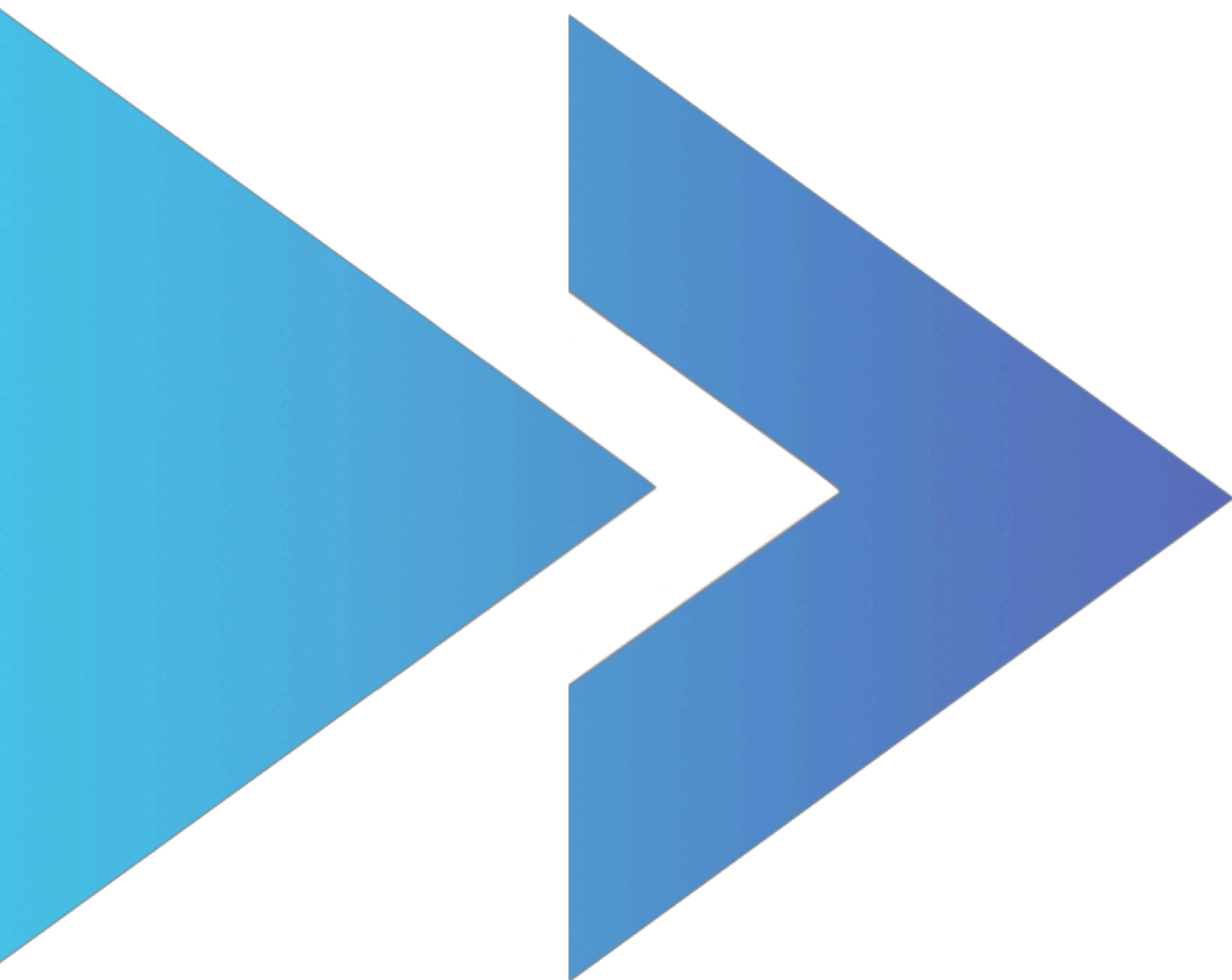


Årsredovisning

2018



Innehållsförteckning



- 3. Hoodin i korthet
- 4. 2018 i korthet
- 5. Ord från vår VD
- 7. Vision, mission, mål och strategi
- 9. Produkter och erbjudande
- 10. Affärsmodell
- 11. Styrelse
- Årsredovisning**
- 14. Förvaltningsberättelse
- 21. Resultaträkning
- 22. Balansräkning
- 25. Noter
- 28. Underskrifter
- 29. Revisionsberättelse

Hoodin i korthet

Hoodin är en online-plattform (SaaS) för bevakning och automatiserad inhämtning av digitalt innehåll. Hoodin skapar värde för kunderna genom att användare kan skapa bevakningar avseende det innehåll som är mest relevant för den unika användaren. De kan till exempel bevaka patent, vetenskapliga rapporter, konkurrenters hemsidor, nyhetsmedia, sociala media m.m. Men även ur ett geografiskt aspekt genom att bevaka områden avseende evenemang, händelser och platser.

