineras av Bolagets europeiska försäljningschef.

Bygga medicinsk evidens inom olika sporter

Den robusta kliniska evidensen från den publicerade femåriga studien 2022 har väsentligt underlättat att nå medicinsk acceptans för PolarCap®. Den fortsatta marknadsetableringen av PolarCap® kommer att utgå från samma studie, men för att ytterligare stärka förståelsen och trovärdigheten pågår och planeras bekräftande studier inom andra idrotter till exempel rugby men också inom amerikansk fotboll. Nedan följer en sammanställning av pågående och planerade studier.

Pågående studier:

- Boxningsstudie med biomarkörer som genomförs tillsammans med Lunds Universitet. Publicering planeras under 2025.
- Hälsoekonomisk studie av Umeå Universitet. Publicering förväntas under första halvan av 2025.

Planerade studier:

- PolarCool planerar en uppföljningsstudie tillsammans med den internationella rugbyligan URC, United Rugby Championship, som stöds av World Rugby. Efter den inledande introduktionen med URC där sju lag använder PolarCap® säsongen 2024/25 är ambitionen att genomföra en vetenskaplig studie med planerad start för datainsamling i samband med säsongstart hösten 2025.
- Studie med University of Innsbruck och det amerikanska fotbollslaget Raiders Tirol. Studien kommer att undersöka effekten av PolarCap® på hjärnskakningsdrabbade spelare genom bland annat biomarkörer och magnetkameraundersökning. Start våren 2025.
- Studie med Hamburg Sea Devils med syfte att undersöka effekten av behandling med PolarCap® avseende kognitiva och somatiska följder från sub-koncussiva smällar på amerikanska fotbollsspelare. Start våren 2025.

Sammantaget ser Bolaget stort värde i att stärka nuvarande evidens för behandling inom nya sporter såsom rugby, boxning och amerikansk fotboll. Dels för att kortsiktigt nå försäljningsframgångar på dessa marknader och för att långsiktigt uppnå Bolagets målsättning att göra behandling med PolarCap® till standard som akut behandlingsmetod för sportrelaterade hjärnskakningar.

Ligaavtal – en möjliggörare

En viktig strategi är också att etablera fler ligalösningar likt den Bolaget har med URC. På så vis skapas en medicinsk enighet för behandlingsmetoden inom olika idrotter och på olika geografiska marknader. Dessutom innebär ligaavtal en större avtalsstorlek för Bolaget jämfört med individuella avtal.

Bolagets strategi bygger på att först etablera ett antal individuella avtal i en liga som sedan kan leda till diskussioner på liganivå.

Samarbeten och dialoger med idrottsorganisationer

Strategiska samarbeten och diskussioner med internationella och nationella idrottsorganisationer är en viktig del i arbetet att etablera PolarCap® som en standardmetod för akuta behandling av hjärnskakningar inom idrotten. Bolaget är engagerad i flera dialoger:

- Samarbete med brittiska Love of The Game för att tillsammans arbeta för att minska problemen med hjärnskakningar inom sport. Love of The Game arbetar för att förena områdena idrott, teknik, vetenskap, akademi och näringsliv för att identifiera innovativa lösningar som kan mildra de negativa hälsoeffekterna till följd av huvudsmällar.
- Dialoger med några av de största organisationerna inom rugby vid sidan av URC gällande användningen av PolarCap®. I och med de betydande problemen sporten har med hjärnskakningar är intresset

för lösningar stort. Pågående dialoger förs gällande PolarCap® med de högsta företrädarna i World Rugby, RFU, Top 14 samt den australiensiska ligan NRL. Bolaget ser detta som mycket viktigt för att nå den långsiktiga målsättningen att etablera liga-avtal.

– Inom fotboll förs dialoger både på klubbnivå och med medicinska representanter för UEFA och FIFA. Bolaget ser detta som strategiskt viktigt för acceptansen inom denna sport för vidare utbredning på klubb- och landslagsnivå. Den europeiska fotbollsmarknaden kommer att vara en fokusmarknad under 2025 i och med att problemen med hjärnskakningar uppmärksammas allt mer, vilket i kombination med starka finansiella resurser gör marknaden attraktiv för PolarCool.



Produktutveckling och patent

Bolaget har två egna patent som är förknippade med PolarCap®. Se detaljerad information i tabellen nedan.

