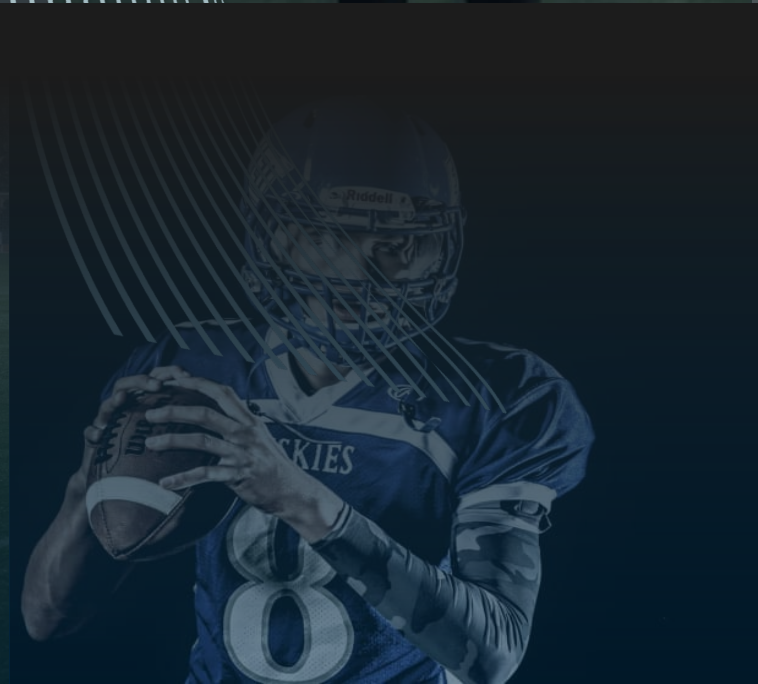
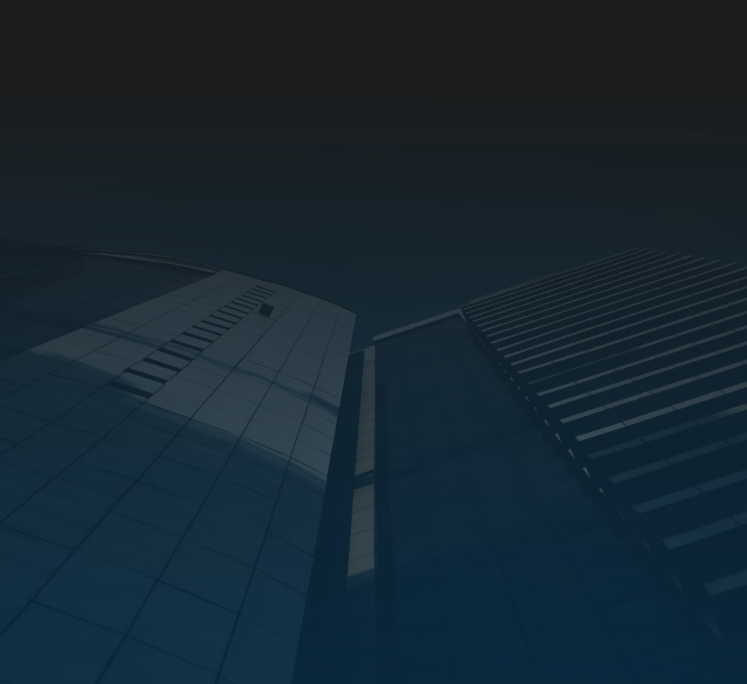


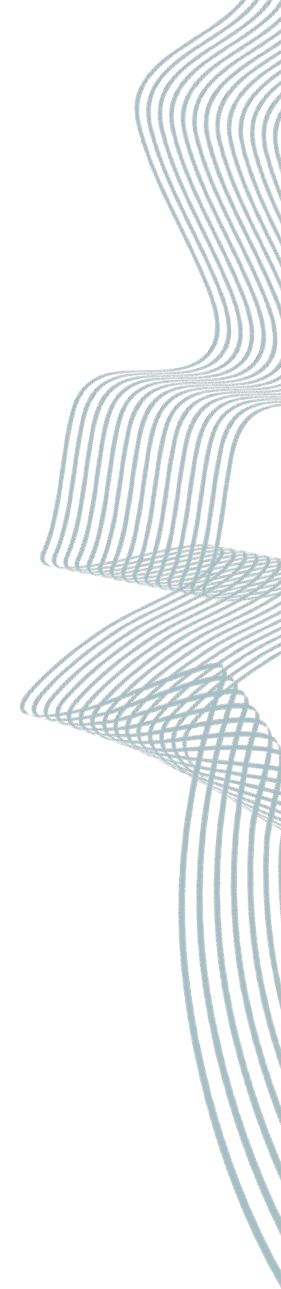


## ÅRSREDOVISNING 2022



## Innehållsförteckning

Om PolarCool	3
Året i korthet	4
Vd-ord	5
Erbjudande	7
Om medicinsk kylning	9
Marknad	12
Marknadsstrategi	15
Produktutveckling och patent	18
Studier	18
Förvaltningsberättelse	19
Obligatorisk information	19
Finansiella rapporter	20
Noter	26



## Om PolarCool

PolarCool är ett medicinteknikbolag som utvecklar, marknadsför och säljer produkten PolarCap® System som lindrar effekterna av hjärnskakning. Produkten är CE-märkt som ett Medical Device IIa och har marknadsgodkännande för EU, Storbritannien och Schweiz. De primära kunderna är idrottsklubbar och anläggningar. Bolagets prioriterade marknader är ishockey, rugby, fotboll och handboll.

### Vision

PolarCools långsiktiga vision är att kylning av huvud- och nackskador, uppkomna vid olyckor inom idrotts-, trafik- och fritidsverksamhet, ska bli en standardbehandling för att begränsa hjärnskador.

Hjärnskakningar inom idrotten har fått alltmer uppmärksamhet inom idrottsvärlden där utvecklingen går mot både allt starkare och allt snabbare idrottare. Följden blir att själva idrottandet också går snabbare vilket ställer större krav på idrottarna i form av reaktionsförmåga samt att kollisionerna och smällarna blir kraftigare.

I media uppmärksammas alltför ofta idrottare som tvingas göra längre uppehåll, eller i värsta fall avsluta karriären i förtid. Utöver mänskligt lidande, innebär problemen med hjärnskakningar en stor kostnad för klubbarna, idrottarna, men även för försäkringsbolagen som tvingas ersätta idrottarens inkomstbortfall.



### Affärsmodell

PolarCools affärsmodell bygger på att hyra ut den portabla CE-märkta kylvätskan i två- till treårsperioder, där hyran betalas årsvis i förskott. Därutöver tillkommer övriga förbrukningsvaror (headcap, kylvätska och neoprenhölje), vilket innebär en rörlig intäkt och ökad lönsamhet för varje uthyrt kylsystem. I takt med att den ökade installerade basen ökar också de rörliga intäkterna.

## Året i korthet

### **Studie som visar att PolarCap® kraftigt reducerar långtidsfrånvaro efter hjärnskakning publicerad i Journal of Neurotrauma**

Bolaget når sin hittills största milstolpe med publiceringen av resultatet från en 5-årig studie med PolarCap® System.

### **Första brittiska rugbyavtalet med Scarlets Rugby**

Bolaget ingår ett avtal med Scarlets Rugby om användning av PolarCap® System. Avtalet innebär ett viktigt första steg på den stora brittiska rugbymarknaden. Scarlets Rugby är ett av de stora lagen i United Rugby-ligan.

### **PolarCap® System följer med Wales herrlandslag till fotbolls-VM i Qatar**

Nytt avtal med Football Association of Wales. PolarCap® System kommer att finnas tillgängligt för Wales herrlag redan under förberedelserna till VM. Därutöver kommer damlandslaget samt juniorlagen att ha tillgång till PolarCap® System.

### **Första avtalet i finska hockeyligan**

Ytterligare genombrott på en ny marknad, Finland. Första klubb att teckna avtal blev den klassiska hockeyklubben KalPa.

### **Ny möjlighet till starkare godkännande i USA**

Bolaget väljer att inrikta sig mot ett De Novo godkännande i USA, vilket blir möjligt med de starka resultaten från den 5-åriga studien.

### **Gustaf Frithz tar över som ny ordförande**

Bolagets styrelseledamot Gustaf Frithz har tagit över som ny styrelseordförande i PolarCool.

### **Strategisk rekrytering inför internationell expansion**

Bolaget har rekryterat Jamie Bache i rollen som Head of Sports Marketing. Han får en nyckelroll i den internationella expansionen bolaget står inför. Inledningsvis siktar bolaget på den europeiska marknaden.

### **PolarCool och Love of the Game startar samarbete med fokus på hjärnskakningar inom sport**

Bolaget har startat ett samarbete med den brittiska organisationen Love of the Game för att tillsammans arbeta för att minska problemen med hjärnskakningar inom sport.

### **Tyska hockeyklubben Adler Mannheim förnyar sitt avtal för PolarCap® System**

Deutsche Eishockey Liga (DEL) laget Adler Mannheim har framgångsrikt använt PolarCap® under de tre senaste säsongerna för behandling av spelare som drabbats av hjärnskakning. Klubben väljer därför att förnya sitt avtal för PolarCap® System till och med 2024.