Användaren kan återanvända bevakningsresultaten för att skapa innehåll för extern användning (Super Feeder) eller som internt beslutsunderlag (Omni Observer).

Hoodin erbjuder en produktportfölj baserad på de två ovan nämnda produkterna, samt att varje produkt finns anpassad för olika branscher. Så som Medtech, Pharma, Utbildning, Turism, Finans, med flera.

Hoodins tjänster används inom omvärldsbevakning, affärsutveckling, marknadsföring samt för att skapa innehåll i digitala tjänster (webbsidor, appar m m).



2018 i korthet

Kvartal 1

- Flertalet kommuner i Sverige väljer Hoodin Super Feeder +Events. Bland annat blir Solna, Lund, Ragunda, Kävlinge och Hässleholm kunder
- Hoodin 2.0 lanseras

Kvartal 2

- Flertalet kunder tillkommer med uppdaterade konceptet för Super Feeder, bl a Nova köpcenter i Lund och danska konfektionsföretaget Hummel
- Lansering av API för tredjepartsutvecklare

Kvartal 3

- Hoodin lanserar nya lösningen Omni Observer och första branschlösning är för Medtech
- Hoodin AB anlitar Sedermera Fondkommission AB för emissioner och listning på Spotlight Stock Market
 - Hoodin AB genomför en företrädesemission
 - Hoodin 2.1 lanseras

Kvartal 4

- Hoodin AB's aktie listas på Spotlight Stock Market, där listningen föregås av en listningsemission
- Samarbete med en Nordisk storbank inleds för utveckling och konceptualisering avseende lösning för finansbranschen
- Partnerprogram lanseras för att bredda försäljning och samarbeten med branschspecialister
- Samarbete inleds med Hoodins första 4 partners
- Hoodin 3.0 lanseras

Ord från vår VD

Hoodin spände bågen under 2018, och med fokus samt hårt arbete nåddes de mål vi förutsatt oss. Ett år där vi investerat i utveckling av teknologi och processer med syfte att under kommande år kunna nå en stor marknad.

Att med ett relativt litet men oerhört skickligt team ta sig an uppgiften att utveckla en avancerad plattform med logik och användargränssnitt av världsklass har varit en tuff men fantastiskt stimulerande uppgift.



Det Hoodins plattform skall lösa är att ge användare verktyg för att kunna hantera det faktum att det varje dygn publiceras miljontals sorters digitalt innehåll. Våra användare har behovet att så snabbt och pricksäkert som möjligt hitta och kunna använda just det innehåll som är relevant och viktigt för just dem. Samt att kunna göra det på det mest tids- och kostnadseffektiva tillvägagångssättet.

I relation till plattformen har vi även designat och tagit ett partnerprogram till marknad under året. Partnerprogrammet som är en väsentlig del av Hoodins säljstrategi har tagits emot väl på marknaden och vi ser att de segment av företag vi identifierat som potentiella partners visar ett stort intresse för att använda Hoodin i sin egna leverans samt skapa nya erbjudanden baserat på bevakning och inhämtning av digitalt innehåll.

Under 2018 har Hoodin genomgått viktiga och stora förändringar, med tydligare fokus mot branscher, försäljning via partners samt utveckling av nya funktioner för att leverera en plattform som skapar värde för både användare inom de branscher som Hoodin fokuserar på, samt för våra partners som säljer och implementerar Hoodin.

Vi har nu byggt och investerat i en struktur som skall säkerställa att vi kan skala upp försäljningen till lägsta möjliga löpande kostnad för både oss och våra partners. Detta har också inneburit att vi under samma period inte kunnat lägga fullt fokus på aktivt försäljningsarbete. Vi ansåg oss klara med det strukturella under månadsskiftet november/december och slog då över till att rikta fullt fokus mot det vi vill åstadkomma allra mest, vilket är att växa och ta in fler partners och kunder.

Med resultaten från 2018 i ryggen känner jag mig förväntansfull och fylld med energi för att ingå avtal med ett stort antal partners under 2019. Tillsammans med våra partners ska vi leverera effektiva lösningar till kunder och se till att ett stort antal människor får möjligheten att sluta med repetitivt och ineffektivt arbete inom omvärldsbevakning och bevakning av digitalt innehåll. Hoodin är det smartare valet och det ska vi göra marknaden varse om under 2019!