Patentfamilj 1	Land		Beskrivning	Giltig tom
P109330006	Sverige	1551499-5	Flödesriktare i headcapen	2035-11
E109330006	EPO	16798175.2	Flödesriktare i headcapen	2036-11

Patentfamilj 2	Land		Beskrivning	Giltig tom
P109330007	Sverige	1551500-0	Yttermössa	2035-11
E109330007	EPO	16798712.2	Yttermössa	2035-11

Pågående studier

Som ett led i Bolaget marknadsetablering och långsiktiga målsättning att kylbehandling ska bli en standardbehandling inom olika idrotter har Bolaget ett antal pågående och planerade studier. Förutom den avslutade boxningsstudien vars resultat och den hälsoekonomiska studie vars resultat förväntas under 2025.

Studie	Sport	Startår	Förväntat resultat
Biomarkörsstuide inom boxning	Boxning	-	2025
Hälsoekonomisk studie	Ishockey	2024	2025
United Rugby Championship	Rugby	2025	2027
Biomarkörs- och magnetkamerastudie	Amerikansk fotboll	2025	2026
Kognitiva följder från sub-concussive smällar	Amerikansk fotboll	2025	2026

Förvaltningsberättelse

Information om verksamheten

PolarCool AB (publ.), organisationsnummer 559095-6784, är ett medicinteknikföretag som utvecklar, marknadsför och säljer produkter inom idrottsmedicin. Bolaget fokuserar på behandling av hjärnskakning vid huvudkollisioner. Aktien är noterad på Spotlight Stock Market. Företaget har sitt säte i Lund.

Obligatorisk information

Styrelsen och verkställande direktören för PolarCool AB avger följande årsredovisning för räkenskapsåret 2024.

Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK. Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i hela kronor (kr). Uppgifter inom parentes avser föregående år.

Ägarförhållanden

De största enskilda ägarna i PolarCool AB (publ.) vid årets slut var Nordnet Pensionsförsäkring AB 20,33%, DDM Debt AB 19,7%, Germinare AB 5,1%, Torsion Invest 4,7%, Avanza Pension 3,5%, Ålandsbanken AB 3,4%, Eva Redhe 2,8%, Exsultat AB 2,7%, Filippa Lindström 2,5%, Anders Wikström 2,5% och Håkan Samuelsson 2,1%. Resterande cirka 30,7 % ägs av en spridd ägarkrets.

Miljöpåverkan

Bolaget bedriver ingen anmälningspliktig eller tillståndspliktig verksamhet enligt miljöbalken.

Förväntad framtida utveckling samt väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Sammanfattningsvis ser Bolaget framför sig en fortsatt ökad försäljning på den europeiska marknaden med ökade intäkter och förbättrat kassaflöde som följd. Efter erhållande av MDR certifiering har kostnaden för kvalitetsäkringen av PolarCap® minskat avsevärt då det innebär att vi kan driva kvalitetsarbetet i egen regi. Med den genomförda företrädesemission, efterföljande övertilldelningsoptionen om ca 21,5 MSEK före sedvanliga emissionskostnader har Bolaget en tryggad finansiering vilket möjliggör fullt fokus på försäljnings- och regulatoriska framgångar. Med den stärkta kliniska evidensen och därmed ökade medicinska acceptansen för PolarCap®, bedömer styrelsen att Bolaget under slutet av 2025 kommer att nå den uppsatta målsättningen att ha minst 150 system ute och därmed vara lönsamma givet vår nuvarande kostnadskostym. Dock räknar Bolaget med att erhålla FDA-godkännande under året vilket i så fall kommer att innebära en satsning på USA och därmed ökade kostnader. Bedömningen är att antalet uthyrda system i Europa därefter årligen kommer att dubblas.

Finansiella rapporter

Flerårsöversikt (tkr)	2024	2023	2022	2021
Nettoomsättning	2 083	1 373	1 904	746
Resultat efter finansiella poster	-11 025	-12 106	-12 195	-7 103
Antal anställda	3	3	4	4
Balansomslutning	15 159	10 031	11 874	16 888
Soliditet (%)	82,2	44,4	50,7	78,0

Förändring av eget kapital i 2024	Aktie- kapital	Fond för utv.utgifter	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Årets resultat
Belopp vid årets ingång	6 559 618	3 819 888	40 469 829	-34 290 229	-12 106 087
Disposition enligt beslut av årsstämman				-12 106 087	12 106 087
Nyemission	11 957 851		10 578 828		
Emissionskostnader			-3 497 222		
Minskning aktiekapital	-9 098 537			9 098 537	
Upplösning av avskrivning utvecklingsutgifter		-980 557		980 557	
Årets resultat					-11 024 542
Belopp vid årets utgång	9 418 933	2 839 331	47 551 435	-36 317 221	-11 024 542