### **PolarCool tecknar ytterligare avtal inom rugby och ishockey**

Fortsatt etablering inom rugby och ishockey där topplaget London Irish tecknade ett 2-årigt avtal för användandet av PolarCap® System. Bolaget har även tecknat ett tvåårigt avtal med finska proffsklubben Rauman Lukko.

### **PolarCool tecknar avtal med franska rugbyklubben Racing 92**

Bolaget fortsätter att stärka sin närvaro inom fransk topprugby genom ett avtal med franska storklubben Racing 92.

## VD Erik Andersson

### kommenterar

**2022 blev ett intensivt år för PolarCool och vi har tagit betydande steg för att nå vår långsiktiga målsättning – att etablera PolarCap® System som den givna akuta behandlingen av hjärnskakning.**



Att nå den målsättningen har visat sig vara ett tidskrävande arbete och vi befinner oss i början på den resan. Jag gläds över att vi under 2022 har flyttat fram våra positioner på samtliga plan; evidens-, regulatoriskt och marknadsmässigt och nu står redo att accelerera försäljningen under 2023. Publiceringen av den 5-åriga studien med PolarCap® System i den väl ansedda tidskriften Journal of Neurotrauma ser jag som den enskilt viktigaste händelsen. Vi märker att publikationen är viktig i beslutsprocessen för klubbar. Det är en av anledningarna till det ökade antalet hyresavtal som kommit efter publikationen. Vi ser nu framför oss en ökad acceptans från den idrottsmedicinska professionen, vilket är centralt i vårt arbete med att etablera PolarCap® System som en akut behandlingsmetod för hjärnskakningar.

### 5-årig studie med PolarCap® System publicerad i Journal of Neurotrauma

Den efterfrågade 5-åriga studien med PolarCap® System som publicerades i mitten av oktober har visat sig vara central i vår marknadsbearbetning. Studien som genomfördes av Lunds universitet

i samarbete med Svenska Hockeyligan publicerades i den välrenommerade journalen inom området, Journal of Neurotrauma. Studien kan därmed nu göras publik för den medicinska professionen. Resultaten i korthet är:

- 132 fall är inkluderade i resultatet, varav 61 kylbehandlats
- Mediantiden för Return to Play bland behandlade spelare var 9 dagar och bland icke-behandlade 13 dagar,  $p < 0.001$ .
- Andelen spelare som inte återkommit till spel var signifikant högre bland icke-behandlade spelare vid alla uppmätta tider (7, 14, 28, 56, 100 dagar),  $p < 0.05$ .
- Efter 3 veckor var 30 procent av icke-behandlade fortfarande frånvarande medan motsvarande siffra bland behandlade var 7 procent.
- I kontrollgruppen hade 7 spelare frånvaro längre än 100 dagar, varav 5 inte hade återkommit efter 300 dagar. I gruppen som kylades hade ingen individ längre frånvaro än 31 dagar.

Den minskade långtidsfrånvaron är det mest intressanta då just lång frånvaro är något man väldigt gärna vill undvika som spelare och klubb. Förutom det mänskliga lidandet för spelaren drabbas även klubben, både sportsligt och ekonomiskt. Exempelvis visar statistik att en klubb som använt PolarCap® System i snitt reducerat det totala antal frånvarodagar på grund av hjärnskakningar med 59 dagar per år.

### Mer än fördubblad nettoomsättning under 2022

Under 2022 mer än fördubblades nettoomsättningen i och med att den installerade basen av PolarCap® Systems kontinuerligt ökade. Flera kunder som inväntat den publicerade studien tecknade avtal.

En del av intäkterna kommer först under 2023 eftersom ett antal avtal hade inledande utvärderingsperioder. Bedömningen är att utvärderingsavtalen har varit en lyckad strategi då en stor majoritet av de klubbar som ges denna möjlighet väljer att fortsätta in i kommersiella avtal efter utvärderingsperioden. Fokus framåt kommer fortsatt att vara på ökad försäljning där vi ser goda möjligheter till framgångar i närtid. Bolagets försäljning är delvis säsongsberoende eftersom klubbarna ofta fattar beslut i samband med säsongstart. För merparten av Bolagets prioriterade marknader sker dessa beslut i augusti/september vilket var den del av året när intäkterna var som störst under 2022.

### **Fortsatta marknadsframgångar på Bolagets prioriterade marknader**

Allt fler nya storlag tillkommer nu på våra prioriterade marknader. Vi har tecknat nyckelavtal med flera toppklubbar som valt att inkludera PolarCap® System i sina rutiner för hjärnskakningar. Vi har under året gjort inbrytningar på nya marknader såsom Finland, Norge och Danmark och har idag aktiva kunder inom fyra sporter och åtta länder. I takt med att fler klubbar börjar använda PolarCap® System ökar uppmärksamheten och intresset från andra potentiella kunder. Tillsammans med den starka evidensen för behandlingen ser vi goda möjligheter för en accelererande försäljning i närtid. I takt med att produkten etableras i de högre divisionerna är ambitionen att arbeta för ligalösningar och att bredda kundbasen i de lägre divisionerna. Med den starka kliniska evidensen och därmed ökade medicinska acceptansen för PolarCap® System, är målsättningen att ha 100–150 system på den europeiska marknaden i slutet av 2023.

### **Regulatoriska framsteg och produktutveckling**

Regulatoriskt kommer vi fortsätta det påbörjade arbetet med att erhålla ett eget MDR-certifikat enligt EU:s nya regelverk. Tidplanen vi erhållit från Intertek, det granskande organet, pekar på att detta

kommer ske under Q3 2023. MDR-certifikatet är ett viktigt steg som innebär att vi kan driva kvalitetsarbetet i egen regi vilket medför en betydande kostnadsbesparing för Bolaget.

Under 2023 är även målsättningen att en ny, mer kostnadseffektiv headcap ska vara redo för lansering, vilket ytterligare förbättrar marginaler genom lägre produktionskostnad.

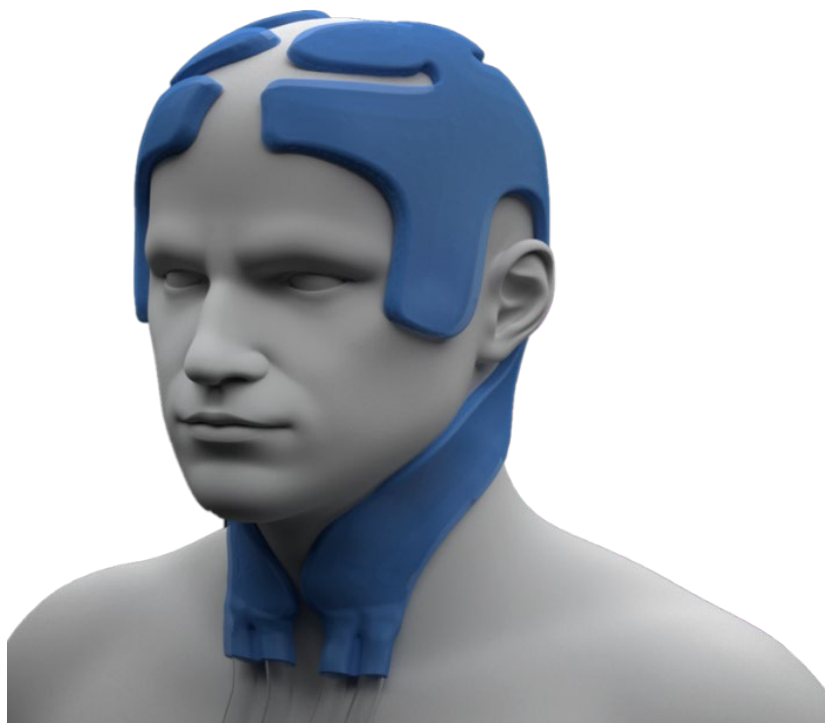
***” Målsättningen att ha 100–150 system på den europeiska marknaden i slutet av 2023”***

### **Möjlighet till ett starkare marknadsgodkännande i USA**

Vi har under det tredje kvartalet valt att i samråd med amerikanska FDA inrikta oss mot ett De Novo godkännande för PolarCap® System på den amerikanska marknaden. Anledningen är att den femåriga kliniska studien möjliggör ett godkännande mot en renodlad medicinsk indikation ”concussion”. Eftersom American Medical Association (AMA) i juli utfärdade en första CPT-kod (Current Procedural Terminology) för kylbehandling av hjärnskakningar är beslutet logiskt. En CPT kod är ett viktigt steg mot möjligheten till försäkringsersättning (”reimbursement”) för behandlingen.

Med detta sagt ser jag och PolarCools styrelse fortsatt positivt på framtiden. Våra kunder sänder tydliga signaler – att vår produkt uppskattas och motsvarar de höga förväntningar som ställs. Vi ser därför fram emot att fortsätta möjliggöra förbättrad återhämtning och att minska den förödande långtidsfrånvaron för dagens- och morgondagens idrottare.