Marcus Emne, VD Hoodin

Vision, mission, mål och strategi

Vision och mission

Vår vision

När ett företag eller en organisation har behovet att effektivisera sin bevakning av digitalt innehåll, så ska de instinktivt tänka Hoodin som sitt förstahandsval.

Vår mission

Hoodin förenklar och effektiviserar hur företag och organisationer bevakar och skapar affärsvärde av digitalt innehåll



Mål och strategi

Vårt långsiktiga mål

Med ett erbjudande i form av en SaaS plattform och ett partnerprogram i världsklass ska Hoodin bli den mest utbredda och använda tjänsten avseende bevakning av digitalt innehåll, på den globala marknaden.

Väsentliga delar av vår strategi

Effektivitet & relevans - Hoodin som tjänst skall vara det mest tids- och kostnadseffektiva valet av tillvägagångssätt för bevakning av digitalt innehåll. Vi skall uppnå det genom att vara den tjänst och metod som ger det mest relevanta resultatet och som erbjuder gränssnitt och funktioner för samarbete inom organisationer.

Dynamisk användning - Hoodin skall vara öppet för att kunna användas tillsammans med andra mjukvaror. Som tydligt exempel väljer vi att låta allt innehåll vara möjligt att exporteras till andra CMS.

Partners - Med VAR (Value Adding Resellers) partners skall Hoodin nå marknaden på ett effektivt och hållbart sätt. Hoodin gör därmed en avgränsning i att förhålla sig till att vara leverantör av mjukvara och kompetens avseende bevakning av digitalt innehåll, medan partners skall vara experter avseende branscher och respektive kunds behov.

Internationalisering - Hoodin är verksamma på en internationell marknad, vi anpassar därför all utveckling av våra tjänster och affärsmodell utifrån detta.

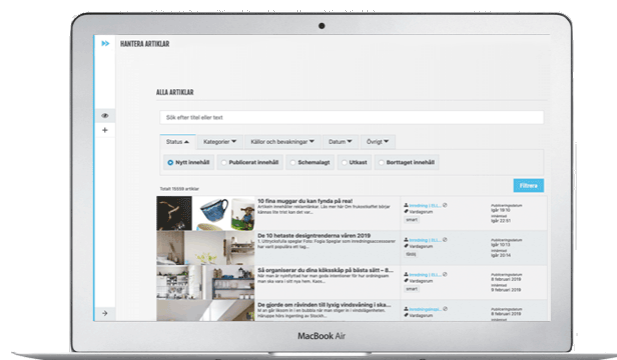
Branschanpassning - Hoodin bevakar kontinuerligt förändringar på makronivå avseende förändringar inom branscher som innebär stärkta krav eller behov för aktörer inom branschen avseende bevakning av digitalt innehåll. Med anpassade lösningar för en unik bransch så kan Hoodin leverera högsta möjliga grad av leverans.

Produkter och erbjudande

Hoodin som plattform är uppdelat i två produkter som var för sig adresserar två avskilda behov inom bevakning av digital innehåll;



Omni Observer - Bevakning för analys, rapportering och beslutsunderlag



Super Feeder - Bevakning och inhämtning av digitalt innehåll i marknadsföringssyfte (content marketing)

Super Feeder finns dessutom i ytterligare två versioner; Super Feeder+Events, samt Super Feeder +Places. Dessa två varianter innehåller funktioner för att kunna söka geografiskt efter digitalt innehåll som är i formaten evenemang samt platser.

För att kunna erbjuda högsta möjliga relevans för användare, så erbjuder Hoodin lösningar av respektive produkt som är anpassade efter branscher. Några av de branscher som Hoodin har anpassade lösningar till är; Medtech, Pharma, Utbildning, Turism och Finans.

Hoodin utvecklar och lanserar löpande nya branschlösningar.

Affärsmodell

Hoodins affärsmodell baseras på att slutanvändaren ersätter manuella eller sämre lämpade bevakningslösningar med Hoodins produkter. Kunden köper en licens till Hoodins produkt och kundens unika bevakningsbehov definieras i licensen. Intäkterna från kunderna består av en fast månadslicens och en varierande avgift beroende på antalet bevakningar kunden skapar samt antalet användarkonton.

Partners är de som i första hand säljer och implementerar Hoodin hos en slutanvändare. Det kan även förekomma fall där partnern helt och hållet driftar slutanvändarens lösning. Till exempel kan en partner inom content management (företag som skriver och skapar innehåll på beställning) använda Hoodin för att leverera innehåll mer effektivt till sin kund. I det fallet är det partnern som är licenstagare.