Förändring av eget kapital i 2023	Aktie- kapital	Fond för utv.utgifter	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Årets resultat
Belopp vid årets ingång	2 735 784	4 800 445	37 302 919	-26 629 878	-12 194 513
Disposition enligt beslut av årsstämman				-12 194 513	12 194 513
Nyemission	7 377 440		5 502 076		
Emissionskostnader			-2 335 166		
Minskning aktiekapital	-3 553 606			3 553 606	
Upplösning av avskrivning utvecklingsutgifter		-980 557		980 557	
Årets resultat					-12 106 087
Belopp vid årets utgång	6 559 618	3 819 888	40 469 829	-34 290 229	-12 106 087

Hantering av förlust

Till årsstämman förfogande står följande fria egna kapital (kronor):

Överkursfond	47 551 435
Balanserat resultat	-36 317 221
Årets förlust	-11 024 542
	209 672

disponeras så att	
i ny räkning överföres	209 672
	209 672

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning samt kassaflödesanalys med noter.

Resultaträkning	Not	2024.01.01- 2024.12.31	2023.01.01- 2023.12.31
Rörelseintäkter			
Nettoomsättning		2 083 077	1 373 161
Övriga rörelseintäkter		21 388	611 192
Summa rörelseintäkter		2 104 465	1 984 353
Rörelsekostnader			
Handelsvaror		-155 947	-118 163
Övriga externa kostnader	2, 3	-6 439 995	-8 437 392
Personalkostnader	4	-3 610 989	-2 982 002
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-2 206 844	-2 209 257
Övriga rörelsekostnader		-59 968	-40 042
Summa rörelsekostnader		-12 473 744	-13 786 855
Rörelseresultat	5	-10 369 280	-11 802 503
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		1 895	2 187
Räntekostnader och liknande resultatposter		-657 156	-305 771
Summa finansiella poster		-655 262	-303 584
Resultat efter finansiella poster		-11 024 542	-12 106 087
Resultat före skatt		-11 024 542	-12 106 087
Årets resultat		-11 024 542	-12 106 087

Balansräkning	Not	2024.12.31	2023.12.31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	6	2 839 331	3 819 888
Patent	7	400 112	512 629
Summa immateriella anläggningstillgångar		3 239 444	4 332 517
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	8	1 895 597	3 009 367
Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar	9	1 319 911	
Summa materiella anläggningstillgångar		3 215 508	3 009 367
Summa anläggningstillgångar		6 454 951	7 341 885
Omsättningstillgångar			
<i>Varulager m m</i>			
Råvaror och förnödenheter		88 003	70 975
Färdiga varor och handelsvaror		84 212	125 442
Summa varulager m.m.		172 215	196 417
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		494 928	379 922
Övriga fordringar		290 773	211 642
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	10	365 740	268 757
Summa kortfristiga fordringar		1 151 441	860 321
<i>Kassa och bank</i>		7 380 027	1 632 360
Summa omsättningstillgångar		8 703 683	2 689 098
SUMMA TILLGÅNGAR		15 158 634	10 030 982

Balansräkning	Not	2024.12.31	2023.12.31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	11, 12		
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		9 418 933	6 559 619
Fond för utvecklingsutgifter		2 839 331	3 819 888
Summa bundet eget kapital		12 258 264	10 379 507
Fritt eget kapital			
Fri överkursfond		47 551 435	40 469 829
Balanserad vinst eller förlust		- 36 317 221	- 34 290 229
Årets resultat		- 11 024 542	- 12 106 087
Summa fritt eget kapital		209 672	- 5 926 486
Summa eget kapital		12 467 936	4 453 021
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		500 704	2 361 746
Övriga skulder		151 144	1 503 051
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	13	2 038 850	1 713 164
Summa kortfristiga skulder		2 690 698	5 577 961
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		15 158 634	10 030 982