***Erik Andersson, vd PolarCool***



## Vårt erbjudande

### PolarCap® System

Bolagets produkt PolarCap® System består av en portabel CE-märkt kylvätska (SmallCool) tillsammans med förbrukningsvaror i form av en patenterad headcap, ett isolerande hölje i neopren samt kylvätska. Headcapen består av två kylplattor i silikon som kopplas till kylvätskan.

PolarCap® System kylvätskan sedan huvudet och nackens blodkärl där processen kontrolleras av kylvätskan. Syftet är att snabbt men kontrollerat sänka hjärntemperaturen hos idrottare som ofta har förhöjd kropp- och därmed hjärntemperatur vid skadetillfället. Forskning har visat att en aktiv ishockeyspelare kan ha en temperatur på cirka 39°C<sup>1</sup>. PolarCap® System kan effektivt sänka temperaturen till ca 36°C på cirka 45–60 minuter. Produkten har dokumenterade egenskaper, där den kontrollerade kylningen är särskilt väsentlig<sup>2</sup>. En alltför kraftig kylning kan framkalla frossbrytningar (Eng. Shivering) vilken har motsatt negativ effekt. Vidare är behandlingen enkel att använda av icke-utbildad personal och den portabla kylvätskan har fördelen att den därmed kan göras tillgänglig i direkt anslutning till skadan. Det möjliggör kort tid till behandlingsstart, något som i studier gällande andra typer av hjärnskador visat sig vara en avgörande faktor gällande behandlingens effekt.

### Marknadsgodkännande

PolarCap® System är CE-märkt för både sjukhus och hemsjukvård. Bolaget har därmed en högkvalitativ produkt som även är godkänd för användning utanför sjukhus, såsom idrottsmiljö. Detta är PolarCap® System ensamt om på marknaden. Genom

<sup>1</sup> Batchelder, B. C., Krause, B. A., Seegmiller, J. G., & Starkey, C. A. (2010). Gastrointestinal temperature increases and hypohydration exists after collegiate men's ice hockey participation. *J Strength and Conditioning Research*, 24(1), 68-73.

<sup>2</sup>Selective head-neck cooling after concussion shortens return-to-play in ice hockey players | Concussion (futuremedicine.com)

marknadsgodkännandet har PolarCool passerat en väsentlig milstolpe, som är startpunkten för en bredare lansering inom idrotten i EU. Bolaget är också i en process att erhålla certifiering för ett eget kvalitetssystem enligt EU:s nya direktiv, Medical Device Regulation (MDR), där en tidsplan erhöles under hösten från Intertek. Detta är ett betydande framsteg för bolaget som också innebär ett stort försprång jämfört potentiella konkurrenter.

PolarCool har lämnat in en ansökan om godkännande från FDA på den amerikanska marknaden under 2021. Med resultaten från den numera publicerade 5-åriga kliniska studien med PolarCap® System valde PolarCool under hösten 2022 att arbeta mot ett De Novo godkännande från FDA för den amerikanska marknaden. En De Novo-ansökan är ett tillvägagångssätt som används där det inte finns ett etablerat produktalternativ tillgängligt på marknaden och innebär att PolarCap® System blir en s.k. first-mover och möjliggör för försäkringsersättning, s.k. reimbursement. Marknadsgodkännande från FDA är ett krav för att kunna sälja medicintekniska produkter på USA-marknaden. Viktiga kundgrupper för PolarCool i USA är bland annat idrottslag och utövare inom college- och universitetssegmenten.

### **Affärsmodell och intäktsgenerering**

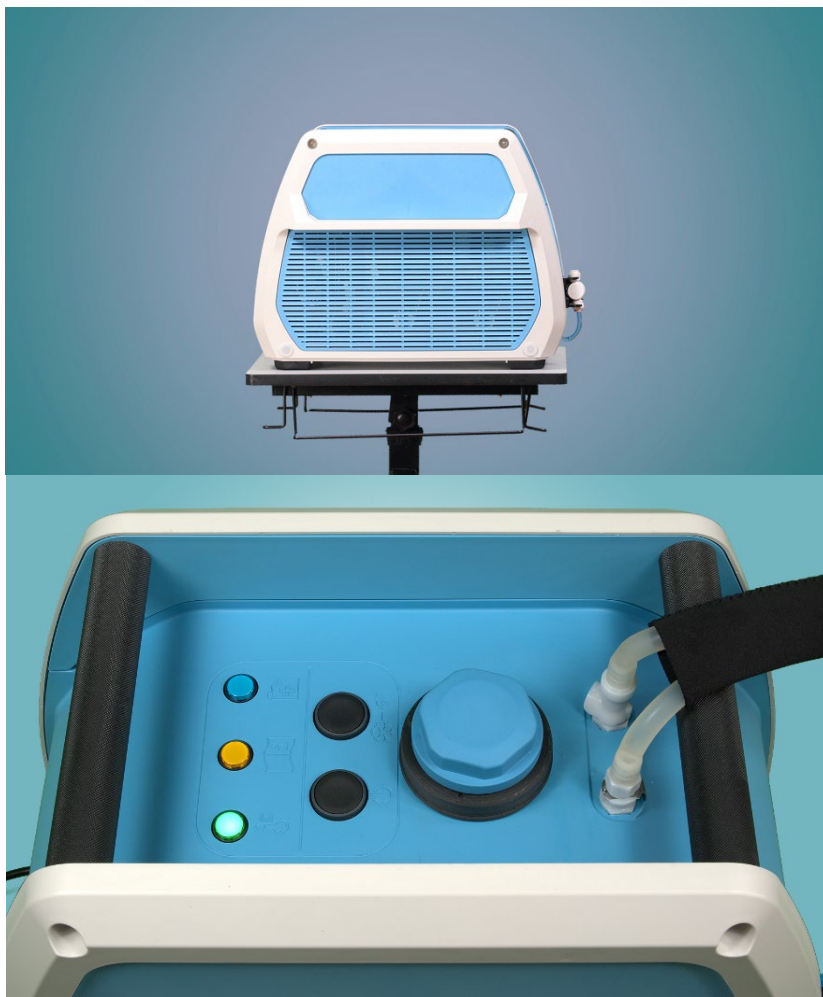
PolarCools affärsmodell bygger på att hyra ut den portabla CE-märkta kyllenheten i två- till treårsperioder. Därutöver tillkommer övriga delar (headcap, kylvätska och neoprenhölje) som förbrukningsvaror. Dessa köps av kunderna vilket innebär en ökad rörlig intäkt och lönsamhet för varje uthyrt kylsystem och som ökar i takt med en större installerad bas.

Det är styrelsens bedömning att med årsvis betalning av förskottshyra och försäljning av förbrukningsvaror kunna nå break-even under 2023. Med den stärkta kliniska evidensen och därmed ökade medicinska acceptansen för PolarCap® System, bedömer styrelsen att Bolaget under slutet av 2023 kommer ha 100-150

system på den europeiska marknaden. Bedömningen är att antalet uthyrda system i Europa därefter årligen kommer att dubblas. PolarCool äger idag 75 kylbehandlingssystem där drygt hälften är aktiverade hos betalande kunder. Resterande system i lager utgör en omedelbar leveranskapacitet för Bolaget. Ett kylbehandlingssystem har ett ungefärligt uthyrningssvärde på 0,3 MSEK över en 5-årsperiod.

Under 2023 är målsättningen även att en ny, mer kostnadseffektiv headcap, ska vara redo för lansering vilket ytterligare förbättrar PolarCools affärsmodell genom lägre produktionskostnad. Den nya headcapen kommer också att vara viktig när Bolaget avser att vidareutveckla användandet inom whiplash och rehab.





## Om medicinsk kylning

### Vetenskaplig bakgrund

En hjärnskakning är ett kraftigt slag mot huvudet som medför att hjärnan slår mot kraniet. Slaget kan medföra dubbel skada eftersom hjärnan sätts i rörelse och kan slå i kraniet på två ställen. Hjärnskakningen orsakar sträckning i hjärnans nervceller och blodkärlen kan brista. Hjärnans funktioner kopplas tillfälligt bort, på engelska uttryckt som "temporary loss of brain function". Dessutom påverkar hjärnskakningen hjärnans biokemiska processer och dödar nervceller, så kallad celldestruktion. Hjärnskakning är den vanligaste formen av mild traumatisk hjärnskada (mTBI) och varje år inträffar flera miljoner sportrelaterade hjärnskakningar över hela världen.

Idrottsrelaterad hjärnskakning är vanligt förekommande inom kontaktsporter som ishockey, fotboll, rugby och handboll. Förekomsten av hjärnskakningar har ökat inom många sporter, inklusive ishockey<sup>3</sup>, vilket lett till ett akut behov av effektiva behandlingar. Majoriteten av hjärnskakningarna inom idrott leder till relativt kortlivade symtom och de flesta idrottare återgår till spel inom ett par veckor<sup>4</sup>. Emellertid har cirka 15-20 % av hjärnskakningsdrabbade idrottare en långvarig återhämtning, upp till 30 % i ishockey<sup>5</sup>. En del av idrottarna drabbas även av ihållande symtom, och vissa idrottare återhämtar aldrig sig helt<sup>6</sup>. Dessutom har upprepade idrottsrelaterade hjärnskakningar associerats med depression, en tidig debut av Alzheimers sjukdom och potentiellt kronisk traumatisk encefalopati<sup>7</sup>.