De leads (förfrågningar från kunder) som inkommer till Hoodin matchas mot lämpliga partners, som i sin tur tar kontakt med slutanvändaren för att leverera en lämplig lösning.

Styrelse

Peter Wendel – styrelseordförande

Peter Wendel (född 1962) har lång och gedigen erfarenhet från entreprenörskap inom mjukvaruutveckling och andra delar av tech-branschen. Peter har även erfarenhet av styrelsearbete i noterade bolag, bland annat som styrelseordförande i Appspotr (noterade på Spotlight) och som VD i Northern CapSek Ventures AB.



Marcus Emne – styrelseledamot och VD

Marcus Emne (född 1973) är grundare av Hoodin. Marcus har härutöver lång erfarenhet av internationellt företagsbyggande, bland annat som managing director för BTS Interactive (Nasdaq Stockholm) och business unit manager för Sales & Marketing på CGI. Marcus har även innehaft tjänst som ansvarig för Corporate Development & Strategy på Sony Mobile.



Mette Gross – oberoende styrelseledamot

Mette Gross (född 1972) har lång erfarenhet från ledande befattningar inom Kinnevik-koncernen, bland annat som CFO på MTG i Danmark. Mette har även erfarenhet från ledande befattningar i andra noterade bolag, bland annat som CFO på Iconovo AB och som styrelseledamot i Queen Invest AB.



Jan Halling – styrelseledamot

Jan Halling (född 1951) har lång erfarenhet från mediabranschen, bland annat som VD för Politikens Lokalaviser A/S. För närvarande är han chef för Lokaltidningens 27 gratistidningar i Sverige och har under många år jobbat med utveckling av lokal, digital journalism på webben. År och har varit ordförande och ledamot i många bolag samt jobbat med business consultancy services. Har tidigare varit styrelseordförande i Hoodin under en tvåårsperiod.





Årsredovisning 2018

Hoodin AB (publ)
Org.nr. 556911-9778

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Hoodin AB (publ) får härmed avge årsredovisning för verksamhetsåret 2018. Bolaget har säte i Malmö och organisationsnummer 556911-9778. Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK.

Verksamheten

Hoodin är en online-plattform (SaaS) för bevakning och automatiserad inhämtning av digitalt innehåll, som skapar värde för kunderna genom att skapa bevakningar av de för kunden relevanta källor, såsom patent, vetenskapliga rapporter, konkurrenters hemsidor, nyhetsmedia, sociala media m.m.

Resultat från bevakningen hämtas in, vilket ger kunden möjlighet att hantera, dela, kommentera och bedöma vikten av resultatet. Kunden kan återanvända bevaknings resultaten för att skapa innehåll för extern användning (content marketing) eller som internt beslutsunderlag.

Hoodins affärsmodell baseras på att slutanvändaren ersätter manuella eller sämre lämpade bevakningslösningar med Hoodins produkter. Kunden köper en licens till Hoodins produkt och kundens unika bevakningsbehov

definieras i licensen. Intäkterna från kunderna består av en fast månadslicens och en varierande avgift beroende på antalet bevakningar kunden skapar samt antalet användarkonton. Hoodin erbjuder branschspecifika lösningar för att adressera unika behov per bransch. För att nå ut till slutkund på det mest effektiva sättet arbetar Hoodin enligt en försäljningsstrategi, där partners inom respektive bransch etablerar kontakter med slutkund, för att använda Hoodin i sin egen leverans.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Under året har Hoodin vidareutvecklat plattformen och de processer som krävs för att i bred skala sälja och förse partners och kunder med support. Bolaget har genomfört den planerade omställningen från direktförsäljning till försäljning via partners.

Utveckling av partnerprogram för att vidga försäljningen till nya geografiska och branschspecifika marknader är ett viktigt strategiskt arbete som tidigt visade resultat då vi inom kort tid knutit till oss viktiga partners, främst inom Medtech.

Version 3.0 av Hoodin lanserades, vilket bl a innebar funktioner som gör att vi nu kan kapa både ledtid och mantid för att ta fram en ny bransch-anpassad lösning med upp till 80%. Partners och kunder med flera projekt, kan t ex lättare byta mellan olika projekt, har bättre möjligheter att rangordna hittat innehåll m.m. Vi har generellt mottagit mycket positiv

feedback för denna version av plattformen.