Kassaflödesanalys	Not	2024.01.01- 2024.12.31	2023.01.01- 2023.12.31
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		- 11 024 542	- 12 106 087
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	14	2 206 844	2 209 257
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	15	- 8 817 698	- 9 896 830
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital			
Förändring av varulager och pågående arbete		24 202	177 062
Förändring av kundfordringar		- 115 006	- 269 363
Förändring av kortfristiga fordringar		- 176 114	327 163
Förändring av leverantörsskulder		- 1 861 042	990 075
Förändring av kortfristiga skulder		- 1 026 221	228 548
Kassaflöde från den löpande verksamheten		- 11 971 879	- 8 443 345
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		- 1 319 911	-
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-	- 498 000
Kassaflöde från investeringsverksamheten		- 1 319 911	- 498 000
Finansieringsverksamheten			
Nyemission efter emissionskostnader		19 039 457	10 544 350
Konvertibellån		-	- 1 500 000
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		19 039 457	9 044 350
Årets kassaflöde		5 747 667	103 005
Likvida medel vid årets början			
Likvida medel vid årets början		1 632 360	1 529 353
Likvida medel vid årets slut		7 380 027	1 632 360

Noter

Not 1 Redovisning- och värderingsprinciper

Allmänna upplysningar

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Fordringar har upptagits till de belopp varmed de beräknas inflyta.

Övriga tillgångar och skulder har upptagits till anskaffningsvärden där inget annat anges.

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

Intäktsredovisning

Intäkterna kommer primärt från avtal med kunder där de erbjuds att hyra produkten över olika avtalsperioder. Intäkten tas linjärt över avtalsperioden. Uthyrda system redovisas i balansräkningen inom raden Inventarier, verktyg och installationer.

Offentliga bidrag

Offentliga bidrag redovisas som intäkt då den framtida prestationen som krävs för att erhålla bidraget utförts. I de fall bidraget erhålls innan prestationen utförts, redovisas bidraget som skuld i balansräkningen.

Ett offentligt bidrag som inte är förenat med krav på framtida prestation redovisas som Övrig intäkt när villkoren för att få bidraget uppfyllts.

Offentliga bidrag värderas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas.

Immateriella tillgångar

Företaget redovisar internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar enligt aktiveringsmodellen. Det innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång aktiveras och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod, under förutsättningarna att kriterierna i BFNAR 2012:1 är uppfyllda.

Nedskrivningsprövning av immateriella anläggningstillgångar

Vid varje balansdag bedöms om det finns indikationer på nedskrivningsbehov av någon av de immateriella anläggningstillgångarna. Nedskrivning sker om värdenedgången bedöms vara bestående och provas individuellt. Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar som befinner sig i utvecklingsfasen nedskrivningstestas årligen.

Anläggningstillgångar

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

Immateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	7 år
Koncessioner, patent, licenser, varumärken	7 år

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier, verktyg och installationer	5 år
---	------

Finansiella instrument

Finansiella instrument värderas utifrån anskaffningsvärdet. Instrumentet redovisas i balansräkningen när bolaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och bolaget har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelse har reglerats eller på annat sätt upphört.

Leasingavtal

Företaget redovisar samtliga leasingavtal, såväl finansiella som operationella, som operationella leasingavtal. Operationella leasingavtal redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

Varulager

Varulagret har värderats till det lägsta av dess anskaffningsvärde och dess nettoförsäljningsvärde på balansdagen. Anskaffningsvärdet fastställs med användning av först in, först ut-metoden, (FIFU). Med nettoförsäljningsvärde avses varornas beräknade försäljningspris minskat med försäljningskostnader. Den valda värderingsmetoden innebär att inkurans i varulagret har beaktats.

Inkomstskatter

Aktuella skatter värderas utifrån de skattesatser och skatteregler som gäller på balansdagen. Uppskjutna skatter värderas utifrån de skattesatser och skatteregler som är beslutade före balansdagen.

Uppskjuten skatt

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

Fordringar och skulder netto redovisas endast när det finns en legal rätt till kvittning. Aktuell skatt, liksom förändring i uppskjuten skatt, redovisas i resultaträkningen om inte skatten är hänförlig till en händelse eller transaktion som redovisas direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatteeffekten i eget kapital.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar.

Nyckeltalsdefinitioner

Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader men före bokslutsdispositioner och skatter.

Antal anställda

Medelantal anställda under räkenskapsåret.

Balansomslutning
Företagets samlade tillgångar.

Soliditet (%)
Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.

Uppskattningar och bedömningar

Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden.

Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Bolaget gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, inte alltid att motsvara det verkliga resultatet. De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår behandlas i huvuddrag nedan.

Materiella och immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Avskrivningar sker över den beräknade nyttjandeperioden. Det redovisade värdet på bolagets anläggningstillgångar prövas årligen i samband med årsbokslutet eller så snart ändrade förutsättningar visar att ett nedskrivningsbehov föreligger. Nedskrivning sker om det redovisade värdet överstiger det beräknade nyttjandevärdet.