Det som gör idrottsrelaterade hjärnskakningar unika, är det faktum att idrottare har förhöjd kropps- och därmed hjärntemperatur<sup>8</sup> vid tillfället för skadan. Något som beror på att kroppens och hjärnans

<sup>3</sup> (Pauelsen, Nyberg, Tegner, & Tegner, 2017; Zuckerman et al., 2015)

<sup>4</sup> (McCrea et al., 2013; P. McCrory et al., 2017)

<sup>5</sup> (Benson, Meeuwisse, Rizos, Kang, & Burke, 2011; Hiploylee et al., 2017; Tuominen, Stuart, Aubry, Kannus, & Parkkari, 2015)

<sup>6</sup> (Guskiewicz et al., 2005; Hiploylee et al., 2017)

<sup>7</sup> (Guskiewicz et al., 2005; Iverson et al., 2012; Zuckerman et al., 2015)

<sup>8</sup> (Chelder, Krause, Seegmiller, & Starkey, 2010)

temperatur är starkt korrelerade. Studier har även visat på att hjärnans temperatur dessutom är lite högre än övriga kroppens. Förhöjd hjärntemperatur, så kallad hypertermi, leder till ett ökat blodflöde, ökat energibehov samt ökat syrebehov<sup>9</sup>. Vid en förhöjd fysisk aktivitet ökar också den cerebrala metabolismen och användandet av syre, vilket leder till att den cerebrala värmeproduktionen ökar<sup>10</sup>. För varje grads sänkning av hjärnans temperatur minskar hjärnans ämnesomsättning, metabolismen, med cirka 6–10 %. Det är också väl studerat att en hjärnskakning leder till en metabol kris, där det i hjärnan uppstår ett ökat energibehov samt ett minskat blodflöde. Dessa fysiologiska skeenden har kopplats till post-commotionella besvär såsom ökad känslighet för nytt hjärntrauma och kognitiva störningar.

När en idrottare drabbas av en hjärnskakning, definierad som en mild TBI (mTBI), kan förhöjd hjärntemperatur leda till en mer omfattande hjärnskada<sup>11</sup>. Ishockeyspelare har exempelvis visat förhöjd kroppstemperatur under spel<sup>12</sup> medan kroppstemperaturer som närmar sig 40°C har observerats i kontaktsporter<sup>13</sup>. Djurstudier har visat att en relativt liten ökning i kroppstemperatur (39°C) i kombination med hjärnskakning, innebär en signifikant förvärrad biologisk skada jämfört med om skadan uppkom vid normal kroppstemperatur (37°C)<sup>14</sup>. En uppföljningsstudie har också visat att förhöjd kroppstemperatur vid skadetillfället resulterade i signifikanta negativa kognitiva långtidseffekter jämfört med om skadan uppkom vid normal temperatur. Anmärkningsvärt var att man i samma studie kunde konstatera att snabb nedkylning inom 15 minuter efter att skadan inträffade, minskade den fysiologiska skadan utan att medföra signifikanta kognitiva symtom.

<sup>9</sup> (Carlsson, Hägerdal, & Siesjö; 1976)

<sup>10</sup> Williamson et al 1999][Kochanek PM, Jackson TC 2015][Madsen PL et al 1993]

<sup>11</sup> (Batchelder et al., 2010; Kiyatkin, 2010; Sakurai, Atkins, Alonso, Bramlett, & Dietrich, 2012)

## Medicinsk validering

Lunds universitet påbörjade år 2016 en studie i samarbete Svenska Hockeyligan (SHL) och HockeyAllsvenskan, med syftet att utvärdera kontrollerad selektiv kylning av huvud och hals som akut behandlingsmetod vid hjärnskakning. Studiens syfte var att undersöka om kylbehandling i det akuta skedet efter skada kunde förbättra återhämtningen och därmed förkorta tiden det tar för en spelare att genomgå den obligatoriska rehabiliteringsprocessen.

Det 5-åriga studien med titeln: "Shorter recovery time in concussed elite ice hockey players by early head- and neck cooling - a clinical trial", blev under hösten accepterad och publicerat i den mycket ansedda tidskriften Journal of Neurotrauma. Resultaten från studien visar att behandlade spelare återvänder till spel signifikant tidigare om de använde PolarCap® System, samt visade en akut symtomlindring efter behandling. Resultaten inkluderar totalt 132 fall av bekräftade hjärnskakningar, varav 61 behandlades med PolarCap® System. Det som kunde konstateras var:

- Mediantiden för Return to Play bland behandlade spelare var 9 dagar och bland icke-behandlade 13 dagar,  $p < 0.001$ .
- Andelen spelare som inte återkommit till spel var genomgående högre bland icke-behandlade spelare vid alla uppmätta tider (7, 14, 28, 56, 100 dagar),  $p < 0.05$ . Exempelvis efter 4 veckor var 25% av icke behandlade spelare fortfarande frånvarande medan motsvarande siffra bland behandlade spelare var 3%.
- I kontrollgruppen hade 7 spelare frånvaro längre än 100 dagar, varav 5 inte hade återkommit efter 300 dagar. I gruppen som kylades hade ingen individ längre frånvaro än 31 dagar.

<sup>12</sup> (Batchelder, Krause, Seegmiller, & Starkey, 2010)

<sup>13</sup> (Coris et al., 2009).

<sup>14</sup> (Sakurai, Atkins, Alonso, Bramlett, & Dietrich, 2012)

- Akut symptomlindring efter behandling, mätt med SCAT5 Symptom Severity Score (SSS), kunde också konstateras, SSSföre = 18 och SSSefter = 13.6 p<0.001.
- Alla spelare i interventionsgruppen rapporterade att de skulle samtycka till framtida kylbehandling, om det anses nödvändigt.

Förutom de uppenbara positiva hälsoeffekterna för individen går det med detta resultat också att visa att användandet är ekonomiskt fördelaktigt. Noterbart är att andelen spelare med långtidsfrånvaron bland icke behandlade spelare överensstämmer med tidigare forskning.<sup>15</sup>

Det kliniska resultatet från studien inom ishockey är central i PolarCools verksamhet i och med att effekten därmed bekräftats vetenskapligt. Förutom de numera fastställda hälsomässiga fördelarna, är studieresultatet viktigt med hänsyn till att förkortad frånvaro efter hjärnskakning skapar ekonomiska besparingar för utövare, idrottslag, samt försäkringsbolag. Resultatet visar att ett lag i SHL årligen minskar antalet frånvarodagar för spelare som drabbats av hjärnskakning med i genomsnitt 59 dagar, givet att de tillhandahållit PolarCap® System under den femårsperiod som produkten utvärderats. Kostnadsbesparingen för en SHL-klubb, till följd av den kraftigt reducerade skadefrånvaron, prognostiseras till cirka 0,3 MSEK årligen. Prognosen utgår ifrån det publicerade resultatet från den 5-åriga studien som kompletterats med tillgänglig statistik vad gäller hjärnskakningsfrekvens och lönenivåer i SHL.

---

<sup>15</sup> (Benson, Meeuwisse, Rizos, Kang, & Burke, 2011; Hiploylee et al., 2017; Tuominen, Stuart, Aubry, Kannus, & Parkkari, 2015)



## Marknad

### Stor marknadspotential

Marknaden för PolarCap® System och liknande produkter är ännu utvecklad, men har en stor potential. Det går att dra paralleller med utvecklingen av marknaden för hjärtstartare eftersom de, liksom PolarCap® System, placeras i olika offentliga miljöer för omedelbar akut behandling.

PolarCool fokuserar på miljöer där hjärnskakningsfrekvensen är hög, som i exempelvis olika typer av idrottsarenor. I USA sker det cirka 3,8 miljoner hjärnskakningar per år<sup>16</sup>. Därutöver finns ett stort mörkertal av upprepade mindre behandlingsbara smällar. Tack vare att produkten är mycket användarvänlig så kan hantering dessutom utföras av icke-sjukvårdsutbildade personer. Det innebär att även mindre klubbar på lägre nivåer, som inte alltid har medicinsk personal på plats, också är potentiella kunder. Noterbart är att PolarCap® System, i motsats till hjärtstartare, även genererar försäljning av förbrukningsvaror såsom headcap.

### Målgrupper

Den potentiella marknaden för PolarCap® System utgörs av idrottslag och organisationer, universitet och enskilda idrottare. Bolaget har tidigare genomfört en omfattande kartläggning av potentiella målgrupper. Den geografiska utsikten och idrottsgrenar framgår nedan. Bolaget har i den inledande etableringsfasen för PolarCap® System primärt fokuserat på toppligor och klubbar i Europa inom ishockey, rugby, fotboll och handboll där frekvensen av hjärnskakningar är hög.