Bolagets aktie noterades den 7 november 2018 på Spotlight Stock Market under tickern HOODIN. I samband med noteringen genomfördes en IPO som tillförde bolaget 270 nya aktieägare.

Under året har tre nyemissioner, en fondemission samt en split på 4:1 registrerats. Nyemissionerna har tillfört bolaget ca 11,1 MSEK efter emissionskostnader. Förändringarna framgår av tabellen nedan.

Händelse	Kvotvärde	Ökning av antalet aktier	Ökning av aktiekapital	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital
Nyemission	0,050	101 900	5 095,00	1 583 948	79 197,40
Nyemission	0,050	236 000	11 800,00	1 819 948	90 997,40
Fondemission	0,300	-	454 987,00	1 819 948	545 984,40
Aktieuppdelning	0,075	5 459 844	-	7 279 792	545 984,40
Nyemission	0,075	2 109 942	158 245,65	9 389 734	704 230,05

Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättningen uppgick till 1 048 KSEK, vilket är en minskning med 5 KSEK jämfört med föregående räkenskapsår.

Rörelseresultatet uppgick till -4 274 (-1 100) KSEK.

Intäkternas utveckling under perioden innebär oförändrade intäkter på total nivå. Intäktsmodellen har ändrats och licensintäkterna för perioden har ökat samtidigt som projektintäkterna minskat, vilket är enligt bolagets strategi. Under sista kvartalet ser vi en ökning av intäkterna om 14 %, vilket är ett resultat från införandet av den nya försäljningsmodellen och därmed nya licensintäkter.

Utvecklingen avseende rörelseresultatet, där kostnaderna ökat, härleds till att bolaget anställt mer personal för både utveckling och marknadsföring/försäljning i syfte att möta en större marknad samt optimera tekniken, säkerheten och processer för bästa möjliga skalbarhet. Under året har avskrivningar ökat relativt perioden innan, som ett resultat av att bolaget kontinuerligt får en större summa aktiverat arbete hänfört till plattformen. För året ingick kostnader av engångskaraktär om drygt 400 KSEK för notering av bolaget på Spotlight Stock Market (fd Aktietorget).

Resultatet före skatt blev -4 303 (-1 135) KSEK. Resultatet efter skatt uppgick till -3 388 (-889) KSEK och resultatet per aktie uppgick till -0,36 (-0,60) kr.

Kassaflöde och Finansiell ställning

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -2 951 KSEK jämfört med 558 KSEK föregående räkenskapsår.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -1 870 KSEK jämfört med -2 496 KSEK föregående räkenskapsår. För mer information angående investeringar se avsnittet ”Investeringar och avskrivningar” nedan.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 10 847 KSEK jämfört med 2 265 KSEK föregående år.

Likvida medel uppgick vid årets utgång till 8 001 (1 974) KSEK, en ökning med 6 027 KSEK jämfört med året innan. Ökningen är framförallt hänförlig till den publika nyemission som genomförts under hösten 2018.

De kortfristiga skulderna uppgick vid året slut till 965 (592) KSEK. Dessa bestod främst av kortfristig del av långfristig skuld 185 (120) KSEK, leverantörsskulder om 170 (20) KSEK och Upplupna kostnader och förbetalda intäkter som uppgick till 471 KSEK att jämföra med 287 KSEK föregående år.

Bolagets långfristiga skulder uppgick till 271 (560) KSEK. Dessa består av två lån från ALMI Företagspartner Skåne AB och har en kvarstående löptid om som längst ca 3 år. Soliditeten uppgick till 92 (85) procent.

Styrelse och ledning bedömer att bolagets likvida medel med god marginal täcker verksamhetens behov åtminstone 12 månader framåt.

Investeringar och avskrivningar

Innovation och en hög förnyelsetakt i Hoodins erbjudande är avgörande för den fortsatta framgången. Bolaget utvecklar kontinuerligt lösningar för nya branscher och vidareutvecklar plattformen för att ytterligare tillföra värde vid användande av Hoodins produkter. En del av Hoodins strategi är att bolagets plattform skall finnas tillgänglig i det ekosystem som utgörs av olika system för CMS (Content Management System) samt andra system som hanterar digitalt innehåller, till exempel QMS (Quality Management System). Under året har Hoodin utvecklat och tillfört plattformen funktioner för att bättre kunna hantera resultat av bevakningar, genom att kommentera, gradera, exportera samt sortera och filtrera det inhämtade innehållet.

Under året har produkten Omni Observer samt branschanpassade lösningar för ett flertal branscher utvecklats och lanserats.