Varulagret har värderats till det lägsta av dess anskaffningsvärde och dess nettoförsäljningsvärde på balansdagen. Nettoförsäljningsvärdet utgörs av ett uppskattat försäljningspris med avdrag för tillämpliga rörliga försäljningskostnader.

Beräkning av uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag görs löpande mot sannolikheten att dessa kan komma att utnyttjas mot framtida beskattningsbara vinster. Då bolaget fortsatt är i en uppstartsfas av sin verksamhet har bolaget valt att av försiktighetsskäl redovisa uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag till 0 tkr. Bolagets skattemässiga underskott uppgår till 65 565 tkr (51 049 tkr).

Not 2 Arvode till revisorer

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

	2024	2023
Ernst & Young Aktiebolag		
Revisionsuppdrag	100 000	100 000
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	27 500	15 000
	127 500	115 000

Not 3 Operationell Leasing

Årets leasingkostnader avseende leasingavtal, uppgår till 132 508 kronor.

Framtida leasingavgifter, för icke uppsägningsbara leasingavtal, förfaller till betalning enligt följande:

	2024	2023
Inom ett år	56 850	0
Senare än ett år men inom fem år	0	0
Senare än fem år	0	0
	0	0

Not 4 Anställda och personalkostnader

	2024	2023
Medelantalet anställda		
Kvinnor	0	0
Män	3	3
Totalt	3	3
Löner och andra ersättningar		
Styrelse och verkställande direktör	1 436 875	1 446 040
Övriga anställda	1 008 549	585 289
	2 445 424	2 031 329
Sociala kostnader		
Pensionskostnader för styrelse och verkställande direktör	222 774	174 380
Pensionskostnader för övriga anställda	12 670	44 499
Övriga sociala avgifter enligt lag och avtal	820 319	654 365
Totala löner, ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader	3 501 187	2 904 573

Uppsägningstiden från VD sida är sex (6) månader och från PolarCools sida tolv (12) månader. Inget avtal om avgångsvederlag finns för verkställande direktören.

Könsfördelning bland ledande befattningshavare

Andel kvinnor i styrelsen	0 %	0 %
Andel män i styrelsen	100 %	100 %
Andel kvinnor bland övriga ledande befattningshavare	0 %	0 %
Andel män bland övriga ledande befattningshavare	100 %	100 %

Antal styrelseledamöter på balansdagen uppgick till 4 (4).

Not 5 Inköp av varor och tjänster från närstående

	2024	2023
Inköp av varor		
BrainCool AB	0	0
IQool Technologies AB	0	93 723
Cool Prevent	0	0
	0	93 723
Inköp av tjänster		
BrainCool AB	0	2 379 290
	0	2 379 290

Not 6 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

	2024-12-31	2023-12-31
Ingående anskaffningsvärden	7 251 839	7 251 839
Inköp	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	7 251 839	7 251 839
Ingående avskrivningar	-3 431 951	-2 451 394
Årets avskrivningar	-980 557	-980 557
Utgående ackumulerade avskrivningar	-4 412 508	-3 431 951
Utgående redovisat värde	2 839 331	3 819 888

Not 7 Patent

	2024-12-31	2023-12-31
Ingående anskaffningsvärden	787 616	787 616
Inköp	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	787 616	787 616
Ingående avskrivningar	-274 987	-162 470
Årets avskrivningar	-112 517	-112 517
Utgående ackumulerade avskrivningar	-387 504	-274 987
Utgående redovisat värde	400 112	512 629

Not 8 Inventarier, verktyg och installationer

PolarCools affärsmodell innebär att PolarCap® hyrs ut till kunder, varav bolaget beslutat att klassificera kylsystemen som inventarier med 5 års ekonomisk livslängd.

	2024-12-31	2023-12-31
Ingående anskaffningsvärden	6 346 698	5 848 698
Inköp	0	498 000
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	6 346 698	6 346 698
Ingående avskrivningar	-3 337 331	-2 221 148
Årets avskrivningar	-1 113 770	-1 116 183
Utgående ackumulerade avskrivningar	-4 451 101	-3 337 331
Utgående redovisat värde	1 895 597	3 009 367

Not 9 Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar

	2024-12-31	2023-12-31
Inköp	1 319 911	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 319 911	0
Utgående redovisat värde	1 319 911	0

Not 10 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2024-12-31	2023-12-31
Förutbetald leasingavgift	19 760	19 000
Förutbetald pensionsförsäkring	20 885	17 332
Förutbetalda försäkringspremier	43 904	77 218
Övriga förutbetalda kostnader	281 190	155 206
	365 740	268 757