<sup>16</sup> Management of Concussion and Mild Traumatic Brain Injury: A Synthesis of Practice Guidelines – [ScienceDirect.CDC Online Newsroom - Press Release - CDC Announces Updated Information to help Physicians Recognize and Manage Concussions Early](#)

I och med de framgångar som erhållits inom de prioriterade segmentet behåller Bolaget samma fokus framöver. Bolaget bedömer att den fortsatta potentialen är stor. I takt med att allt fler lag börjat använda PolarCap® System och uppmärksamheten från den 5-åriga publikationen ökar ser Bolaget goda möjligheter för en accelererande försäljning i närtid. Parallellt med att produkten etableras i de högre divisionerna är ambitionen att arbeta för ligalösningar samt även bredare kundbas i de lägre divisionerna.

PolarCool ser också möjligheter att på sikt bredda marknaden till fler kontakt-, kamp- och kollisionssporter där hjärnskakningar och upprepade huvudkollisioner är vanligt förekommande, till exempel amerikansk fotboll. Även sporter som boxning, "Mixed martial arts" (MMA), thaiboxning, kickboxning och ridsport är idrotter som kommer att ingå i PolarCools framtida marknadssegment. Bolaget har en pågående kliniskt studie inom boxning, finansierat av EU, i samarbete med Lunds universitet.

## Idrottssegmentet

Det primära försäljningsfokuset kommer fortsatt att ligga på de högsta ligorna inom ishockey, rugby, fotboll och handboll där hjärnskakningsfrekvensen är hög. De primära kunderna är professionella toppklubbar, organisationer och arenor i de största ligorna i Europa. Bild B på sidan 14 visar ett urval av de klubbar och organisationer verksamma inom Bolagets prioriterade målgrupper som ingått avtal med Bolaget, samt potentiella kunder inom detta toppsegment som i ishockey (421), fotboll (1634), rugby (238) och handboll (817) uppgår till sammanlagt nästan 3000. I ishockey, fotboll och handboll är både dam- och herrlag inkluderade medan i rugby avser siffrorna endast herrlag.



Bild A illustrerar antalet registrerade idrottare och lag inom olika idrotter i Europa.

Försäljningspotentialen är dock betydligt större. Enbart på den brittiska och franska rugbymarknaden finns över 5 000 registrerade klubbar. Sammantaget är den europeiska marknaden mycket stor, se bild A. Inom de sporter som PolarCool fokuserar på, finns både manliga och kvinnliga idrottare. Forskning pekar på att kvinnor är särskilt utsatta för hjärnskakning<sup>17</sup>.

Förhoppningen är att den publicerade 5-årsstudien ska fortsätta öka acceptansen för PolarCap® System bland idrottsmedicinska beslutsfattare, och därigenom medföra en accelererad marknadsetablering i takt med att kännedomen om produkten ökar.

Ett positivt utfall av en uppföljningsstudie inom rugby kan potentiellt innebära att organisationerna kan ställa hårdare krav på att medicinsk kylning tillhandahålls vid matcher och träning.

<sup>17</sup> Arbogast, K. (2018). Concussions in Female Athletes: Higher Rates and Harder Recovery, Children's Hospital of Philadelphia Research Institute – Center for Injury Research and Prevention, Available online: <https://injury.research.chop.edu/blog/posts/concussions-female-athletes-higher-rates-and-harder-recovery#.X1X3GudxeUl>

# OUR CUSTOMERS

## ICE HOCKEY

- Renewed 2-year agreement with the **SHL**: PolarCap® System will continue to be available in all **SHL arenas in Sweden (14)**
- Additional clubs in in the second league **HockeyAllsvenskan** and the third league **HockeyEttan** have also signed commercial agreements
- Finnish Liiga team **KalPa** signs 2-year commercial agreement in 2022
- Finnish Liiga team **Rauman Lukko** signs 2-year commercial agreement in 2022
- German national champions **Die Adler Mannheim**, renewed in 2021 a 2-year commercial agreement until 2024
- Swiss NLA club **HC Davos** signed a 2-year commercial agreement in 2021

## FOOTBALL

- The Swedish men's national football team used PolarCap® during the **European Championship 2021**
- Premier League club **Leeds United** signed a 6-month trial contract in 2021
- French Ligue-1 team **AS Monaco** signed a trial agreement for the rest of the season in early 2022
- German Bundesliga team **TSG Hoffenheim** signed a trial agreement for 2022/2023
- Football Association of Wales signed a 1-year agreement: PolarCap will be used by their men's team at the **Qatar FIFA World Cup 2022**

## RUGBY

- English Premiership Rugby team **London Irish** signed a 2-year agreement in 2022
- United Rugby Championship team **Scarlets Rugby** signed a 2-year agreement in 2022
- Australian National Rugby League team **Manly Warringah Sea Eagles** signed a 1-year agreement in 2022
- French Top 14 rugby team **Stade Français**, signed a 2-year commercial agreement in 2021
- French Top 14 rugby teams **Racing 92 and Lyon Olympique** signed a 2-year commercial agreement in 2022 and 2023

## HANDBALL

- The Swedish men's national team used PolarCap® during the **Euro Cup 2022**.
- **Ystad IF**, the Swedish men's champions signed a 2-year commercial agreement in 2021
- French team **Cavigal Nice Handball** signed a trial agreement in May 2022, for the rest of the season
- Danish team **Aalborg Håndbold** signed a trial agreement in May 2022, for the rest of the season

Opportunity, total professional teams operating in Europe

**421**

**1634**

**238**

**817**

Bild B. Ett urval av de kunder som redan idag använder PolarCap® System bland Bolagets prioriterade marknadssegment. Bilden visar även på antalet potentiella kunder i Bolagets idag prioriterade segment i Europa.



## Marknadsstrategi

### Europa utgör basen

PolarCools ambition är att etablera en stark installerad bas i Europa för att vara både produktions- och marknadsmässigt redo att inleda försäljningen vid ett marknadsgodkännande i USA.

Styrelsen bedömer att det finns flera sätt att nå slutkunden. Primärt marknadsförs PolarCap® System direkt till aktuella klubbar, organisationer och teamen bakom idrottarna. Därtill finns möjligheten att bearbeta ligor, centrala organisationer och idrottsförbund på respektive marknad.

En viktig komponent i marknadsföringsstrategin är att bearbeta de medicinska teamen i klubbarna och övergripande nationella och internationella organisationer samt olika medicinska kommittéer. Det görs i syfte att erhålla medicinsk acceptans, vilket är en viktig förutsättning för att genomföra en affär. Det robusta resultatet från den publicerade studien har väsentligt underlättat att nå medicinsk acceptans för PolarCap® System.

### Marknadsorganisationen – en viktig komponent i expansionen

Den fortsatta marknadsetableringen av PolarCap® System kommer att stärkas med den kliniska evidensen som finns tillgänglig från den publicerade femåriga studien i bolagets kortsiktiga mål att bli lönsamt.

Marknadsbearbetning drivs av PolarCools säljorganisation där bolagets strategi består av ett agentupplägg där olika säljagenter ges möjlighet att sälja på bestämda marknader. Bolaget har sedan en övergripande säljansvarig som förutom att driva försäljning själv även

bistår och koordinerar aktiviteterna bland de olika agenterna. Den viktiga skandinaviska marknaden bearbetas direkt från den svenska organisationen med en account executive baserad i Lund.

PolarCools marknadschef kommer fortsatt ha en nyckelroll i den internationella expansionen bolaget står inför. I rollen ingår att säkra partnerskap i de prioriterade segmenten och marknaderna där marknadschefen även kommer att ha ett övergripande ansvar för företagets säljagenter som idag opererar på olika marknader.

### **Målsättningar och vägen framåt**

PolarCools primära geografiska marknad är Europa. Målsättningen är att PolarCap® System ska bli en given behandling vid hjärnskakningar och fokus kommer i ett första steg fortsättningsvis att ligga på Europas högsta idrottsligor, primärt inom ishockey, rugby, fotboll och handboll. Primärt fokus är ledande klubbar i de olika ligorna. Insatser kommer därefter att göras mot lag på lägre nivåer

PolarCools långsiktiga mål är att behandling med PolarCap® System ska bli en standardbehandling när hjärnskakning uppstår inom idrotten, och att det inom hårt skadedrabbade sporter som exempelvis rugby kommer ställas hårdare krav på klubbarna att tillhandahålla medicinsk kyning vid träning och match. Med anledning av detta kommer Bolaget att intensifiera de pågående dialogerna om en uppföljningsstudie med de största internationella idrottsorganisationerna. Bolaget ser framför allt möjligheter till att genomföra detta primärt i Europa och i ett senare skede i USA.

Parallellt med den europeiska marknadsetableringen arbetar PolarCool med att förbereda introduktionen av produkten på den nordamerikanska marknaden. Vid ett FDA-godkännande kommer PolarCool att gå in på den amerikanska marknaden med fokus på ishockey, amerikansk fotboll och fotboll. I USA ser Bolaget stora

möjligheter till samarbetet med BrainCool och dess dotterbolag CoolPrevent gällande distribution och eftermarknad.

Bolaget har också för avsikt att påbörja marknadsetableringen i Australien, Nya Zeeland och Kanada som ses som marknader med stor potential. Australien särskiljer sig då ett marknadsgodkännande där bedöms vara enklare att erhålla. PolarCool har med anledning av detta redan inlett en process gällande lämplig distributör för Australien, något som är ett krav för att erhålla ett marknadsgodkännande där.