Under slutet av 2018 har nya strategiska satsningar inletts för att tillföra plattformen AI och Machine Learning. Utvecklingsprojekten skall leda till ökat kundvärde och ökade intäkter genom att Hoodins produkter blir marknadens bästa på att rekommendera bevakningskällor.

Under året uppgick bolagets investeringar till 1 870 (2 496) KSEK varav 1 870 (2 496) KSEK hänförs till aktiverade utvecklingskostnader. I dessa kostnader ingår internt upparbetade kostnader för utvecklingsarbeten med 1 761 (2 496) KSEK. Minskningen jämfört med föregående år är hänförlig till att resurser har förskjutits från produktutveckling till affärsutveckling vilket inte är aktiverbart som utvecklingsarbete.

Avskrivningarna uppgick under året till 1 585 (942) KSEK.

Framtidsutsikter och risker

Framtidsutsikterna bedöms fortsatt som mycket goda, då behovet avseende bevakning och inhämtning av digitalt innehåll ökar. Fler och fler branscher drabbas av legala eller kommersiella krav om att bevaka och hantera digitalt innehåll. Ett bra illustrerande exempel är Medtech-branschen, där samtliga bolag som är säljer produkter inom EU åläggs nya krav i och med MDR 2020 (Medical Device Regulation) där företagen måste bevaka, hämta in och rapportera alla omnämningar av produkten och det medicinska område produkten avhjälper. Omnämningar gäller innehåll såsom patent, kliniska studier, forskningsrapporter, branschskribenters artiklar m.m.

Hoodin ligger i framkant när allt fler branscher åläggs nya direktiv avseende kontroll kring externt digitalt innehåll.

Utöver bevakning för rapportering och analys med Hoodin Omni Observer så ser även framtiden för Super Feeder mycket gynnsam ut. Partners och kunder till Hoodin kan skapa och leverera content marketing (t ex artiklar på hemsidor, blogginlägg, artiklar på sociala medier m.m för att driva trafik till sina digitala kanaler) upp till 80% effektivare jämfört med att göra arbetet manuellt. Marknaden för content marketing är stor och den årliga tillväxten (CAGR) bedöms enligt Gartner vara 12% över de kommande 3 åren. Samtidigt ökar kostnaden för de företag som inte automatiserar delar av sitt arbete med content marketing, vilket är ytterligare signalvärde om att Hoodin ligger rätt med sitt erbjudande. Avseende risker så noterar bolaget den främsta risken i utmaningarna att rekrytera personal inom utveckling och försäljning. Vi har höga krav och i en situation där utbudet är lägre än efterfrågan kan rekryteringar ta längre tid än önskvärt.

Flerårsjämförelse i tkr

	2018	2017	2016	2015	2014
Nettoomsättning	1048	1053	2646	998	0
Res. efter finansiella poster	-4 303	-1 135	831	-63	-544
Balansomslutning	15 497	7 502	6 241	3 560	2 842
Soliditet (%)	92	85	86	78	91

Ägarförhållande

De tio största aktieägarna per 2018-12-31 enligt bolagets aktiebok.

Namn	Antal aktier	Andel av kapital/röster
Marcus Emne	1 762 028	18,77
Jakob Jensen Prühs	870 321	9,27
Alexander Wietz	776 300	8,27
Northern CapSek Ventures AB	646 009	6,88
Entreprenörskapital Ravelin AB	348 956	3,72
HCN Group AB	344 012	3,66
BNY Mellon SA/NV	342 192	3,64
Djäkne SS II AB	258 834	2,76
Entreprenörskapital Brisur AB	256 000	2,73
Entreprenörskapital Barbett AB	218 624	2,33
Övriga aktieägare	3 566 458	37,97
Totalt	9 389 734	100,0 %

Förändringar i eget kapital

	Aktiekapital	Övrigt bundet eget kapital	Övrigt fritt eget kapital	Årets resultat	Summa fritt eget kapital
Belopp vid årets ingång	79 197	3 699 341	3 460 715	-888 814	2 571 901
Fondemission	454 987		-454 987		-454 987
Nyemissioner	170 046		11 973 516		11 973 516
Kapitalanskaffningskostnader nyemissioner			-844 671		-844 671
Resultatdisp. enl. beslut av årsstämma:			-888 814	888 814	0
Fond för utvecklingsutgifter		925 274	-925 274		-925 274
Årets förlust				-3 388 437	-3 388 437
Belopp vid årets utgång	704 230	4 624 615	12 320 485	-3 388 437	8 932 048

Resultatdisposition

Förslag till disposition av bolagets vinst

Till årsstämmans förfogande står

balanserad förlust	-5 489 842
överkursfond	17 810 327
årets förlust	-3 388 437
	8 932 048
Styrelsen föreslår att i ny räkning överföres	8 932 048
	8 932 048

Beträffande bolagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.