Not 11 Antal aktier och kvotvärde

Namn	Antal aktier	Kvot- värde
Antal A-Aktier	4 186 193	2,25
	4 186 193	

Not 12 Disposition av vinst eller förlust

2024-12-31

Hantering av förlust

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel:

Överkursfond	47 551 435
Balanserat resultat	-36 317 221
årets förlust	-11 024 542
	209 672

disponeras så att	
i ny räkning överföres	209 672
	209 672

Not 13 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

2024-12-31

2023-12-31

Upplupna löner	437 941	385 878
Upplupna semesterlöner	220 188	163 235
Beräknade upplupna sociala avgifter	206 784	150 259
Övriga upplupna kostnader	1 173 937	1 013 792
	2 038 850	1 713 164

Not 14 Ej likviditetspåverkande poster

	2024-12-31	2023-12-31
Avskrivningar	2 206 844	2 209 257

Not 15 Ränteintäkter och räntekostnader

	2024-12-31	2023-12-31
Ränteintäkter	1 895	2 187
Räntekostnader	657 156	305 771

Not 16 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

PolarCool tecknar första avtalet i Tjeckien med ishockeyklubben BK Mladá Boleslav

Bolaget fortsätter att bredda sin närvaro inom europeisk ishockey och tecknar nu sitt första avtal i den tjeckiska högsta ligan – Extraliga.

PolarCool tillförs cirka 6,76 MSEK i samband med optionsinlösen och garantiåtaganden för teckningsoptioner av serie TO2

Bolaget meddelar att i den avslutade perioden för utnyttjande av teckningsoptioner av serie TO2 har nyttjats 313 092 000 teckningsoptioner för teckning av 1 043 640 aktier. Bolaget avser även genomföra en riktad emission om 367 125 aktier till investerare som garanterat inlösen av TO2. Genom utnyttjandet av teckningsoptioner och den riktade emissionen tillförs Bolaget cirka 6,76 MSEK före sedvanliga kostnader.

PolarCool anställer europeisk försäljningschef och accelererar expansionen

PolarCool AB (publ.) har rekryterat Tom Mockford i rollen som Chief Commercial Officer EU. I denna nyckelroll kommer Tom att ansvara för Bolagets pågående internationella expansion, med särskilt fokus på Europa.

PolarCool förlänger avtalet med Wales fotbollsförbund

PolarCool AB har förlängt avtalet med Wales fotbollsförbund (FAW), den styrande organisationen för fotboll i Wales. FAW har med positiva erfarenheter använt PolarCap® för herrlandslaget sedan 2022 för att behandla spelare som drabbats av hjärnskakningar.

PolarCool växer inom fransk rugby – USA Perpignan tecknar avtal

Bolaget har tecknat ett tvåårigt avtal med Top 14 klubben USA Perpignan. Avtalet innebär att 7 av 14 klubbar i Frankrikes högsta rugbyliga använder PolarCap® för akut behandling av spelare som drabbas av hjärnskakning.

PolarCool tecknar avtal i tysk toppfotboll med 1. FC Köln

Medicinteknikbolaget PolarCool AB har tecknat avtal med fotbollsklubben 1. FC Köln i den tyska Bundesligans andra division. Klubben kommer att inkludera PolarCap® i sina rutiner kring hjärnskakningar.

Not 17 Ställda säkerheter

	2024-12-31	2023-12-31
Andra ställda säkerheter	50 000	50 000

Lund 2025-04-16

Gustaf Frithz – Ordförande

Alexander Fällström

Mats Forsman

Pär Carmonius

Erik Andersson
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats 2025-04-16

Ernst & Young Aktiebolag

Joakim Åström
Auktoriserad revisor



PolarCool AB (publ)
Medicon Village
223 81 Lund
www.polarcool.se
info@polarcool.se
Org nr: 559095-6784





Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i PolarCool AB, org.nr 559095-6784

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för PolarCool AB för räkenskapsåret 2024-01-01 – 2024-12-31.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av PolarCool ABs finansiella ställning per den 31 december 2024 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till PolarCool AB enligt god revisionssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om att årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfälskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.



Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning av PolarCool AB för räkenskapsåret 2024-01-01 – 2024-12-31 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamot och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till PolarCool AB enligt god revisionssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om styrelseledamoten eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Umeå den 15 april 2025

Ernst & Young AB

Joakim Åström

Joakim Åström
Auktoriserad revisor