Bolaget avser även att vidareutveckla nuvarande affärsmodell genom den pågående utvecklingen av nya headcapen tillsammans med BrainCools dotterbolag CoolPrevent. En stor fördel med den nya lösningen för PolarCool, är förutom förbättrat funktionalitet, även att produktionskostnaden per enhet blir avsevärt lägre jämfört med den nuvarande lösningen. Något som kommer att bli viktigt, inte minst inom det nya marknadsområdet rehab som innebär upprepade behandlingar.

### **Ligaavtal – en möjliggörare**

I bolagets ambition att göra behandling med PolarCap® System standardiserad är målsättningen att erhålla fler ligalösningar likt den som är på plats i Svenska Hockeyligan (SHL). Något som är strategiskt viktigt då de visar på en medicinsk enighet för behandlingsmetoden. Dessutom innebär den även större avtalsstorlek för bolaget jämfört med individuella avtal. Bolagets strategi bygger på att ett antal individuella avtal i en liga ska leda till diskussioner på liganivå.



## **Samarbeten och dialoger med idrottsorganisationer**

Bolaget har idag samarbete med brittiska Love of The Game för att tillsammans arbeta för att minska problemen med hjärnskakningar inom sport. Love of The Game arbetar för att förena områdena idrott, teknik, vetenskap, akademi och näringsliv för att identifiera innovativa lösningar som kan mildra de negativa hälsoeffekterna till följd av huvudsmällar. PolarCap® System har av dem valts ut som en sådan produkt där Bolaget gavs möjlighet att delta på Love of The Games Hachathon Demo Day i London förra året.

Bolaget för också idag dialoger med några av de största organisationerna inom rugby gällande PolarCap® System. I och med de betydande problemen sporten har med hjärnskakningar är intresset för lösningar stort. Pågående dialoger förs gällande PolarCap® System med de högsta företrädarna i World Rugby, United Rugby Championship, RFU respektive Top 14. Bolaget ser detta som mycket viktigt för bolagets långsiktiga målsättning av att erhålla en bred acceptans på alla nivåer, något som sannolikt kräver att de övergripande organen ställer sig positiva till behandlingsmetoden. Att bolaget därför redan under året lyckats påbörja dessa dialoger är mycket positivt.

Inom fotboll förs dialoger både på klubbnivå och med medicinska representanter för UEFA. Bolaget ser detta som strategiskt viktig för acceptansen inom denna sport för vidare utbredning på klubb- och landslagsnivå.



## Produktutveckling och patent

Bolaget har idag en pågående process för framtagandet av en mer kostnadseffektiv headcap för engångsanvändning. Produktutvecklingen har för Bolagets del omfattat ny design och nytt material jämfört med nuvarande headcap. En stor fördel med den nya lösningen för Bolaget är förutom förbättrad funktionalitet att produktionskostnaden per enhet blir avsevärt lägre. Produktutvecklingen av PolarCap® Systems nya headcap möjliggör etablering av produkten på marknadssegmenten Whiplash och Rehab.

Bolaget har två egna patent som är förknippade med PolarCap® System. Se mer detaljerad information i tabellen nedan.

Patentfamilj 1	Land		Beskrivning	Giltig tom
P109330006	Sverige	1551499-5	Flödesriktare i headcapen	2035-11
E109330006	EPO	16798175.2	Flödesriktare i headcapen	2036-11

Patentfamilj 2	Land		Beskrivning	Giltig tom
P109330007	Sverige	1551500-0	Yttermössa	2035-11
E109330007	EPO	16798712.2	Yttermössa	2035-11

## Studier

Som ett led i Bolaget marknadsetablering och långsiktiga målsättning att kylbehandling ska bli en standardbehandling har Bolaget en pågående biomarkörsstudie inom boxning. Studien genomförs tillsammans med Lunds universitet och finansieras med hjälp av EU-medel. Syftet är att erhålla bekräftande biologisk evidens för behandlingens för att påskynda marknadsetableringen. Studien blev uppskjuten pga. Covid-19 men har återupptagits under 2022. Ambitionen är att slutföra den under 2023.

Däruöver finns planer på en uppföljande studie inom rugby tillsammans med någon av de stora rugbyorganisationerna i Europa. Dessutom planeras studier för vidgad användning av PolarCap inom affärsområdena Whiplash och Rehab.

## Förvaltningsberättelse

### Information om verksamheten

PolarCool AB (publ) är ett medicinteknikföretag som utvecklar, marknadsför och säljer produkter inom idrottsmedicin. Bolaget fokuserar på behandling av hjärnskakning och upprepade huvudkollisioner. Aktien är noterad på Spotlight Stock Market. Företaget har sitt säte i Lund.

### Obligatorisk information

Styrelsen och verkställande direktören för PolarCool AB avger följande årsredovisning för räkenskapsåret 2022.

Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK. Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i hela kronor (kr). Uppgifter inom parentes avser föregående år.

### Ägarförhållanden

De största enskilda ägarna i PolarCool AB (publ) vid årets slut var Avanza Pension 15,6%, Nordnet Pensionsförsäkring AB 9,3%, Exsultat AB 3,9%, Håkan Samuelsson 3,7%, BrainCool AB 3,5%, Futur Pension 2,8%, SEB Life 2,4%, Torsten Hansson 1,7%, och Clearstream Banking 1,4%. Resterande cirka 55,7 % ägs av en spridd ägarkrets.

### Miljöpåverkan

Bolaget bedriver ingen anmälningspliktig eller tillståndspliktig verksamhet enligt miljöbalken.

### Förväntad framtida utveckling samt väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Sammanfattningsvis ser Bolaget framför sig en fortsatt ökad försäljning på den europeiska marknaden med ökade intäkter och förbättrat kassaflöde som följd. Vid erhållande av MDR certifiering kommer kostnaden för kvalitetsäkningen av PolarCap® System minska avsevärt då det innebär att vi kan driva kvalitetsarbetet i egen regi.

Med det positiva utfallet från emissionen som innebär att bolaget tillförs 7,4 MSEK före emissionskostnader (1,6MSEK) har Bolaget en tryggad finansiering vilket möjliggör fullt fokus på försäljnings- och regulatoriska framgångar. Med vår nuvarande kostnadskostym och efter erhållet MDR-certifikat beräknas 150 uthyrda system täcka företagets kostnadsbas med nuvarande verksamhet. Dock räknar Bolaget med att erhålla FDA-godkännande under året vilket i så fall kommer att innebära en satsning på USA och därmed ökade kostnader.

## Finansiella rapporter

Flerårsöversikt (Tkr)	2022	2021	2020	2019	
Nettoomsättning	1 904	746	677	264	
Resultat efter finansiella poster	-12 195	-7 103	-6 867	-6 650	
Antal anställda	4	4	3	4	
Balansomslutning	11 874	16 888	19 254	8 199	
Soliditet (%)	50,7	78	79,4	75,1	
<b>Förändring av eget kapital 2022</b>					
	<b>Aktie- kapital</b>	<b>Fond för utv.utgifter</b>	<b>Överkurs- fond</b>	<b>Balanserat resultat</b>	<b>Årets resultat</b>
Belopp vid årets ingång	2 236 566	5 775 876	32 817 105	-20 546 549	-7 102 984
Nyemission	499 218		4 485 814		
Disposition enligt beslut av årets årsstämma:				-7 102 984	7 102 984
Emission teckningsrätter				44 224	
Aktivering fond för utvecklingsutgifter		4 850		-4 850	
Upplösning av avskrivning utvecklingsutgifter		-980 281		980 281	
Årets resultat					-12 194 513
<b>Belopp vid årets utgång</b>	<b>2 735 784</b>	<b>4 800 445</b>	<b>37 302 919</b>	<b>-26 629 878</b>	<b>-12 194 513</b>
<b>Förändring av eget kapital 2021</b>					
	<b>Aktie- kapital</b>	<b>Fond för utv.utgifter</b>	<b>Överkurs- fond</b>	<b>Balanserat resultat</b>	<b>Årets resultat</b>
Belopp vid årets ingång	1 899 366	6 555 998	28 154 312	-14 459 332	-6 867 339
Nyemission	337 200		4 662 792		
Disposition enligt beslut av årets årsstämma:				-6 867 339	6 867 339
Aktivering fond för utvecklingsutgifter		200 711		-200 711	
Upplösning av avskrivning utvecklingsutgifter		-980 833		980 833	
Årets resultat					-7 102 984
<b>Belopp vid årets utgång</b>	<b>2 236 566</b>	<b>5 775 876</b>	<b>32 817 105</b>	<b>-20 546 549</b>	<b>-7 102 984</b>

## Hantering av förlust

Till årsstämman förfogande står följande fria egna kapital (kronor):

Överkursfond	37 302 919
Balanserat resultat	-26 629 878
Årets förlust	-12 194 513
	<b>-1 521 472</b>
disponeras så att i ny räkning överföres	-1 521 472

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning samt kassaflödesanalys med noter.