Resultaträkning

		2018-01-01	2017-01-01
Rörelsens intäkter m.m.	Not	2018-12-31	2017-12-31
Nettoomsättning		1 047 691	1 053 156
Aktiverat arbete för egen räkning		1 761 249	2 495 640
		2 808 940	3 548 796
Rörelsens kostnader			
Råvaror och förnödenheter		0	-37 710
Övriga externa kostnader		-1 986 004	-871 831
Personalkostnader	2	-3 511 711	-2 796 924
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-1 585 472	-942 152
		-7 083 187	-4 648 617
Rörelseresultat		-4 274 247	-1 099 821
Resultat från finansiella poster			
Räntekostnader och liknande resultatposter		-29 131	-35 514
		-29 131	-35 514
Resultat efter finansiella poster		-4 303 378	-1 135 335
Skatt på årets resultat		914 941	246 521
Årets resultat		-3 388 437	-888 814

Balansräkning

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar	Not	2018-12-31	2017-12-31
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	3	5 540 246	5 256 218
		5 540 246	5 256 218
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjuten skattefordran		1 388 896	246 521
		1 388 896	246 521
Summa anläggningstillgångar		6 929 142	5 502 739
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		306 959	22 745
Övriga fordringar		136 164	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		122 864	1 821
		565 987	24 566
Kassa och bank			
Kassa och bank		8 001 400	1 974 724
Summa kassa och bank		8 001 400	1 974 724
Summa omsättningstillgångar		8 567 387	1 999 290
SUMMA TILLGÅNGAR		15 496 529	7 502 029

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital	Not	2018-12-31	2017-12-31
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		704 230	74 102
Ej registrerat aktiekapital		0	5 095
Fond för utvecklingsutgifter		4 624 615	3 699 340
		5 328 845	3 778 537
Fritt eget kapital			
Överkursfond		17 810 327	7 136 469
Balanserat resultat		-5 489 842	-3 675 754
Årets resultat		-3 388 437	-888 814
		8 932 048	2 571 901
Summa eget kapital		14 260 893	6 350 438
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	4	270 833	560 000
Summa långfristiga skulder		270 833	560 000
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	4	185 000	120 000
Leverantörsskulder		170 282	30 022
Övriga skulder		138 343	154 833
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		471 178	286 736
Summa kortfristiga skulder		964 803	591 591
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		15 496 529	7 502 029

KASSAFLÖDESANALYS	2018-01-01	2017-01-01
	2018-12-31	2017-12-31
Den löpande verksamheten		
Resultat efter finansiella poster	-4 303 378	-1 135 335
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	1 585 472	942 152
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-2 717 906	-193 183
Förändring av rörelsekapital		
Förändring av kortfristiga fordringar	-541 421	866 275
Förändring av kortfristiga skulder	308 212	-115 000
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 951 115	558 092
Investeringsverksamheten		
Investeringar av immateriella anläggningstillgångar	-1 869 500	-2 495 641
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 869 500	-2 495 641
Finansieringsverksamheten		
Nyemission	11 071 458	1 885 150
Upptagna lån	0	500 000
Amorteringar på lån	-224 167	-120 000
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	10 847 291	2 265 150
PERIODENS KASSAFLÖDE	6 026 676	327 601
Likvida medel vid periodens början	1 974 724	1 647 123
Likvida medel vid periodens slut	8 001 400	1 974 724

Noter

Not 1 Redovisningsprinciper

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 K3 Årsredovisning och koncernredovisning.

Principerna är oförändrade jämfört med föregående år.

Fordringar

Fordringar har upptagits till de belopp varmed de beräknas inflyta.

Övriga tillgångar, avsättningar och skulder
Övriga tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Intäktsredovisning

Inkomsten redovisas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas. Licensintäkter periodiseras över avtalsperiodens längd. Intäkter från övrig försäljning intäktsförs i samband med leverans. Avdrag görs för lämnade rabatter.

Immateriella anläggningstillgångar

Utgifter för forskning, dvs. planerat och systematiskt sökande i syfte att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap och insikt, redovisas som kostnad när de uppkommer. Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.
- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.
- Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- De utgifter som är hänförliga till den immateriella anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Balanserade utvecklingsarbeten utgörs av egenupparbetad utveckling. Anskaffningsvärdet för en egenupparbetad immateriell anläggningstillgång utgörs av ersättningar till anställda eller kostnader för inköpta konsulttimmar som uppkommit vid upparbetningen av tillgången. Egenupparbetade immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Avskrivningsbart belopp utgörs av anskaffningsvärdet minskat med ett beräknat restvärde.