Resultaträkning	Not	2022.01.01- 2022.12.31	2021.01.01- 2021.12.31
Nettoomsättning		1 903 707	746 329
Övriga rörelseintäkter		196 393	1 703 876
<b>Summar rörelseintäkter</b>		<b>2 100 100</b>	<b>2 450 205</b>
<b>Rörelsekostnader</b>			
Handelsvaror		-51 133	-36 676
Övriga externa kostnader	2,3	-8 137 822	-4 740 648
Personalkostnader	4	-3 912 084	-3 233 092
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-2 162 936	-1 526 165
Övriga rörelsekostnader		-30 034	-7 078
<b>Summa rörelsekostnader</b>		<b>-14 294 009</b>	<b>-9 543 660</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>5</b>	<b>-12 193 909</b>	<b>-7 093 455</b>
<b>Finansiella poster</b>			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		208	0
Räntekostnader och liknande resultatposter		-812	-9 529
<b>Summa finansiella poster</b>		<b>-604</b>	<b>-9 529</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-12 194 513</b>	<b>-7 102 984</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-12 194 513</b>	<b>-7 102 984</b>
<b>Årets resultat</b>		<b>-12 194 513</b>	<b>-7 102 984</b>

Balansräkning	Not	2022.12.31	2021.12.31
<b>Tillgångar</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	6	4 800 445	5 775 876
Patent	7	625 145	737 662
<b>Summa immateriella anläggningstillgångar</b>		<b>5 425 591</b>	<b>6 513 538</b>
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	8	3 627 550	4 199 689
<b>Summa materiella anläggningstillgångar</b>		<b>3 727 550</b>	<b>4 199 689</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>9 053 141</b>	<b>10 713 227</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<i>Varulager m.m.</i>			
Färdiga varor och handelsvaror		124 479	67 588
Förskott till leverantörer		249 000	0
<b>Summa varulager m.m.</b>		<b>373 479</b>	<b>67 588</b>
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		110 559	77 366
Övriga fordringar		432 975	369 959
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	9	374 587	1 309 088
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>		<b>918 122</b>	<b>1 756 413</b>
<i>Kassa och bank</i>			
Kassa och bank		1 529 353	4 351 161
<b>Summa kassa och bank</b>		<b>1 529 353</b>	<b>4 351 161</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>2 820 954</b>	<b>6 175 162</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>11 874 095</b>	<b>16 888 389</b>

Balansräkning	Not	2022.12.31	2021.12.31
<b>Eget kapital och skulder</b>	10, 15		
<b>Eget kapital</b>			
<b><i>Bundet eget kapital</i></b>			
Aktiekapital		2 735 784	2 236 566
Fond för utvecklingsutgifter		4 800 445	5 775 876
<b>Summa bundet eget kapital</b>		<b>7 536 229</b>	<b>8 012 443</b>
<b>Fritt eget kapital</b>			
Överkursfond		37 302 919	32 817 105
Balanserat resultat		-26 629 878	-20 546 549
Periodens resultat		-12 194 513	-7 102 984
<b>Summa fritt eget kapital</b>		<b>-1 521 472</b>	<b>5 167 572</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>6 014 757</b>	<b>13 180 014</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Konvertibla skuldebrev		1 500 000	0
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>1 500 000</b>	<b>0</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Leverantörsskulder		1 371 671	388 403
Övriga skulder		1 168 619	1 983 657
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	11	1 819 048	1 336 314
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>4 359 338</b>	<b>3 708 375</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>11 874 095</b>	<b>16 888 389</b>



Kassaflödesanalys	Not	2022.01.01- 2022.12.31	2021.01.01- 2021.12.31
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Resultat efter finansiella poster		-12 194 513	-7 102 984
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	12	2 162 936	1 526 165
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>13</b>	<b>-10 031 577</b>	<b>-5 576 819</b>
<b>Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet</b>			
Förändring av varulager och pågående arbete		-305 891	-18 170
Förändring av kundfordringar		-33 193	-27 910
Förändring av kortfristiga fordringar		871 485	230 606
Förändring av leverantörsskulder		983 268	-1 175 456
Förändring av kortfristiga skulder		-332 304	912 922
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-8 848 212</b>	<b>-5 654 827</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar		-4 850	-988 327
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-498 000	-2 873 803
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-502 850</b>	<b>-3 862 130</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Emission aktier efter emissionskostnader		4 985 032	4 999 992
Emission teckningsrätter		44 224	0
Konvertibellån		1 500 000	0
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>6 529 256</b>	<b>4 999 992</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>-2 821 808</b>	<b>-4 516 965</b>
Likvida medel vid årets början		4 351 161	8 868 126
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>1 529 353</b>	<b>4 351 161</b>

## **Noter**

### **Not 1 Redovisning- och värderingsprinciper**

#### **Allmänna upplysningar**

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Fordringar har upptagits till de belopp varmed de beräknas inflyta.

Övriga tillgångar och skulder har upptagits till anskaffningsvärden där inget annat anges.

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

#### **Intäktsredovisning**

Intäkterna kommer primärt från avtal med kunder där de erbjuds att hyra produkten över olika avtalsperioder. Intäkten tas linjärt över avtalsperioden. Uthyrda system redovisas i balansräkningen inom raden Inventarier, verktyg och installationer.

#### **Offentliga bidrag**

Offentliga bidrag redovisas som intäkt då den framtida prestationen som krävs för att erhålla bidraget utförts. I de fall bidraget erhålls innan prestationen utförts, redovisas bidraget som skuld i balansräkningen.

Ett offentligt bidrag som inte är förenat med krav på framtida prestation redovisas som Övrig intäkt när villkoren för att få bidraget uppfyllts. Offentliga bidrag värderas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas.

#### **Immateriella tillgångar**

Företaget redovisar internt utvecklad immateriella anläggningstillgångar enligt aktiveringsmodellen. Det innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av en internt utvecklad immateriell anläggningstillgång aktiveras och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod, under förutsättningarna att kriterierna i BFNAR 2012:1 är uppfyllda.

## Nedskrivningsprövning av immateriella anläggningstillgångar

Vid varje balansdag bedöms om det finns indikationer på nedskrivningsbehov av någon av de immateriella anläggningstillgångarna. Nedskrivning sker om värdenedgången bedöms vara bestående och prövas individuellt. Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar som befinner sig i utvecklingsfasen nedskrivningstestas årligen.

## Anläggningstillgångar

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

### *Immateriella anläggningstillgångar*

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	7 år
Koncessioner, patent, licenser, varumärken	7 år

### *Materiella anläggningstillgångar*

Inventarier, verktyg och installationer	5 år
---	------

## Finansiella instrument

Finansiella instrument värderas utifrån anskaffningsvärdet. Instrumentet redovisas i balansräkningen när bolaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och bolaget har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelserna har reglerats eller på annat sätt upphört.

## Leasingavtal

Företaget redovisar samtliga leasingavtal, såväl finansiella som operationella, som operationella leasingavtal. Operationella leasingavtal redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

## **Varulager**

Varulagret har värderats till det lägsta av dess anskaffningsvärde och dess nettoförsäljningsvärde på balansdagen. Anskaffningsvärdet fastställs med användning av först in, först ut-metoden, (FIFU). Med nettoförsäljningsvärde avses varornas beräknade försäljningspris minskat med försäljningskostnader. Den valda värderingsmetoden innebär att inkurans i varulagret har beaktats.

## **Inkomstskatter**

Aktuella skatter värderas utifrån de skattesatser och skatteregler som gäller på balansdagen. Uppskjutna skatter värderas utifrån de skattesatser och skatteregler som är beslutade före balansdagen.

### ***Uppskjuten skatt***

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

Fordringar och skulder netto redovisas endast när det finns en legal rätt till kvittning. Aktuell skatt, liksom förändring i uppskjuten skatt, redovisas i resultaträkningen om inte skatten är hänförlig till en händelse eller transaktion som redovisas direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatteeffekten i eget kapital.

## **Kassaflödesanalys**

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar.

## **Nyckeltalsdefinitioner**

Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader men före bokslutsdispositioner och skatter.

Antal anställda

Medelantal anställda under räkenskapsåret.

Balansomslutning  
Företagets samlade tillgångar.

Soliditet (%)  
Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.

## Uppskattningar och bedömningar

Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historisk erfarenhet och andra faktorer, inklusive förväntningar på framtida händelser som anses rimliga under rådande förhållanden.

## Viktiga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål

Bolaget gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, inte alltid att motsvara det verkliga resultatet. De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår behandlas i huvuddrag nedan.

Materiella och immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Avskrivningar sker över den beräknade nyttjandeperioden. Det redovisade värdet på bolagets anläggningstillgångar prövas årligen i samband med årsbokslutet eller så snart ändrade förutsättningar visar att ett nedskrivningsbehov föreligger. Nedskrivning sker om det redovisade värdet överstiger det beräknade nyttjandevärdet.

Varulagret har värderats till det lägsta av dess anskaffningsvärde och dess nettoförsäljningsvärde på balansdagen. Nettoförsäljningsvärdet utgörs av ett uppskattat försäljningspris med avdrag för tillämpliga rörliga försäljningskostnader.