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod eftersom det återspeglar den förväntade förbrukningen av tillgångens framtida ekonomiska fördelar.

Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen. Hänsyn har tagits till beräknat restvärde, fastställt vid anskaffningstillfället i då rådande prisnivå.

Följande nyttjandeperioder tillämpas:

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten: 5 år

Nedskrivningar

Vid varje balansdag bedöms om det finns någon indikation på att en tillgångs värde är lägre än dess redovisade värde. Om en sådan indikation finns, beräknas tillgångens återvinningsvärde.

Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärdet beräknas nuvärdet av de framtida kassaflöden som tillgången väntas ge upphov till i den löpande verksamheten samt när den avyttras eller utrangeras. Den diskonteringsränta som används är före skatt och återspeglar marknadsmässiga bedömningar av pengars tidsvärde och de risker som avser tillgången. En tidigare nedskrivning återförs endast om de skäl som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet vid den senaste nedskrivningen har förändrats.

Inkomstskatt

Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats.

Aktuell skatt värderas till det sannolika beloppet enligt de skattesatser och skatteregler som gäller på balansdagen.

Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjuten skatt beräknas på temporära skillnader. En temporär skillnad finns när det redovisade värdet på en tillgång eller skuld skiljer sig från det skattemässiga värdet. Temporära skillnader beaktas ej i skillnader hänförliga till investeringar i dotterföretag, filialer, intresseföretag eller joint venture om företaget kan styra tidpunkten för återföring av de temporära skillnaderna och det inte är uppenbart att den temporära skillnaden kommer att återföras inom en överskådlig framtid. Skillnader som härrör från den första redovisningen av goodwill eller vid den första redovisningen av en tillgång eller skuld såvida inte den hänförliga transaktionen är ett rörelseförvärv eller påverkar skatt eller redovisat resultat utgör inte heller temporära skillnader.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

UPPLYSNINGAR TILL ENSKILDA POSTER

Not 2	Medelantal anställda	2018	2017
	Medelantal anställda		
	Medelantalet anställda bygger på av bolaget betalda närvarotimmar relaterade till en normal arbetstid.		
	Medelantal anställda har varit	9,00	7,25
Not 3	Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	2018-12-31	2017-12-31
	Ingående anskaffningsvärde	7 206 497	4 710 857
	Inköp	1 869 500	2 495 640
	Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	9 075 997	7 206 497
	Ingående avskrivningar	-1 950 279	-1 008 128
	Årets avskrivningar	-1 585 472	-942 152
	Utgående ackumulerade avskrivningar	-3 535 751	-1 950 279
	Utgående redovisat värde	5 540 246	5 256 218

Not 4	Skulder till kreditinstitut	2018-12-31	2017-12-31
	Amortering inom 1 år	185 000	120 000
	Amortering inom 2 till 5 år	270 833	560 000
	Summa skulder till kreditinstitut	455 833	680 000

Not 5	Ställda säkerheter	2018-12-31	2017-12-31
	Företagsinteckningar	800 000	800 000

Malmö 2019-04-10

Peter Wendel
Styrelsens ordförande

Marcus Emne
Verkställande
direktör

Mette Gross

Jan Halling

Vår revisionsberättelse har lämnats den 16/4 -2019

Deloitte AB

Maria Ekelund
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Hoodin AB
organisationsnummer 556911-9778

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Hoodin AB för räkenskapsåret 2018-01-01 - 2018-12-31. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 14-28 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Hoodin ABs finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionsred i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till Hoodin AB enligt god revisorsred i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och återfinns på sidorna 3-12. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för den andra informationen.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen

i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionsred i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns.

Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen.

Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på fel, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på

upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Hoodin AB för räkenskapsåret 2018-01-01 - 2018-12-31 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till Hoodin AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig

grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Anmärkning

Under 2018 har avdragen skatt och sociala avgifter vid flera tillfällen inte betalats i rätt tid. Bolaget har därmed ej fullgjort sina skyldigheter enligt skatteförfarandelagen. Dröjsmålen har berott på bristande rutiner. Dessa brister och försummelser har inträffat under första delen av räkenskapsåret och har inte medfört någon skada för bolaget, utöver dröjsmålsräntor.

Malmö 16/4-2019

Deloitte AB

Maria Ekelund
Auktoriserad revisor