Beräkning av uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag görs löpande mot sannolikheten att dessa kan komma att utnyttjas mot framtida beskattningsbara vinster. Då bolaget fortsatt är i en uppstartsfas av sin verksamhet har bolaget valt att av försiktighets skull redovisa uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag till 0 tkr. Bolagets skattemässiga underskott uppgår till 36 618 tkr (23 599 tkr).

## Not 2 Arvode till revisorer

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

	2022	2021
<b>Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB</b>		
Revisionsuppdrag	165 000	155 000
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	53 800	0
Skatterådgivning	0	0
Övriga tjänster	138 300	173 400
	<b>357 100</b>	<b>328 400</b>

## Not 3 Operationell Leasing

Årets leasingkostnader avseende leasingavtal, uppgår till 209 284 kronor.

Framtida leasingavgifter, för icke uppsägningsbara leasingavtal, förfaller till betalning enligt följande:

	2022	2021
Inom ett år	33 576	222 548
Senare än ett år men inom fem år	0	13 335
Senare än fem år	0	0
	<b>33 576</b>	<b>235 883</b>

## Not 4 Anställda och personalkostnader

	2022	2021
<b>Medelantalet anställda</b>		
Kvinnor	0	0
Män	4	4
<b>Totalt</b>	<b>4</b>	<b>4</b>
<b>Löner och andra ersättningar</b>		
Styrelse och verkställande direktör	1 449 451	944 971
Övriga anställda	1 219 551	1 171 188
	<b>2 669 002</b>	<b>2 116 159</b>
<b>Sociala kostnader</b>		
Pensionskostnader för styrelse och verkställande direktör	111 328	85 607
Pensionskostnader för övriga anställda	107 539	97 651
Övriga sociala avgifter enligt lag och avtal	922 283	745 617
<b>Totala löner, ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader</b>	<b>3 810 152</b>	<b>3 045 034</b>

Uppsägningstiden från VD sida är sex (6) månader och från PolarCools sida tolv (12) månader. Inget avtal om avgångsvederlag finns för verkställande direktören.

### Könsfördelning bland ledande befattningshavare

Andel kvinnor i styrelsen	0 %	0 %
Andel män i styrelsen	100 %	100 %
Andel kvinnor bland övriga ledande befattningshavare	0 %	0 %
Andel män bland övriga ledande befattningshavare	100 %	100 %

Antal styrelseledamöter på balansdagen uppgick till 4 (3).

### Not 5 Inköp av varor och tjänster från närstående

	2022	2021
<b>Inköp av varor</b>		
BrainCool AB	-53 280	2 386 632
IQool Technologies AB	133 360	0
Cool Prevent	27 000	0
	<b>107 080</b>	<b>2 386 632</b>
<b>Inköp av tjänster</b>		
BrainCool AB	2 165 270	641 665
	<b>2 165 270</b>	<b>641 665</b>



## Not 6 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärden	7 246 989	7 046 278
Inköp	4 850	200 711
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>7 251 838</b>	<b>7 246 989</b>
Ingående avskrivningar	-1 471 113	-490 280
Årets avskrivningar	-980 281	-980 833
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-2 451 394</b>	<b>-1 471 113</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>4 800 444</b>	<b>5 775 876</b>

## Not 7 Patent

	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärden	787 616	787 616
Inköp	0	0
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>787 616</b>	<b>787 616</b>
Ingående avskrivningar	-49 954	0
Årets avskrivningar	-112 517	-49 954
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-162 470</b>	<b>-49 954</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>625 146</b>	<b>737 662</b>

## Not 8 Inventarier, verktyg och installationer

PolarCools affärsmodell innebär att PolarCap® System hyrs ut till kunder, varav bolaget beslutat att klassificera kylsystemen som inventarier med 5 års ekonomisk livslängd.

	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärden	5 350 698	2 476 895
Inköp	498 000	2 873 803
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>5 848 698</b>	<b>5 350 698</b>
Ingående avskrivningar	-1 151 009	-655 631
Årets avskrivningar	-1 070 139	-495 378
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-2 221 148</b>	<b>-1 151 009</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>3 627 550</b>	<b>4 199 689</b>

## Not 9 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2022-12-31	2021-12-31
Förutbetald leasingavgift	19 207	100 836
Förutbetald pensionsförsäkring	0	14 938
Förutbetalda försäkringspremier	66 777	33 000
Vinnova-bidrag	0	1 084 333
Övriga förutbetalda kostnader	288 602	75 981
<b></b>	<b>374 586</b>	<b>1 309 088</b>

## Not 10 Antal aktier och kvotvärde

Namn	Antal aktier	Kvotvärde
Antal A-Aktier	12 292 767	0,22
	<b>12 292 767</b>	

## Not 11 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2022-12-31	2021-12-31
Upplupna löner	496 062	346 519
Upplupna semesterlöner	209 559	175 668
Beräknade upplupna sociala avgifter	221 705	164 070
Övriga upplupna kostnader	243 441	157 275
Förutbetalda intäkter	648 281	492 782
	<b>1 819 048</b>	<b>1 336 314</b>

## Not 12 Ej likviditetspåverkande poster

	2022-12-31	2021-12-31
Avskrivningar	2 162 936	1 526 165

## Not 13 Ränteintäkter och räntekostnader

	2022-12-31	2021-12-31
Ränteintäkter	208	0
Räntekostnader	812	9 526

## **Not 14 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut**

### **PolarCool utökar sin närvaro inom tysk ishockey**

Bolaget fortsätter etableringen inom tysk proffsishockey genom avtalet med Dresdner Eislöwen.

### **PolarCool offentliggör antalet uthyrda system och utsikter för 2023**

Bolaget redogör för uthyrningen under 2022 och bedömer att uthyrningen kommer att nå 100-150 system i slutet av 2023.

### **PolarCool tar hem första ishockeyavtalen i Norge och Danmark**

Bolaget fortsätter att etablera PolarCap® System inom topp-ishockey genom att ta hem första avtalen i Norge och Danmark där storklubbarna Vålerenga Hockey och Sønderjyske blir först ut.

### **PolarCool deltar i UEFA Medical Symposium i Frankfurt**

PolarCool deltar som en av 14 utvalda externa partners på UEFA Medical Symposium tillsammans med fotbollens ledande läkare.

### **PolarCool växer i HockeyAllsvenskan – ligaetten MoDo Hockey tecknar avtal**

Bolaget tecknar ett tvåårigt avtal med ytterligare en klubb i HockeyAllsvenskan, topplaget Modo Hockey.

### **Schweiziska hockeyklubben SC Bern tecknar ett 2-årigt avtal för PolarCap®**

Bolaget fortsätter att etablera PolarCap® inom europeisk ishockey genom att teckna ett tvåårigt avtal med den schweiziska klubbjätten SC Bern.

### **Lyckad emission i PolarCool - tillförs 7,4 MSEK**

Företrädesemissionen har tecknats till cirka 5,3 MSEK, motsvarande en teckningsgrad om cirka 72 procent, vilket innebär att resterande cirka 28 procent av företrädesemissionens totala volym tilldelas emissionsgaranterna. Bolaget tillförs därmed cirka 7,4 MSEK före emissionskostnader (som beräknas uppgå till cirka 1,6 MSEK).

## Not 15 Disposition av vinst eller förlust

2022-12-31

### Hantering av förlust

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel:

Överkursfond	37 302 919
Balanserat resultat	-26 629 878
årets förlust	-12 194 513
	<b>-1 521 472</b>

disponeras så att  
i ny räkning överföres

-1 521 472

## Not 16 Ställda säkerheter

2022-12-31

2021-12-31

Andra ställda säkerheter	50 000	50 000
--------------------------	--------	--------

Lund 2023-04-05

Gustaf Frithz – Ordförande

Håkan Samuelsson

Mats Forsman

Pär Carmonius

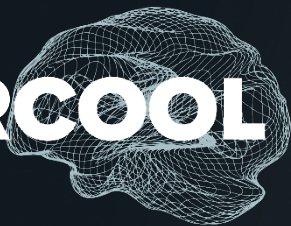
Erik Andersson  
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats 2023-04-05

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Lars Nilsson  
Auktoriserad revisor

# POLARCOOL



PolarCool AB (publ)  
Medicon Village  
223 81 Lund  
[www.polarcool.se](http://www.polarcool.se)  
[info@polarcool.se](mailto:info@polarcool.se)  
Org nr: 559095-6784

## KONTOFÖRANDE INSTITUT

Euroclear Sweden AB  
Klarabergsviadukten 63  
111 64 Stockholm  
+46(0)8-402 90 00



# Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i PolarCool AB, org.nr 559095-6784

---

## Rapport om årsredovisningen

### Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för PolarCool AB för år 2022.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av PolarCool ABs finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dess finansiella resultat för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för PolarCool AB.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till PolarCool AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

### Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar](http://www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar). Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

## Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

### Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för PolarCool AB för år 2022 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman behandlar förlusten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.



## Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till PolarCool AB enligt god revisors sed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

## Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

## Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar](http://www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar). Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Malmö den dag som framgår av vår elektroniska signatur

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Lars Nilsson  
Auktoriserad revisor